

С Профи for profi СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

апрель '2021

В е л а р у с И н с у р а н с е Ж о у р н а л

Три сигнала из города над Неманом

стр. 02

Обзор отдельных
статистических
показателей по
страхованию по
Гродненской области

10

Прошли все стресс-тесты:
Страховому обществу
«КЕНТАВР» – 30 лет

интервью с генеральным директором
ЗАСО «КЕНТАВР»
Сергеем Прохорчиком

18

Сведения о страховых
взносах по договорам
страхования,
оформленным
страховыми брокерами

28

ISSN 2304-1293



9 177 2304 1129008

ДОБРОВОЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ ОТ НЕСЧАСТНЫХ СЛУЧАЕВ И ЗАБОЛЕВАНИЙ



АКТУАЛЬНЫЕ ВАРИАНТЫ СТРАХОВАНИЯ ДЛЯ ВСЕЙ СЕМЬИ

КАНИКУЛЫ

вариант страхования для детей на время школьных каникул.
(Ориентировочная стоимость годового договора при страховой сумме 5000 рублей — 15 рублей).

АНТИКЛЕЩ

вариант страхования, предусматривающий страховую защиту от финансовых последствий укуса клеща, зараженного энцефалитом или боррелиями.
(Ориентировочная стоимость на 180 дней при страховой сумме 5000 рублей — 10 рублей).

ДРУЖНАЯ СЕМЬЯ

выгодный вариант страхования от несчастных случаев и заболеваний для всей семьи.
(Страховой взнос — всего 0,6 % в год от страховой суммы для всех членов семьи. Ниже не бывает!)

примерный страховой взнос при страховании детей на 1 год при страховой сумме 5000 рублей.

Вариант страхования		Средний страховой взнос в год, рублей
«Малыш»	Для детей в возрасте до 5 лет включительно.	35
«Малыш+»		80
«Школьник»	Для детей в возрасте от 6 до 18 лет включительно.	40
«Школьник+»		90
«Спорт-профи»	Для детей (до 18 лет включительно) занимающихся в спортивных секциях, клубах	95
«Спорт-профи+»		160

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

В.И. Тарасов, д-р экон. наук,
профессор, зав. кафедрой
корпоративных финансов
экон. факультета БГУ

М.А. Зайцева, канд. экон.
наук, доцент кафедры
финансов БГЭУ

А.П. Авсейко,
генеральный директор
Белорусского бюро по
транспортному страхованию

И.В. Мерзлякова,
генеральный директор
Белорусской ассоциации
страховщиков

А.Т. Унтон,
генеральный директор
РУП «Белорусская
национальная
перестраховочная
организация»

Г.А. Мицкевич,
генеральный директор
БРУПЭИС «Белэксимгарант»

А.Н. Федорако,
начальник финансово-
экономического управления
БРУСП «Белгосстрах»

В. А. Ефременко,
генеральный директор
ЗАСО «Промтрансинвест»

В.А. Лаврусенко,
генеральный директор
ЗАО «Страховая Компания
"Белросстрах"»

В.С. Новик,
генеральный директор
СБА ЗАСО «Купала»

А.Н. Чайчиц,
генеральный директор
ЗАСО «Белнефтестрах»

Подписной индекс: для ведомственной подписки 006792
для индивидуальной подписки 00679

СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

№ 04 (221) апрель 2021

Содержание

Три сигнала из города над Неманом	02	23	Краткие итоги деятельности страховых организаций Республики Беларусь за 2020 год
Обзор отдельных статистических показателей по страхованию по Гродненской области	10	26	Необычные полисы. Какие страхи мучают людей?
Прошли все стресс-тесты: Страховому обществу «КЕНТАВР» – 30 лет	18	28	Сведения о страховых взносах по договорам страхования, оформленным страховыми брокерами
Сведения по договорам страхования жизни и дополнительной пенсии	22		

Производственно-практический журнал «Страхование в Беларуси». Журнал зарегистрирован Министерством информации Республики Беларусь 13.11.2009 в Государственном реестре средств массовой информации за №774. Учредитель и издатель: © Белорусская ассоциация страховщиков 220005, г. Минск, ул. Пугачевская, 6, офис 502. Тел./факс: +375 17 377-38-26. E-mail: info@belasin.by www.belasin.by
Редактор: Ирина Мерзлякова

Три сигнала из города над Неманом

Страховой форум «Вызовы и итоги – 2020» Гродно, 8-9 апреля 2021 г.



ФОРУМ АДРЕСОВАЛ НАЦИОНАЛЬНОМУ СТРАХОВОМУ РЫНКУ ТРИ ВАЖНЕЙШИХ СИГНАЛА, И ПЕРВЫЙ ИЗ НИХ ДЕМОНИСТРИРУЕТ ВЫСОКИЙ АНТИКРИЗИСНЫЙ ИММУНИТЕТ – УСТОЙЧИВОСТЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО И БИЗНЕС-СООБЩЕСТВ К ФИНАНСОВЫМ, ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКИМ И ПОЛИТИЧЕСКИМ ВЫЗОВАМ СОВРЕМЕННОСТИ. ВО-ВТОРЫХ, НЕСМОТЯ НА ТО, ЧТО ПРИЧИНЫ ОЧЕРЕДНОГО КРИЗИСА ЛЕЖАТ ДАЛЕКО ЗА ПРЕДЕЛАМИ ПОЛЯ СТРАХОВОЙ КОМПЕТЕНЦИИ, ВНУТРЕННИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И АДМИНИСТРАТИВНЫЕ МЕХАНИЗМЫ ОТРАСЛИ ДОКАЗАЛИ СВОЮ ВЫСОКУЮ ЭФФЕКТИВНОСТЬ. НА ФОНЕ ВЕСЬМА ТРЕВОЖНЫХ ТЕНДЕНЦИЙ МИНУВШЕГО ГОДА ЗАФИКСИРОВАН РОСТ ОСНОВНЫХ РЫНОЧНЫХ ИНДИКАТОРОВ И БЕЗУСЛОВНОЕ ИСПОЛНЕНИЕ ПРИНЯТЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ. В-ТРЕТЬИХ, ВМЕСТО АБСТРАКТНОГО И МАЛОПОНЯТНОГО ДЛЯ РЯДОВОГО ОБЫВАТЕЛЯ ТЕРМИНА «ДОЛЯ СТРАХОВАНИЯ В ВВП» ВПЕРВЫЕ БЫЛИ ОЗВУЧЕНЫ АБСОЛЮТНЫЕ ЦИФРЫ: \$ 915 000 – ТАКОВ ОБЪЕМ ЕЖЕДНЕВНЫХ СТРАХОВЫХ ВЫПЛАТ НА СЧЕТА ПРЕДПРИЯТИЙ И ЧАСТНЫХ ЛИЦ ПО ИТОГАМ 2020 ГОДА.

Профильный законопроект и экспортные приоритеты



ОЛЬГА ТАРАСЕВИЧ

В 2020 году, несмотря на сокращение спроса на отдельные страховые продукты в связи с эпидемиологической ситуацией, страховыми организациями обеспечено выполнение целевых показателей государственной программы, достигнут темп роста страховых взносов по отношению к предыдущему году (107,6%), показатель соотношения страховых взносов к ВВП составил 1,03%, при запланированных 1,02%, сохранена тенденция опережающего роста страховых взносов по видам добровольного страхования, обеспечена своевременность выполнения обязательств как перед страхователями, так и перед государственным бюджетом. Это было отмечено на прошедшей в феврале коллегии Минфина.

*– Несмотря на то что страхование вносит в формирование ВВП не такой глобальный вклад, как промышленность, сельское хозяйство, торговля, ваша деятельность исключительно важна по целому ряду аспектов планирования хозяйственной политики, – говорит заместитель председателя Гродненского облисполкома **Виталий Невера**. – Вы всегда рядом, когда необходимо минимизировать риски, когда нужно возместить потери.*

Город над Неманом неслучайно стал хозяином страхового форума, ведь благодаря трудолюбию гродненцев был создан экономически сильный и процветающий регион. Перед страховым сообществом стоит задача сохранения достигнутых результатов, подчеркнула заместитель Министра финансов РБ **Ольга Тарасевич**.

В то же время правительство ждет встречных предложений по совершенствованию работы отрасли, которые должны найти отражение в законопроекте «О страховой деятельности». Кроме того, предстоит сделать ряд шагов в сфере поддержки экспорта. Значимым направлением станет развитие накопительных видов страхования.

ВИТАЛИЙ НЕВЕРА

– Несмотря на то что страхование вносит в формирование ВВП не такой глобальный вклад, как промышленность, сельское хозяйство, торговля, ваша деятельность исключительно важна по целому ряду аспектов планирования хозяйственной политики.



Проекция статистических иллюстраций



ИРИНА МЕРЗЛЯКОВА

– Наибольший оптимизм вызывает оживление страхования жизни, – говорит И. Мерзлякова. – Пока пунктиром, но с явными перспективами прослеживается тенденция к росту удельного веса сегмента с 8,8 % в 2016 году до 13,2 % в 2020-м. Напомним, в европейских странах этот показатель составляет 50–60 %.

Коррелируя данные Белстата и актуальную статистику, можно предметно обозначить основные драйверы развития (или регресса) различных сегментов рынка. К примеру, если речь идет о моторном страховании, которое занимает 60–70 % в портфеле ведущих компаний, важное значение имеют сведения о продаже новых автомобилей в Беларуси, которые сократились на 18,2 %. Объем депозитов физических лиц в национальной валюте сократился на 9,6 %, а в иностранной – на 22,4 %. В качестве обобщенного индекса экономической погоды приводится сокращение ВВП на 0,9 %.

Логично было бы ожидать проседания страхового рынка в схожих пропорциях, однако этого не произошло, констатирует в своем докладе генеральный директор Белорусской ассоциации страховщиков **Ирина Мерзлякова**.

Напротив, без учета курсовых колебаний зафиксирован общий рост на уровне 7,6 %, а в сегменте страхования жизни отмечено оживление на 17,5 % в национальной и на 0,9 % в иностранной валюте. Стоит отметить, что такое положение дел отнюдь не типично для других смежных финансовых рынков. Так, суммы по заключенным договорам лизинга за год упали почти на 20 % (в евро).

Панический сценарий, который озвучивался в начале-середине минувшего года, явно не оправдался, более того, получена прибыль в объеме \$ 65 млн. Разумеется, отрицательную динамику демонстрировали сегменты, связанные со страхованием от болезней и несчастных случаев выезжающих за рубеж и «Зеленая карта». Но в то же время заметно выросли операции по комплексному имущественному страхованию, каско юридических лиц.

Что касается уровня выплат, то этот показатель зафиксирован на не вызывающей тревогу отметке 53 %, хотя в отличие от 2019 года темп их роста на несколько процентных пунктов обогнал увеличение сбора страховых взносов.

Вновь закреплены преобладающие позиции добровольных видов страхования на уровне 62,3 %. И если «обязательный» портфель традиционно почти на 90 % формируется за счет страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств и страхования от НС на производстве, то в добровольном преобладает имущественное и личное страхование. Интересно, как был разделен пирог личного страхования между различными продуктами: 31,7 % – страхование жизни, 18,6 % – дополнительных пенсий, 34,9 % – медицинских расходов.

Высокий интерес у коллег вызывает эффективность такого канала продаж, как банковская система республики, которая в силу своей высокой мотивации и разветвленной филиальной сети явно не исчерпала свой потенциал. В 2020 году тройка лидеров банкострахования оставалась неизменной: «Приорбанк», «АСБ Беларусбанк», «МТБанк». В общих чертах сохранились и пропорции в пользу страхования жизни, медицинских расходов и других видов личного страхования, которые, как известно, нередко являются «рекомендованной опцией» при заключении кредитных договоров.

– В этом году мы впервые сопоставили общее количество заключенных договоров страхования (9 335 тыс.) и число полисов, реализованных онлайн (около 100 тыс.), – рассказывает И. Мерзлякова. – Всего 1 %, но, как говорится, начало положено.

Наибольший удельный вес электронных договоров в структуре продаж показала компания «Имклива Ишуранс» (22,7 %). В целом по рынку этот показатель редко превышает 1-2 %, хотя свои услуги на виртуальном поле предлагают более десятка компаний. В основном в онлайн-режиме пока приобретаются полисы обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств (более 70 % договоров).

– Тем не менее мы рассматриваем электронные продажи в ряду самых значимых триггеров развития рынка в условиях пандемии. Речь уже идет не столько о санитарной логике, сколько о встречной инициативе страхователей. COVID-полис (продукт назывался по-разному) вкупе с удаленными формами продаж сформировал новую реальность рынка. Как говорится, не было бы счастья, да несчастье помогло. Рядовые граждане и ответственные работодатели в критической ситуации ощутили потребность в услугах отечественных страховщиков, причем именно в цифровом режиме, и эта реальность требует осмысления и дальнейшей коммерческой эксплуатации.

Цифровое звучание «моторного блока»

— Сегодня мы находимся на этапе активной технологической трансформации и цифровизации, до 2 тыс. договоров в неделю заключается в электронном виде, — отметил в своем докладе генеральный директор Белорусского бюро по транспортному страхованию **Антон Авсейко**.

Реализована возможность уплаты страховых взносов как посредством интернет-эквайринга, так и, по инициативе страховщиков, через ЕРИП. В настоящее время ведется разработка модуля по заключению договоров внутреннего страхования в электронном виде юридическими лицами. Плюс прорабатывается вопрос проведения эксперимента по осуществлению контроля за наличием договоров страхования посредством фотофиксации.

Выше мы говорили о высоком удельном весе онлайн-страхования в портфеле компании «Имклива Ишуранс», однако в рамках обязательного страхования автогражданской ответственности самый большой кусок онлайн-пирога у Белгосстраха (62%).

А. Авсейко озвучил «онлайн-планы» Бюро на текущий год: не менее 3 % договоров, и, кстати, показатели первого квартала вплотную к этому приблизились. В разрезе цифровизации процесса лидируют Минск и столичная область (66 %). Конкретно Гродненщина в 2020 году занимала скромные 8 %.

Примечательно, что в электронном виде договоры заключаются преимущественно сразу на год (82 % случаев), что само по себе говорит в пользу высоких мотивации и платежеспособности интернет-аудитории. При этом, несмотря на коллективную инициативу граждан по заключению договоров на белорусском языке, пока не оправдал себя проект по переводу веб-приложения по заключению договоров на белорусский язык. По словам А. Авсейко, интерес к заключению договоров «па-беларуску» проявили пока незначительно.

С 1 апреля минувшего года внедрена в эксплуатацию система по заполнению извещений о ДТП в электронном виде. Обмен информацией в рамках данной системы происходит между АИС Бюро, системами страховщиков и мобильными приложениями, разработанными страховщиками (Белгосстрахом и Белнефтестрахом).

Функционал системы требует расшифровки в отдельной публикации, и более того, корреляции с нормативным повышением лимита разовой страховой выплаты до 800

С 1 АПРЕЛЯ МИНУВШЕГО ГОДА ВНЕДРЕНА В ЭКСПЛУАТАЦИЮ СИСТЕМА ПО ЗАПОЛНЕНИЮ ИЗВЕЩЕНИЙ О ДТП В ЭЛЕКТРОННОМ ВИДЕ. ОБМЕН ИНФОРМАЦИЕЙ В РАМКАХ ДАННОЙ СИСТЕМЫ ПРОИСХОДИТ МЕЖДУ АИС БЮРО, СИСТЕМАМИ СТРАХОВЩИКОВ И МОБИЛЬНЫМИ ПРИЛОЖЕНИЯМИ, РАЗРАБОТАННЫМИ СТРАХОВЩИКАМИ (БЕЛГОССТРАХОМ И БЕЛНЕФТЕСТРАХОМ).

евро. Но в целом суть вопроса такова, что если в 2019 году без вызова сотрудников ГАИ оформлялось 32,7 % страховых случаев, то в первом квартале 2021-го уже 40,5 %.

В случае возникновения сложностей при оформлении ДТП без вызова ГАИ и по другим вопросам страхования, можно обратиться в круглосуточный колл-центр по номеру 140. Таких обращений поступило более 62 тыс., большинство из них от клиентов Белгосстраха (53 %). Пиковая нагрузка на колл-центр приходится на пятницу (11 тыс. обращений).

Существенные организационные преобразования в прошедшем году произошли в системе «Зеленая карта». Создан новый орган управления – Наблюдательный совет, в его состав на принципе ротации избрано Белорусское бюро.

А. Авсейко отметил, что шагом на пути к электронной «Зеленой карте» является предоставление Бюро возможности с 01.07.2020 выдавать «зеленые карты» в черно-белом формате (8 стран уже перешли на такой формат). Белорусское бюро пока посчитало преждевременным переход к такому формату «зеленых карт», так как в этой связи особенно остро встает вопрос по организации контроля за наличием действующих договоров и предотвращению страхового мошенничества.

В прошлом году в Бюро разработана стратегия развития на ближайшую пятилетку, в которой ключевыми направлениями определены совершенствование порядка и условий страхования на законодательном уровне, дальнейшее повышение уровня автоматизации услуг, обеспечение финансовой устойчивости.

CMR: «рефрижераторная логика», воры и гололед. Но всё не так уж плохо

Добровольное страхование гражданской ответственности перевозчика в рамках Конвенции 1956 года пользуется традиционным спросом, однако практика последних лет привносит в бизнес ряд тревожных нюансов.

Все компании, продающие CMR-договоры, покрывают возможные убытки в одинаковых объемах, исключением служат только финансовые убытки (некоторые страховщики к таможенным сборам и пошлинам добавили НДС). Вместе с тем

ОБОСТРЕТСЯ ДЕФИЦИТ ГРАМОТНЫХ КАДРОВ У СТРАХОВАТЕЛЕЙ. НЕРЕДКО ПОСЛЕ ПРОХОЖДЕНИЯ ПОДГОТОВКИ ЗА СЧЕТ ТРАНСПОРТНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ ВОДИТЕЛЬ ЗАБИРАЕТ КВАЛИФИКАЦИОННУЮ КАРТОЧКУ И УЕЗЖАЮТ РАБОТАТЬ В ЕВРОПУ – В ПОИСКАХ БОЛЕЕ ВЫСОКОЙ ОПЛАТЫ ТРУДА.

при схожих условиях стоимость такого договора на страховом рынке сегодня имеет большую разбегу в цене, рассказывает генеральный директор ЗАСО «ТАСК» **Игорь Волков**.

Общий объем взносов по добровольному страхованию гражданской ответственности перевозчика в 2020 году превысил 15,5 млн руб. Наибольший удельный вес на рынке в полученных взносах занимают ЗАСО «ТАСК» и ЗАСО «Промтрансинвест».

В массиве добровольного страхования ответственности, взносы по *СМР*-страхованию занимают по всем компаниям 33,92 %. Наибольший удельный вес портфеля в этом сегменте в 2020 году был у ООО ЗАО «СК "Евроинс"» (93,9 %) и ООО «Асоба» (80,0 %). В 6 из 12 компаний *СМР*-страхование занимает больше 50 % от общего объема взносов в страховании ответственности.

При заключении договора страхования страхователей интересует не его содержание, а его цена. В большинстве случаев только после наступления страхового случая перевозчик начинает понимать всю суть и принципы Конвенции КДПГ, а следовательно – и страхования.

Проще всего работать с перевозчиками, в штате которых есть юристы. Но, к сожалению, в большинстве случаев все функции по урегулированию событий, связанных с повреждением груза, сегодня на себя берет страховщик, а это требует дополнительных затрат и высококвалифицированных сотрудников.

По словам И. Волкова, прошедший год был отмечен всплеском страховых случаев, связанных с перевозкой грузов автомобильным транспортом, что было обусловлено несколькими факторами.

Обостряется дефицит грамотных кадров у страхователей. Нередко после прохож-

ИГОРЬ ВОЛКОВ

– Особую популярность у перевозчиков, осуществляющих рефрижераторные перевозки, получает риск страхования расходов, связанных с утилизацией груза, поскольку данная процедура весьма дорогостоящая, особенно в Евросоюзе.

дения подготовки за счет транспортного предприятия водитель забирает квалификационную карточку и уезжают работать в Европу – в поисках более высокой оплаты труда.

Плюс к этому в рамках антиэпидемических мероприятий грузоотправители ограничили доступ водителей на загрузку, что лишает возможности контроля нормативного распределения массы по осям, фактической проверки количества загруженного груза, состояния его упаковки и т. д.

Вернулась давно забытая проблема хищений на транспорте, которая усугубляется дефицитом безопасных стоянок для грузовиков. Причем не только в России. Ассоциацией по защите перевозимых грузов (ТАРА) только в декабре 2020 года было зарегистрировано 209 краж перевозимых грузов на территории Европы (Великобритания, Германия, Нидерланды, Италия, Франция), а общая сумма убытков за этот период составила 3 683 087 евро, т. е. более 118 тыс. евро в день. А возбудить уголовное дело по факту кражи – очень непростая задача, особенно на территории РФ...

Зимний период предполагает рост ДТП и, как следствие, повреждений перевозимого груза. Одна из причин – необработанное дорожное полотно. Существуют четкие критерии определения степени вины участника ДТП, но нередки случаи, когда правоохранительные органы отказываются указывать в справке (постановлении) информацию, что дорожное полотно не соответствует безопасному передвижению, лишая тем самым страховщиков возможности предъявления регрессных требований к дорожным службам.

По имеющимся данным, в 2020 году уровень выплат по *СМР*-договорам в целом составил порядка 3,7 млн руб. (в пределах 23,7 % от собранных взносов), что не вызывает тревоги относительно рентабельности данного вида страхования.

Однако с учетом специфики определения ответственности перевозчика в повреждении груза, сбора документов, подтверждающих размер причиненного ущерба, рассмотрение заявленных страховых случаев может достигать до одного календарного года, что не позволяет оперативно отследить реальную картину убыточности страховщиков, резюмировал И. Волков.



Разрешимый спор между звеньями приграничной инфраструктуры

СЕРГЕЙ КАЗУКЕВИЧ

– Сотрудники пяти наших представительств работают в режиме 24/7 на 13 погранпереходах – 9 на границе с Литвой и 4 – с Польшей. Напомню, Поручение Совета Министров РБ Министерству финансов РБ от 24.01.2007 г. № 30/11 224-1701 об организации размещения павильонов страховых компаний вблизи каждого пункта пропуска путем их объединения в единый строительный комплекс, оборудованный отведенным местом для парковки транспортных средств. В области по линии госграницы на средства шести компаний «пограничного пула» была создана цепочка комплексов для оказания страховых услуг (КСУ), и первый из них – в Брузгах.



Экономика Гродненской области генерирует 8,1 % национального ВВП Беларуси. При этом доля филиала в общих сборах Белгосстраха по добровольным видам страхования существенно выше – 10,1 %. Это традиционно связывают с особой спецификой региона, высокой востребованностью пакета пограничного страхования. Однако в 2020 году устойчивый рост финансовых показателей на уровне 116 % впервые был достигнут в условиях обвального сокращения продаж в пограничных пунктах пропуска. Ситуацию комментирует директор филиала Белгосстраха по Гродненской области **Сергей Казукевич**.

– Страховщики первыми в системе приграничной инфраструктуры начали цивилизованно обустривать свой быт, но, возможно, в этом и заключалась ошибка. Автозаправочные станции, логистические терминалы – все это возводилось позднее. К сожалению, строительное освоение прилегающих территорий спровоцировало переадресацию транспортных потоков, включая определение разрешенных мест для остановки и стоянки, правила функционирования электронной очереди – все это создало ряд проблем, требующих рассмотрения на уровне республиканских органов власти.

Сформировать порядок, который устраивал бы все звенья приграничной инфраструктуры, – решение этой задачи с привлечением административных ресурсов всех заинтересованных ведомств представляется вполне реальным. Гораздо сложнее с влиянием глобальных факторов: после начала пандемии и закрытия границ с апреля по декабрь 2020 года среднемесячный сбор страховых взносов сократился в 6,3 раза по сравнению с аналогичным показателем 2019 года. А, к примеру, в КСУ Пограничный зафиксировано падение в 11 раз. В Котловке из-за сокращения автомобильного трафика расходы на содержание КСУ превысили объем страховых взносов.

Актуальная статистика также не радует. В январе-феврале 2021 года объем сбора страховых взносов в пунктах пропуска через государственную границу составил 23,2 % от доковидного уровня. При этом коммунальные и прочие расходы по содержанию КСУ росли с темпом 102,2 %. Чрезвычайно болезненно эта проблема сказалась на численности штатных агентов (персонал КСУ сокращен на 25 %) и уровне их зарплаты, которая ранее формировалась в основном за счет комиссии.

Экспортный полетес В ожидании универсального решения

Директор филиала «Белэксимгарант-Гродно» **Светлана Анисько** подчеркнула, что экономика региона, как и в целом РБ, ориентирована на дальнейшее развитие и укрепление экспортного потенциала, роста удельного веса экспорта на новые перспективные рынки, обеспечение положительного сальдо внешнеторговых операций.

Товарная структура экспорта Гродненской области показывает, что 40 % обеспечивает экспорт с/х продукции, 24 % – химической и только 9,5 % – продукции предприятий системы Минпром. Данная структура нашла свое отражение и в объемах принятой ответственности филиала при страховании экспортных рисков, где 67 % занимает страхование поставок мясомолочной отрасли.



СВЕТЛАНА АНИСЬКО

С момента вступления в силу Указа № 534 сумма застрахованной филиалом ответственности составила 1,5 млрд рублей. Была оказана поддержка порядка 90 предприятиям области, выплачено страховое возмещение 10 экспортерам Гродненской области. Доля покрытия по Гродненской области за 2020 год достигла 2,08 % от экспорта. Данная цифра сопоставима с деятельностью в целом БЭГ.

Убыточность по Гродненской области за 2020 год составила 93,12 %. По словам Светланы Анисько, одной из основных причин стало финансовое состояние контрагентов, принимаемых на страхование, а именно их неплатежеспособность, приобретающая или имеющая устойчивый характер. Контрагенты, особенно в РФ, используют различные схемы уклонения от исполнения своих обязательств, такие как: лжебанкротство, вывод активов, доведение до банкротства с привлечением аффилированных лиц. Данные факторы влияют и на последующую возможность взыскания задолженности в порядке суброгации, уровень которой составляет порядка 18 % от суммы выплат за последние пять лет. Страхование экспортных рисков является специфическим, высокорисковым продуктом, особенно на фоне пандемии и вводимых санкций в отношении ряда предприятий, соответственно возникают трудности при размещении таких рисков в перестрахование – как среди белорусских цессионеров, так и за рубежом, констатировала глава филиала.

Президент Беларуси 4 февраля подписал Указ № 39, который предусматривает повышение привлекательности и доступности механизма поддержки экспорта белорусской продукции. Документом изменяются нормы некоторых прежних указов Главы государства. Данные изменения вступают в силу 07.05.2021 г.

Кроме того, ежегодно утверждается предельный размер обязательств по договорам страхования экспортных ри-

сков с поддержкой государства, который на 2021 год установлен в размере 2,0 млрд долларов США.

Новшеством станет предоставление права страховым организациям, собственный капитал которых составляет не менее Br 25 млн, без привлечения средств бюджета для осуществления страховых выплат проводить страхование экспортных рисков.

Дифференциация государств по уровню политического риска осуществляется Белэксимгарантом на основании информации, полученной от ОЭСР и Бернского союза и после согласования с Министерством иностранных дел и доводится до сведения страховщиков дважды в год (март, октябрь).

Указом также предусмотрено, что по страхованию экспортных рисков могут быть застрахованы предпринимательские риски в пользу лица, не являющегося страхователем, т. е. вводится институт выгодоприобретателя, которым может являться банк (при финансировании экспортера банк имеет более ликвидное обеспечение).

Указом предусматривается возможность предоставления в 2021–2022 годах права банкам Республики Беларусь (по утверждаемому Советом Министров перечню) выдавать экспортные кредиты резидентам для производства товаров, работ, услуг и последующей их реализации нерезидентам, также нерезидентам для оплаты реализуемых резидентами товаров, работ, услуг.

Появляются и новые страховые продукты, добровольное страхование постфинансирования и дисконтирования аккредитивов, открытых иностранными банками, добровольное страхование кредита, выданного иностранным банком, добровольное страхование гражданской ответственности резидента по экспортному контракту.

Подводя итог системных нормативных инноваций...

Начальник главного управления страхового надзора Минфина РБ **Сергей Осенко** поблагодарил коллегу из «Белэксимгаранта» за представление сути нормативных новаций и отметил, что отныне при сохранении за этой организацией статуса национального экспортно-импортного агента правительства

(страхование экспортных рисков под гарантии государства) открывается реальный коридор возможностей и для шести других компаний, среди них две частные – «Белросстрах» и «Купала». Все они вскоре получают право и коммерческую перспективу для выхода на рынок страхования экспортных

СЕРГЕЙ ОСЕНКО

– Правительством утвержден план мероприятий, и в апреле до вступления в силу 39 указа будет принят ряд нормативно-правовых актов, внесены изменения в три постановления Совета Министров, регулирующие вопросы взаимодействия между Банком развития и небанковскими организациями, Минфином, страховыми организациями.

кредитов. Но это далеко не все перспективные коррективы, которые ожидают профильную нормативную базу.

– Это дополнение продиктовано тем, что мы хотим увеличить объем защиты предприятий-экспортеров, – уточнил С. Осенко. – Также введен институт выгодоприобретателя. Предприятие-экспортер может отнести договор страхования на себестоимость, указав в качестве выгодоприобретателя банк в рамках 280 указа.

Глава управления призвал страховые организации активно включиться в страхование экспортных рисков, в том числе посредством скорейшего предложения страховых продуктов, которые будут востребованы предприятиями-экспортерами страны.



Вместо послесловия

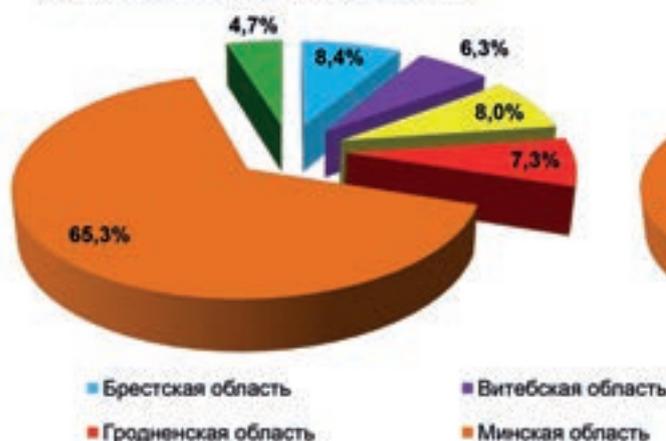
Повестка дня страхового форума была скорректирована в пользу реальных действий – по инициативе гродненских страховщиков гости из Минфина в сопровождении заместителя начальника управления Госпогранкомитета **Сергея Попылина** отправились непосредственно на «страховые поля», изучили предметно и конкретно ситуацию непосредственно на КСУ. Ждем взвешенных решений.

Второй день форума также прошел в формате диалога на местах. Руководители страховых организаций посетили свои филиалы, пообщались с сотрудниками в целях выявления назревших проблем и последующей совместной выработки путей их решения. В частности, для всех желающих свои двери радушно распахнул филиал ЗАО «Белнефтстрах» во главе с его директором **Светланой Козелковой**.

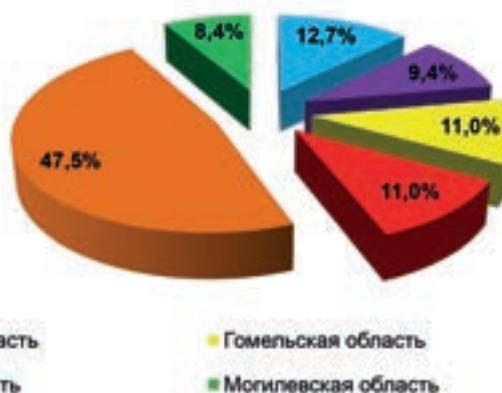


Обзор отдельных статистических показателей по страхованию по Гродненской области

Добровольное страхование



Обязательное страхование

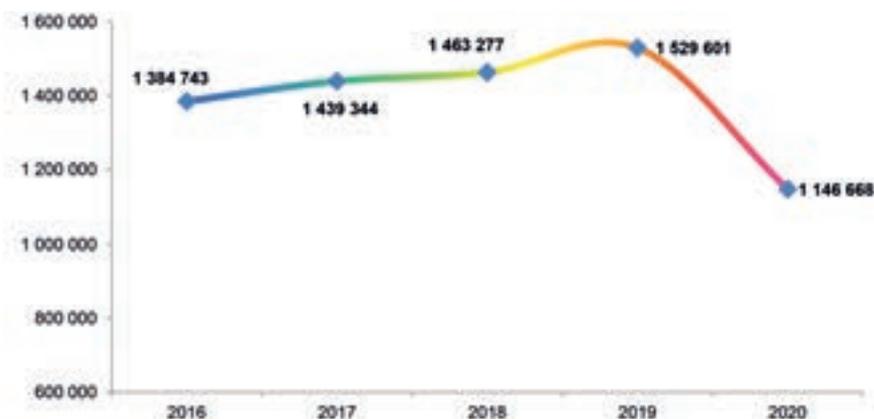


Страховые взносы по областям Республики Беларусь за 2020 г.

Добровольное страхование гражданской ответственности владельцев квартир (Гродненская область)

№	Название страховой организации	Начислено взносов за 2020 г., руб.	Начислено взносов за 2019 г., руб.	Темпы роста к 2019 г., раз	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров за 2020 г., ед.	Кол-во заключенных договоров за 2019 г., ед.	Рост кол-ва договоров, ед.
1	Белгосстрах	563 628,1	547 150,5	1,0	94,7	35 960	36 328	-368
2	Белнефтестрах	23 471,3	24 656,7	1,0	3,9	1 702	1 939	-237
3	Асоба	7 837,5	9 009,6	0,9	1,3	674	793	-119
4	Ингосстрах	124,3	113,4	1,1	0,0	14	13	1
5	Промтрансинвест	100,3	71,2	1,4	0,0	10	9	1
6	Купала	39,10	42,7	0,9	0,0	3	3	0
7	КЕНТАВР	28,00	30,0	0,9	0,0	1	1	0
ИТОГО		595 228,6	581 074,1	1,0	100,0	38 364	39 086	-722

№	Название страховой организации	Выплачено страхового возмещения, за 2020 г., руб.	Выплачено страхового возмещения, за 2019 г., руб.	Темпы роста к 2019 г., раз	Кол-во выплат за 2020 г., ед.	Кол-во выплат за 2019 г., ед.	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат 2020 г., %	Уровень выплат 2019 г., %
1	Белгосстрах	149 873,9	186 254,6	0,8	453	575	-122	26,6	34,0
2	Белнефтестрах	5 284,7	6 624,7	0,8	19	27	-8	22,5	26,9
3	Асоба	2 914,7	1 688,8	1,7	8	11	-3	37,2	18,7
4	Ингосстрах	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
5	Промтрансинвест	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
6	Купала	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
7	КЕНТАВР	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
ИТОГО		158 073,3	194 568,1	0,8	480	613	-133	26,6	33,5



Динамика количества заключенных договоров страхования в Гродненской области, ед.

Добровольное страхование медицинских расходов (Гродненская область)

№	Страховая организация	Начислено взносов за 2020 г., руб.	Начислено взносов за 2019 г., руб.	Темпы роста к 2019 г., раз	Доля на рынке, %	Кол-во застрахованных лиц за 2020 г.	Кол-во застрахованных лиц за 2019 г.	Рост кол-ва застрахованных лиц
1	Белгосстрах	3 972 455,9	3 181 155,9	1,2	44,3	27 291	23 241	4 050
2	Белнефтестрах	2 569 359,6	2 271 802,0	1,1	28,7	17 244	16 196	1 048
3	Белэксимгарант	1 610 843,7	1 085 957,4	1,5	18,0	11 108	11 080	28
4	Промтрансинвест	539 584,4	519 942,1	1,0	6,0	3 347	3 756	-409
5	Асоба	262 931,0	429 596,8	0,6	2,9	614	1 223	-609
6	ТАСК	1 944,8	3 559,0	0,5	0,0	11	24	-13
7	КЕНТАВР	1 024,6	0,0	-	0,0	6	0	6
ИТОГО		8 958 144,0	7 492 013,2	1,2	100,0	59 621	55 520	4 101

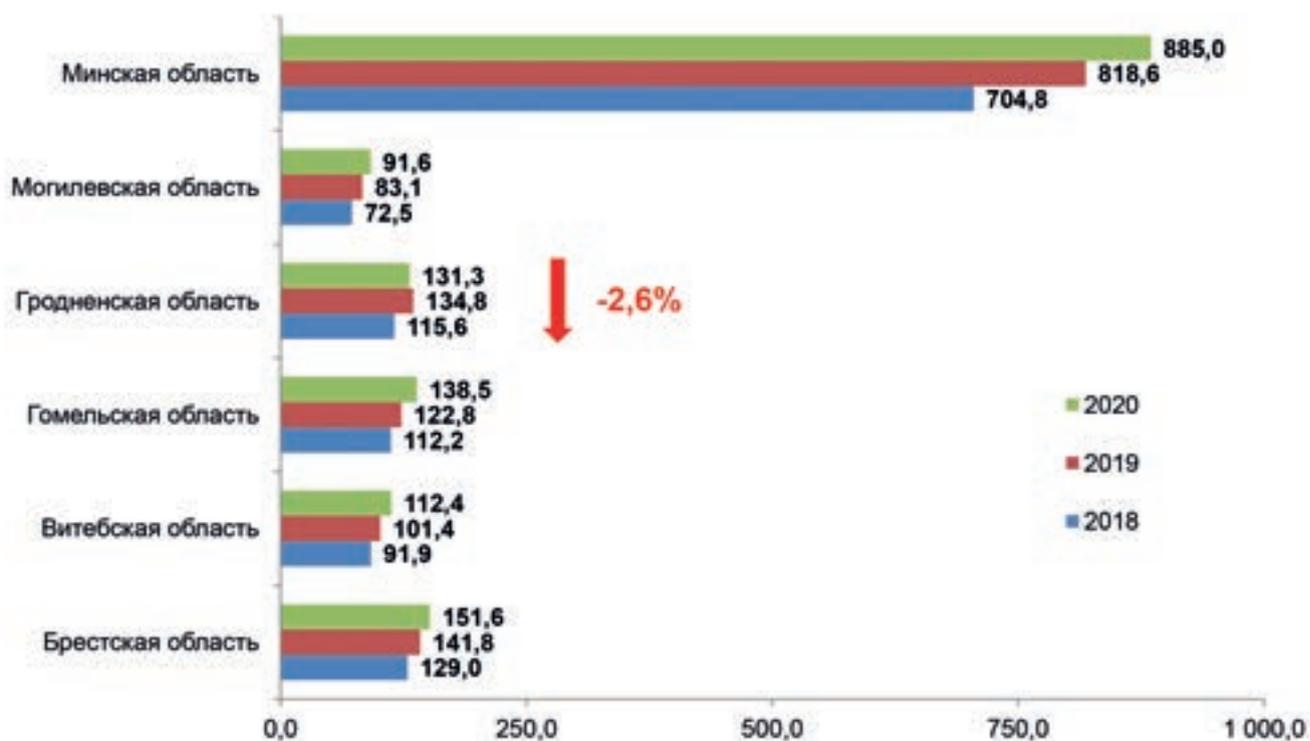
№	Страховая организация	Средний взнос за 2020 г., руб.	Средний взнос за 2019 г., руб.	Выплачено страхового возмещения за 2020 г., руб.	Выплачено страхового возмещения за 2019 г., руб.	Темпы роста к 2019 г., раз	Кол-во выплат за 2020 г., ед.	Кол-во выплат за 2019 г., ед.
1	Белгосстрах	145,6	136,9	2 825 040,7	2 746 063,6	1,0	65 802	65 929
2	Белнефтестрах	149,0	140,3	2 196 820,3	1 447 001,6	1,5	80 280	69 232
3	Белэксимгарант	145,0	98,0	946 064,2	573 589,8	1,6	23 854	15 062
4	Промтрансинвест	161,2	138,4	517 639,2	403 075,4	1,3	11 913	8 466
5	Асоба	428,2	351,3	344 861,0	221 164,7	1,6	4 311	3 116
6	ТАСК	176,8	148,3	1 751,6	13 871,2	0,1	53	452
7	КЕНТАВР	170,8	-	329,6	0,0	-	3	0
ИТОГО		150,3	134,9	6 832 506,6	5 404 766,3	1,3	186 216	162 257

№	Страховая организация	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат за 2020 г., %	Уровень выплат за 2019 г., %	Средняя выплата за 2020 г., руб.	Средняя выплата за 2019 г., руб.	Частота выплат за 2020 г.	Частота выплат за 2019 г.
1	Белгосстрах	-127	71,1	86,3	42,9	41,7	2,41	2,84
2	Белнефтестрах	11 048	85,5	63,7	27,4	20,9	4,66	4,27
3	Белэксимгарант	8 792	58,7	52,8	39,7	38,1	2,15	1,36
4	Промтрансинвест	3 447	95,9	77,5	43,5	47,6	3,56	2,25
5	Асоба	1 195	131,2	51,5	80,0	71,0	7,02	2,55
6	ТАСК	-399	90,1	389,7	33,0	30,7	4,82	18,83
7	КЕНТАВР	3	32,2	-	109,9	-	0,50	-
ИТОГО		23 959	76,3	72,1	36,7	33,3	3,12	2,92

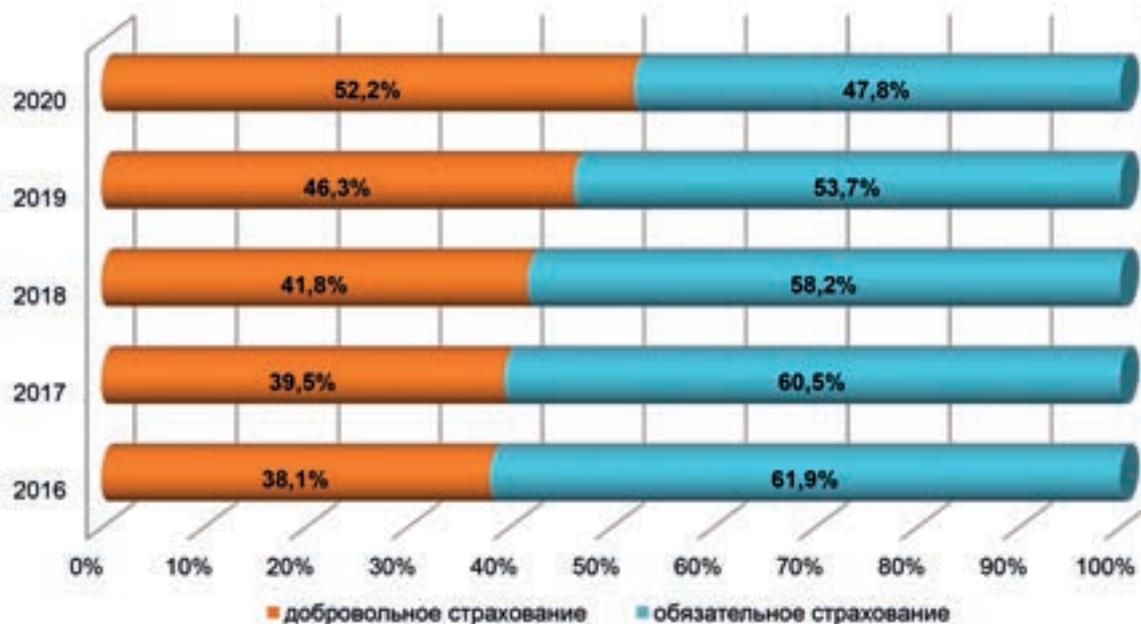
Добровольное страхование имущества и строений граждан (Гродненская область)

№	Страховая организация	Начислено взносов за 2020 г., руб.	Начислено взносов за 2019 г., руб.	Темпы роста к 2019 г., раз	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров за 2020 г.	Кол-во заключенных договоров за 2019 г.
1	Белгосстрах	6 805 468,7	6 360 580,9	1,1	98,2	175 191	177 754
2	Белнефтестрах	53 566,0	55 272,0	1,0	0,8	2 043	2 304
3	Промтрансинвест	35 918,4	30 842,0	1,2	0,5	590	563
4	Асоба	26 749,2	33 578,1	0,8	0,4	891	1 125
5	ТАСК	7 002,1	5 592,6	1,3	0,1	32	36
6	Ингосстрах	518,5	719,3	0,7	0,0	5	7
7	Купала	179,9	2 912,6	0,1	0,0	2	15
8	КЕНТАВР	99,0	129,0	0,8	0,0	1	2
ИТОГО		6 929 501,8	6 489 626,5	1,1	100,0	178 755	181 806

№	Страховая организация	Рост кол-ва договоров, ед.	Выплачено страхового возмещения за 2020 г., руб.	Выплачено страхового возмещения за 2019 г., руб.	Темпы роста к 2019 г., раз	Кол-во выплат за 2020 г., ед.	Кол-во выплат за 2019 г., ед.	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат за 2020 г., %	Уровень выплат за 2019 г., %
1	Белгосстрах	-2 563	1 403 615,9	1 231 774,1	1,1	3 565	2 697	868	20,6	19,4
2	Белнефтестрах	-261	21 406,1	18 334,8	1,2	50	59	-9	40,0	33,2
3	Промтрансинвест	27	4 048,4	8 590,5	0,5	9	8	1	11,3	27,9
4	Асоба	-234	6 939,6	7 924,2	0,9	17	22	-5	25,9	23,6
5	ТАСК	-4	225,6	0,0	-	1	0	1	3,2	0,0
6	Ингосстрах	-2	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
7	Купала	-13	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
8	КЕНТАВР	-1	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
ИТОГО		-3 051	1 436 235,6	1 266 623,6	1,1	3 642	2 786	856	20,7	19,5



Динамика страховых взносов по областям, млн руб.

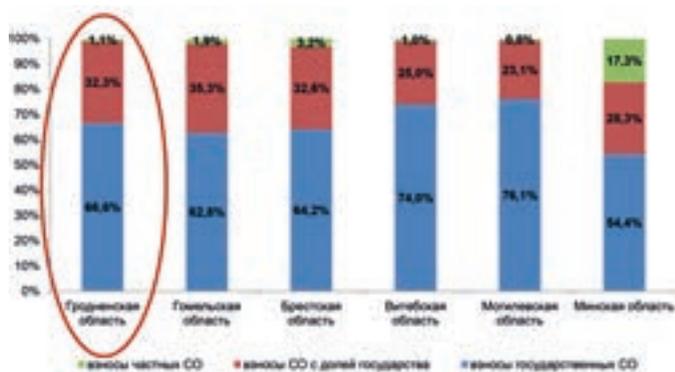


Динамика структуры взносов по добровольному и обязательному страхованию

Добровольное страхование имущества юридических лиц (Гродненская область)

№	Страховая организация	Начислено взносов за 2020 г., руб.	Начислено взносов за 2019 г., руб.	Темпы роста к 2019 г., раз	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров за 2020 г.	Кол-во заключенных договоров за 2019 г.
1	Белгосстрах	1 950 134,7	1 571 050,8	1,2	60,5	738	750
2	Асоба	535 227,0	747 822,9	0,7	16,6	762	993
3	Промтрансинвест	245 398,3	238 554,2	1,0	7,6	330	332
4	Белнефтестрах	205 541,1	160 598,7	1,3	6,4	115	98
5	Белэксимгарант	202 727,1	218 368,4	0,9	6,3	40	44
6	ТАСК	43 223,4	36 183,1	1,2	1,3	56	58
7	КЕНТАВР	15 180,8	14 936,0	1,0	0,5	11	18
8	Купала	14 387,1	8 011,9	1,8	0,4	37	16
9	Ингосстрах	11 594,1	10 864,5	1,1	0,4	3	7
ИТОГО		3 223 413,6	3 006 390,5	1,1	100,0	2 092	2 316

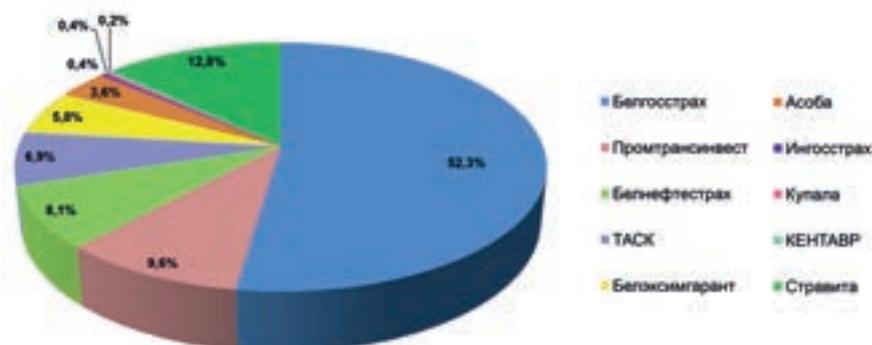
№	Страховая организация	Рост кол-ва договоров, ед.	Выплачено страхового возмещения за 2020 г., руб.	Выплачено страхового возмещения за 2019 г., руб.	Темпы роста к 2019 г., раз	Кол-во выплат за 2020 г., ед.	Кол-во выплат за 2019 г., ед.	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат за 2020 г., %	Уровень выплат за 2019 г., %
1	Белгосстрах	-12	829 875,6	809 594,7	1,0	347	430	-83	42,6	51,5
2	Асоба	-231	389 935,6	259 993,9	1,5	125	61	64	72,9	34,8
3	Промтрансинвест	-2	29 542,5	60 040,2	0,5	28	31	-3	12,0	25,2
4	Белнефтестрах	17	10 102,4	15 950,8	0,6	120	72	48	4,9	9,9
5	Белэксимгарант	-4	44 513,2	179 869,5	0,2	239	45	194	22,0	82,4
6	ТАСК	-2	6 703,4	831,7	8,1	3	1	2	15,5	2,3
7	КЕНТАВР	-7	67 796,8	6 708,6	10,1	3	2	1	446,6	44,9
8	Купала	21	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
9	Ингосстрах	-4	316,4	0,0	-	1	0	1	2,7	0,0
ИТОГО		-224	1 378 785,9	1 332 989,4	1,0	866	642	224	42,8	44,3



Структура рынка страхования не-жизни по страховым взносам среди страховых организаций за 2020 г.



Динамика структуры рынка страхования не-жизни по Гродненской области



Доля страховых организаций Гродненской области по начисленным взносам за 2020 г.

Добровольное комплексное страхование имущества и гражданской ответственности его пользователей (Гродненская область)

№	Название страховой организации	Начислено взносов за 2020 г., руб.	Начислено взносов за 2019 г., руб.	Темпы роста к 2019 г., раз	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров 2020 г., ед.	Кол-во заключенных договоров 2019 г., ед.	Рост кол-ва договоров, ед.
1	Белгосстрах	1 596 578,7	1 305 196,4	1,2	72,5	32 322	28 398	3 924
2	Промтрансинвест	421 018,6	78 115,2	5,4	19,1	4 857	2 870	1 987
3	Асоба	68 625,3	43 244,6	1,6	3,1	948	663	285
4	Белнефтестрах	65 379,9	11 582,6	5,6	3,0	767	238	529
5	Купала	38 958,4	5 378,2	7,2	1,8	71	71	0
6	ТАСК	9 710,2	7 987,4	1,2	0,4	174	152	22
7	КЕНТАВР	507,5	544,9	0,9	0,0	14	12	2
ИТОГО		2 200 778,6	1 452 049,3	1,5	100,0	39 153	32 404	6 749

№	Название страховой организации	Выплачено страхового возмещения за 2020 г., руб.	Выплачено страхового возмещения за 2019 г., руб.	Темпы роста к 2019 г., раз	Кол-во выплат за 2020 г., ед.	Кол-во выплат за 2019 г., ед.	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат 2020 г., %	Уровень выплат 2019 г., %
1	Белгосстрах	467 727,2	415 049,5	1,1	1 391	1 271	120	29,3	31,8
2	Промтрансинвест	53 541,3	52 738,7	1,0	140	148	-8	12,7	67,5
3	Асоба	9 625,9	1 778,6	5,4	36	10	26	14,0	4,1
4	Белнефтестрах	8 025,2	309,8	25,9	31	1	30	12,3	2,7
5	Купала	65,50	1 284,8	0,1	1	3	-2	0,2	23,9
6	ТАСК	5 077,4	1 425,2	3,6	8	1	7	52,3	17,8
7	КЕНТАВР	2 682,0	529,6	5,1	4	2	2	528,5	97,2
ИТОГО		546 744,5	473 116,2	1,2	1 611	1 436	175	24,8	32,6

Добровольное страхование наземных транспортных средств физических лиц (Гродненская область)

№	Страховая организация	Начислено взносов за 2020 г., руб.	Начислено взносов за 2019 г., руб.	Темпы роста к 2019 году, раз	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров за 2020 г., ед.	Кол-во заключенных договоров за 2019 г., ед.	Рост кол-ва договоров, ед.
1	Белгосстрах	2 526 557,1	1 802 544,6	1,4	66,1	2 707	2 064	643
2	Промтрансинвест	630 972,0	466 888,9	1,4	16,5	461	377	84
3	ТАСК	174 938,6	191 214,0	0,9	4,6	120	151	-31
4	Белнефтестрах	162 913,9	111 369,2	1,5	4,3	149	102	47
5	Купала	101 474,2	106 970,7	0,9	2,7	81	88	-7
6	Асоба	90 750,3	76 851,6	1,2	2,4	67	58	9
7	Кентавр	67 829,6	61 416,4	1,1	1,8	55	55	0
8	Ингосстрах	50 574,1	39 292,2	1,3	1,3	26	21	5
9	Белэксимгарант	14 752,3	16 393,0	0,9	0,4	12	14	-2
ИТОГО		3 820 762,1	2 872 940,6	1,3	100,0	3 678	2 930	748

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения за 2020 г., руб.	Выплачено страхового возмещения за 2019 г., руб.	Темпы роста к 2019 году, раз	Кол-во выплат за 2020 г., ед.	Кол-во выплат за 2019 г., ед.	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат за 2020 г., %	Уровень выплат за 2019 г., %
1	Белгосстрах	2 160 146,8	1 229 489,7	1,8	1 712	1 188	524	85,5	68,2
2	Промтрансинвест	466 095,5	171 409,2	2,7	317	214	103	73,9	36,7
3	ТАСК	71 694,2	103 442,7	0,7	63	91	-28	41,0	54,1
4	Белнефтестрах	61 812,9	27 562,9	2,2	62	43	19	37,9	24,7
5	Купала	81 701,0	26 730,2	3,1	57	40	17	80,5	25,0
6	Асоба	30 000,9	27 099,7	1,1	35	29	6	33,1	35,3
7	Кентавр	52 584,3	42 715,1	1,2	34	40	-6	77,5	69,5
8	Ингосстрах	16 824,9	17 584,5	1,0	13	19	-6	33,3	44,8
9	Белэксимгарант	9 140,2	3 154,7	2,9	8	5	3	62,0	19,2
ИТОГО		2 950 000,7	1 649 188,7	1,8	2 301	1 669	632	77,2	57,4

№	Страховая организация	Средний взнос за 2020 г., руб.	Средний взнос за 2019 г., руб.	Частота страховых выплат по 1 договору за 2020 г.	Частота страховых выплат по 1 договору за 2019 г.	Средняя выплата за 2020 г., руб.	Средняя выплата за 2019 г., руб.
1	Белгосстрах	933,3	873,3	0,63	0,58	1 261,8	1 034,9
2	Промтрансинвест	1 368,7	1 238,4	0,69	0,57	1 470,3	801,0
3	ТАСК	1 457,8	1 266,3	0,53	0,60	1 138,0	1 136,7
4	Белнефтестрах	1 093,4	1 091,9	0,42	0,42	997,0	641,0
5	Купала	1 252,8	1 215,6	0,70	0,45	1 433,4	668,3
6	Асоба	1 354,5	1 325,0	0,52	0,50	857,2	934,5
7	Кентавр	1 233,3	1 116,7	0,62	0,73	1 546,6	1 067,9
8	Ингосстрах	1 945,2	1 871,1	0,50	0,90	1 294,2	925,5
9	Белэксимгарант	1 229,4	1 170,9	0,67	0,36	1 142,5	630,9
ИТОГО		1 038,8	980,5	0,63	0,57	1 282,1	988,1

Добровольное страхование наземных транспортных средств юридических лиц (Гродненская область)

№	Страховая организация	Начислено взносов за 2020 г., руб.	Начислено взносов за 2019 г., руб.	Темпы роста к 2019 году, раз	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров за 2020 г., ед.	Кол-во заключенных договоров за 2019 г., ед.	Рост кол-ва договоров, ед.
1	Белгосстрах	3 637 902,7	3 064 781,4	1,2	32,4	3 534	3 434	100
2	Промтрансинвест	3 118 763,3	2 652 819,8	1,2	27,8	2 335	2 251	84
3	ТАСК	2 851 877,8	2 603 915,7	1,1	25,4	1 941	2 148	-207
4	Асоба	595 697,0	410 917,2	1,4	5,3	606	482	124
5	Белнефтестрах	342 084,3	375 720,4	0,9	3,0	344	328	16
6	Ингосстрах	338 996,5	338 823,0	1,0	3,0	266	278	-12
7	Белэксимгарант	208 474,3	136 785,9	1,5	1,9	122	89	33
8	Купала	99 798,5	103 659,8	1,0	0,9	83	84	-1
9	КЕНТАВР	44 672,7	37 380,0	1,2	0,4	26	33	-7
ИТОГО		11 238 267,1	9 724 803,2	1,2	100,0	9 257	9 127	130

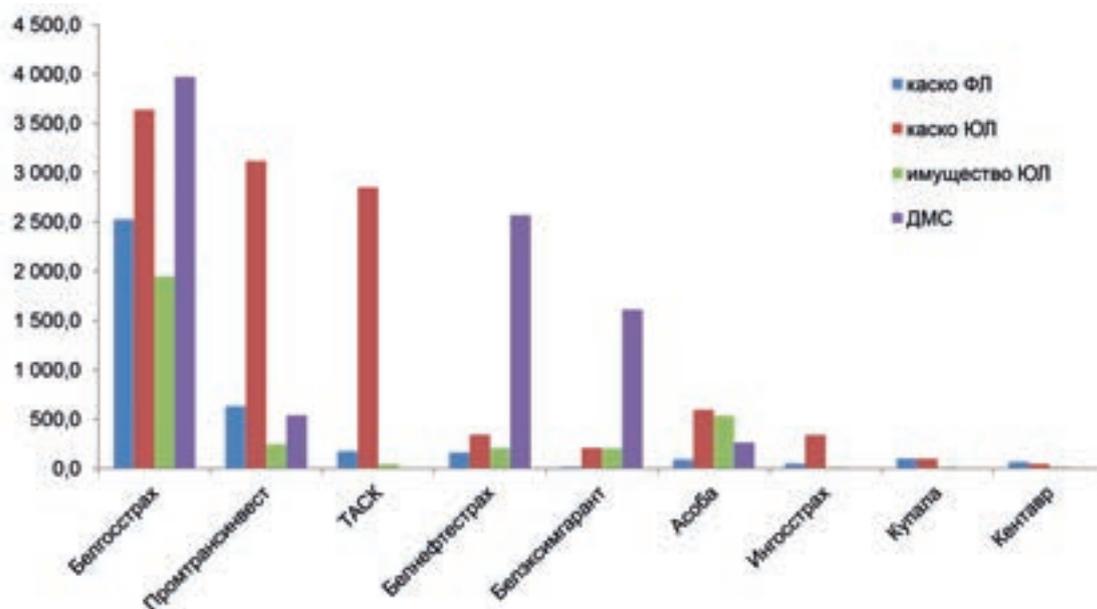
№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения за 2020 г., руб.	Выплачено страхового возмещения за 2019 г., руб.	Темпы роста к 2019 году, раз	Кол-во выплат за 2020 г., ед.	Кол-во выплат за 2019 г., ед.	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат за 2020 г., %	Уровень выплат за 2019 г., %
1	Белгосстрах	2 432 223,8	2 119 588,4	1,1	1 182	1 258	-76	66,9	69,2
2	Промтрансинвест	2 449 201,8	1 956 746,2	1,3	1 322	1 157	165	78,5	73,8
3	ТАСК	1 869 772,4	2 209 330,1	0,8	978	1 358	-380	65,6	84,8
4	Асоба	307 868,2	317 865,4	1,0	187	249	-62	51,7	77,4
5	Белнефтестрах	152 303,6	158 373,2	1,0	178	154	24	44,5	42,2
6	Ингосстрах	100 311,0	193 666,3	0,5	100	128	-28	29,6	57,2
7	Белэксимгарант	59 069,5	32 287,6	1,8	33	34	-1	28,3	23,6
8	Купала	19 486,7	84 530,0	0,2	38	47	-9	19,5	81,5
9	КЕНТАВР	4 524,3	7 777,7	0,6	6	14	-8	10,1	20,8
ИТОГО		7 394 761,3	7 080 164,9	1,0	4 024	4 399	-375	65,8	72,8

№	Страховая организация	Средний взнос за 2020 г., руб.	Средний взнос за 2019 г., руб.	Частота страховых выплат по 1 договору за 2020 г.	Частота страховых выплат по 1 договору за 2019 г.	Средняя выплата за 2020 г., руб.	Средняя выплата за 2019 г., руб.
1	Белгосстрах	1 029,4	892,5	0,33	0,37	2 057,7	1 684,9
2	Промтрансинвест	1 335,7	1 178,5	0,57	0,51	1 852,6	1 691,2
3	ТАСК	1 469,3	1 212,3	0,50	0,63	1 911,8	1 626,9
4	Асоба	983,0	852,5	0,31	0,52	1 646,4	1 276,6
5	Белнефтестрах	994,4	1 145,5	0,52	0,47	855,6	1 028,4
6	Ингосстрах	1 274,4	1 218,8	0,38	0,46	1 003,1	1 513,0
7	Белэксимгарант	1 708,8	1 536,9	0,27	0,38	1 790,0	949,6
8	Купала	1 202,4	1 234,0	0,46	0,56	512,8	1 798,5
9	КЕНТАВР	1 718,2	1 132,7	0,23	0,42	754,1	555,6
ИТОГО		1 214,0	1 065,5	0,43	0,48	1 837,7	1 609,5

Добровольное страхование от несчастных случаев (за исключением добровольного страхования от несчастных случаев и болезней на время поездки за границу и добровольного страхования от несчастных случаев и болезней кредитополучателей) (Гродненская область)

№	Страховая организация	Начислено взносов за 2020 г., руб.	Начислено взносов за 2019 г., руб.	Темпы роста к 2019 г., раз	Доля на рынке, %	Кол-во застрахованных лиц за 2020 г.	Кол-во застрахованных лиц за 2019 г.	Рост кол-ва застрахованных лиц
1	Белгосстрах	2 911 860,9	2 718 164,9	1,1	80,7	138 397	143 799	-5 402
2	Промтрансинвест	413 855,8	127 673,7	3,2	11,5	19 907	11 459	8 448
3	Асоба	147 511,1	44 650,5	3,3	4,1	5 865	2 504	3 361
4	Белнефтестрах	109 087,6	94 665,5	1,2	3,0	9 977	11 879	-1 902
5	Белэксимгарант	13 328,8	12 801,4	1,0	0,4	763	734	29
6	ТАСК	11 336,3	8 820,2	1,3	0,3	585	536	49
7	Ингосстрах	1 039,3	1 773,7	0,6	0,0	85	127	-42
8	КЕНТАВР	695,7	481,1	1,4	0,0	38	29	9
9	Купала	49,80	1 335,4	0,0	0,0	6	5	1
ИТОГО		3 608 765,3	3 010 366,4	1,2	100,0	175 623	171 072	4 551

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения за 2020 г., руб.	Выплачено страхового возмещения за 2019 г., руб.	Темпы роста к 2019 г., раз	Кол-во выплат за 2020 г., ед.	Кол-во выплат за 2019 г., ед.	Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат 2020 г., %	Уровень выплат 2019 г., %
1	Белгосстрах	208,0	209,2	1,0	3	2	1	0,0	0,0
2	Промтрансинвест	570 669,7	78 697,7	7,3	2 016	666	1 350	137,9	61,6
3	Асоба	100 990,4	27 138,8	3,7	360	280	80	68,5	60,8
4	Белнефтестрах	50 802,0	56 501,1	0,9	376	372	4	46,6	59,7
5	Белэксимгарант	8 512,0	2 355,0	3,6	39	23	16	63,9	18,4
6	ТАСК	6 959,0	4 084,9	1,7	37	34	3	61,4	46,3
7	Ингосстрах	0,0	100,0	0,0	0	1	-1	0,0	5,6
8	КЕНТАВР	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
9	Купала	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
ИТОГО		738 141,1	169 086,7	4,4	2 831	1 378	1 453	20,5	5,6



Объем взносов по некоторым видам страхования за 2020 г., тыс. руб.

Прошли все стресс-тесты: Страховому обществу «КЕНТАВР» – 30 лет

«Мы стремимся к жизни без трудностей, но дубы вырастают крепкими при сильных ветрах, и алмазы образуются под высоким давлением».

Питер Маршалл



СЕРГЕЙ ПРОХОРЧИК

генеральный директор ЗАО «КЕНТАВР»

В ПРЕДДВЕРИИ 30-ЛЕТНЕГО ЮБИЛЕЯ «КЕНТАВРА» СЕРГЕЙ ПРОХОРЧИК РАССКАЗАЛ ОБ ИСТОРИИ ТРАНСФОРМАЦИИ КОМПАНИИ И ТРЕНДАХ РАЗВИТИЯ СТРАХОВАНИЯ, ПОРАССУЖДАЛ О ВЫЗОВАХ, С КОТОРЫМИ ПРИШЛОСЬ СТОЛКНУТЬСЯ, И СЕКРЕТАХ ИХ ПРЕОДОЛЕНИЯ, ПОДЕЛИЛСЯ СВОИМ ОТНОШЕНИЕМ К РАБОТЕ И БИЗНЕСУ, А ТАКЖЕ АНОНСИРОВАЛ ГРЯДУЩИЕ КАДРОВЫЕ ПЕРЕСТАНОВКИ НА РУКОВОДЯЩИХ ДОЛЖНОСТЯХ КОМПАНИИ.

24 апреля 1991 года в городе Жодино было зарегистрировано Малое предприятие «КЕНТАВР». Создали его два выходца из России и наш первый генеральный директор **Анатолий Григорьевич Ужов**, который был обычным детским тренером и страхованием никогда до этого не занимался. Тогда был такой тренд: одна страна умирала, и мы все помчалась навстречу капитализму – все ринулись чем-то заниматься, чтобы заработать денег. Перед обществом возник целый ворох рисков, связанных с неопределенностью перспектив. И страхование в тот период оказалось очень востребованным инструментом.

Тогда-то, в мае 1992 года, по приглашению генерального директора я по-

сле 6 лет работы в Госстрахе Советского Союза пришел в «КЕНТАВР». К слову, с прошлого века в компании работают всего три человека, включая меня. Все остальные – это люди, пришедшие за последние 5–15 лет – нынешний костяк коллектива. В итоге работа в «КЕНТАВРЕ» стала делом всей моей жизни.

Начиналось все очень просто, страхового законодательства тогда как такового не было, мы взяли за основу правила одной из первых частных московских страховых структур «Астrowsаз» и по ним начали работать. Ну, например, что из себя тогда представлял полис: брался лист бумаги, на нем от руки писались слова «страховой полис», бралась тетрадь (называлась она «Журнал регистрации страховых полисов»), в которой полису также вручную присваивался номер. Все делали сами. Потом, конечно, начали печатать полисы уже в типографии. Причем страхование у нас на тот момент было двенадцатым или тринадцатым видом деятельности, т. к. помимо страхования можно было заниматься чем угодно.

Первое оформление страхового законодательства началось в 1992 году. Появилась новая страна – Республика Беларусь. Начало инициироваться новое законодательство, появилось Постановление Совета Министров «О создании органов страхового надзора», была проведена первая регистрация страховых организаций, которую мы, в том числе, успешно прошли.

В 90-х ни у кого не было ни собственности, ни денег, ни уж тем более капитала, чтобы начать заниматься каким-нибудь бизнесом. Тогда была придумана такая штука, как страхование кредитов, чем мы очень бурно и начали заниматься в первые годы существования «КЕНТАВРА» вплоть до 1995 года. Время это было незабываемое, я бы сказал, романтическое.

**ПО ХОДУ РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ МЫ ВСЕГДА ПЫТАЛИСЬ
ЗАНИМАТЬСЯ ТЕМ, ЧТО БЫЛО НАИБОЛЕЕ ВОСТРЕБОВАНО.**

Далее по ходу развития компании мы всегда пытались заниматься тем, что было наиболее востребовано. Так, до 1997 года мы активно занимались страхованием жизни, до тех пор, пока не было принято решение о разделении страхования жизни и рискованного страхования. Затем мы очень активно занимались работой с юридическими лицами, а именно страхованием имущества юрлиц и грузов. Это направление бизнеса также претерпело очень серьезную трансформацию, когда на законодательном уровне было принято решение о том, что платежи по этим видам страхования не относятся на себестоимость. Это привело к тому, что уже в начале XXI века для нас основным профилирующим видом стало каско, а также страхование финансовых рисков. По данным направлениям мы работали уже в основном с физическими лицами.

Новым витком в парадигме развития страхового рынка, начиная с десятых годов, стал тренд на добровольное медицинское страхование, которое особенно бурно начало развиваться в 2019–2020 годах. Частично этому поспособствовала пандемия, спровоцировавшая глубокие ментальные изменения в обществе. У людей произошла серьезная смена приоритетов в их системе ценностей, они осознали, казалось бы, и ранее очевидную вещь, что самым главным ресурсом человека является здоровье. Тем не менее, до пандемии такого четкого запроса на получение качественных медицинских услуг сформировано не было. Привело это к тому, что по рынку сегодня наблюдается взрывной рост по добровольному медицинскому страхованию, и личное страхование в целом, как это сейчас модно говорить, стало главным драйвером роста.

Если говорить о наших дальнейших приоритетах развития, первостепенной задачей для нас является развитие IT-страхования, а именно: внедрение всевозможных онлайн-сервисов, электронных каналов продаж и дистанционного урегулирования убытков.

В пятилетней перспективе я вижу выделение отдельного направления, связанного с кибербезопасностью, – страхование личных данных и киберрисков. На сегодняшний день подобный запрос уже формируется, однако его развитие сдерживает отсутствие какого-либо внятного законодательства. Для этого, конечно, требуется непосредственное участие и заинтересованность регулятора. Необходимо четко определить предмет: что мы страхуем. Непонятно, как определять ущерб по этим рискам, кроме как в процессе судебного разбирательства, и кто его должен определять – нет отдельной организации, как, например, Белорусская торгово-промышленная палата, или каких-то независимых экспертных организаций, способных провести оценку ущерба, имеющую юридическую силу. Но, тем не менее, я думаю, что это лишь вопрос времени. Да, законодательство в этой сфере будет развиваться достаточно медленно и консервативно. Однако со временем доля классического имущественного страхования будет неизбежно снижаться, и в течение лет пяти около 20–30 % объемов заключаемых договоров будут составлять договоры по страхованию личных данных и защите финансовой информации.

Итак, «КЕНТАВРУ» в этом году исполнилось 30 лет, а юбилей – это всегда время подведения неких итогов, осмысления: что сделано, чего так и не удалось достичь и к чему теперь стремиться.

ЗА 30 ЛЕТ МНОГО ЧЕГО БЫЛО...

Но главное, никогда не было скучно. Всегда что-то происходило. Это могли быть как стихийные внешние потрясения в виде мировых финансовых кризисов, так и наши локальные пертурбации, например, периодически случающаяся девальвация белорусского рубля или неожиданные изменения законодательства. Но успех компании, в первую очередь, заключался в том, что мы всегда могли справиться с теми вызовами, которые нам бросала жизнь. И своей личной заслугой, как руководителя, я считаю то, что мне удалось создать слаженный коллектив, который не боится трудностей, работает с полной самоотдачей, всегда нацелен на поиск потенциальных зон роста для компании и при любых обстоятельствах стремится обеспечить высочайший уровень сервиса для наших клиентов. И я, честно говоря, горжусь этим больше всего!

Все эти годы компания также активно занималась различными социальными проектами. У нас есть профсоюз, который мы создали без всяких указаний сверху уже много лет назад. Мы активно участвуем в разных, в том числе, проводимых Ассоциацией мероприятиях. В этом году, к сожалению, пришлось отказаться от участия в телеигре «Что? Где? Когда?» в связи с невозможностью соблюдения санитарно-эпидемиологических норм в процессе телесъемки. Хотя участие в данном проекте в качестве спонсора на протяжении нескольких лет, безусловно, останется знаковой вехой в истории страховой компании «КЕНТАВР». В любом случае, проект от нашего ухода не пострадал. Тем более что сразу нашлась компания, которая по-другому смотрит на то, что происходит в стране и мире.

ЗА 30 ЛЕТ МЫ МНОГОГО ДОСТИГЛИ...

Но досада всегда берет за то, чего так и не удалось достичь. Есть знаменитая речь Мартина Лютера Кинга «У меня есть мечта», в которой он провозгласил своё видение будущего, где белокожие и чернокожие люди имели бы равные гражданские права. У меня тоже всегда была мечта – поучаствовать в обязательном страховании гражданской ответственности. На сегодняшний день у меня этой мечты нет. Я считаю, что частным страховщикам этим уже

НЕ ВИЖУ НИКАКИХ ПРЕПЯТСТВИЙ ДЛЯ ТОГО, ЧТОБЫ НАМ ВМЕСТЕ СО СТРАХОВЫМИ БРОКЕРАМИ БЫЛО РАЗРЕШЕНО УЧАСТВОВАТЬ В РЕАЛИЗАЦИИ ПОЛИСОВ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ ГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ НА КОМИССИОННОЙ ОСНОВЕ. ДЛЯ ЭТОГО НЕ НАДО ФУНДАМЕНТАЛЬНО МЕНЯТЬ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО.



совсем не обязательно заниматься в полном объеме. Но. Я по-прежнему не вижу никаких препятствий для того, чтобы нам вместе со страховыми брокерами было разрешено участвовать в реализации данных полисов на комиссионной основе. Абсолютно не понимаю, почему до сих пор это не сделано, и считаю, что это пошло бы на пользу всему рынку. Логика, которую я периодически слышу в рамках дискуссий по данному вопросу, прям как в рассказе Чехова «Человек в футляре» – «как бы чего не вышло». Но ведь по своей сути будет легализовано то, что уже и так происходит. Для этого не надо фундаментально менять законодательство.

Также уже давно назрел вопрос о записи, существующей в 530-м Указе, согласно которой уставный фонд должен лежать в остатках на счетах. На сегодняшний день это крайне ограничивает инвестиционную деятельность страховых компаний, лишает возможности диверсификации инвестиционного портфеля и, соответственно, препятствует увеличению доходности по вложениям средств. Да, у нас так исторически сложилось, что основная доля финансовых активов страховых организаций – это уставные фонды. На сегодняшний день у нас в стране уже активно изучаются вопросы криптовалют, Минфин постепенно прорабатывает вопрос учета токенов и т. д., а мы даже не можем на свои средства приобретать, к примеру, государственные облигации. Неужели они менее надежные, чем банковские депозиты. На мой взгляд, ограничения подобного рода рудиментарны и являются пережитками прошлого, от которых просто необходимо избавляться.

В то же время я благодарен регулятору, который в трудную минуту поддержал нас и помог вернуться в нормальный режим работы. В первую очередь, это бывший заместитель Министра финансов **Белковец Андрей Михайлович**, а также заместитель начальника главного управления страхового надзора Министерства финансов Республики Беларусь **Толкачева Светлана Леонидовна**. В прошлом году ряд наших акционеров и членов Наблюдательного совета попали в очень сложную жизненную ситуацию, и на сегодняшний день я не буду давать ей оценку, потому что все еще идет суд, но, тем не менее, я им просто почеловечески сочувствую и надеюсь, они вскоре вернуться к нормальной жизни. Дальнейшее развитие событий привело к тому, что у нас в течение четырех недель были заблокированы счета, что стало серьезным стресс-тестом для нашей компании, который, к счастью, не став исключением, лишь подтвердил правило, доказав, что мы крепко стоим на ногах. К тому же, как говорил Эйнштейн, среди





ГЕННАДИЙ ТОЛКАЧ

СЕРГЕЙ ПРОХОРЧИК

На сегодняшний день мы двигаемся дальше. Особенно это видно по работе в 2021 году: у нас уже отмечается прирост порядка 20 % по сравнению с прошлым годом, пока в белорусских рублях, но надеемся на рост и в валюте.

трудностей и проблем на самом деле скрываются благоприятные возможности. Данная критическая ситуация, как это часто бывает, позволила провести некий анализ того, что мы делаем, избавиться от лишнего, от чего-то отказаться; четко выявила, кто нам друг, кто недоброжелатель, а кто ложный партнер.

Главным цензором нашей компании и мерилom качества нашей работы остаются наши клиенты и степень их удовлетворенности оказываемыми услугами. И мы очень благодарны своим клиентам за то, что в трудные моменты они ответили нам взаимностью и также поддержали нас.

На сегодняшний день мы двигаемся дальше. Особенно это видно по работе в 2021 году: у нас уже отмечается прирост порядка 20 % по сравнению с прошлым годом, пока в белорусских рублях, но надеемся на рост и в валюте. У нас есть понимание, что делать, куда двигаться дальше. У меня большой оптимизм в этом плане, и я считаю, что 2021 год будет намного успешней для нашей компании, чем предыдущий.

В этом году я покидаю место генерального директора. Это мое собственное решение, продиктовано оно было несколькими причинами. В первую очередь, смена руко-

ДЛЯ МЕНЯ «КЕНТАВР» – КАК РОДИНА. И В КАКИЕ-ТО ОСОБЕННО ТЯЖЕЛЫЕ МОМЕНТЫ У МЕНЯ БЫЛО АБСОЛЮТНОЕ ОЩУЩЕНИЕ, ЧТО Я СРАЖАЮСЬ НЕ ЗА СЕБЯ, НЕ ЗА ФИРМУ, А ЗА РОДИНУ.

водителя – это естественная процедура, необходимая для развития компании. Во-вторых, считаю важным сигналом, когда потенциальный и перспективный руководитель вырастает внутри компании: так вот, в нашей компании был взращен замечательный преемник – **Геннадий Иванович Толкач**. Ему 45 лет, он компетентен, полон энергии. По моему искреннему убеждению, нет и не должно быть таких должностей, которые являются недоступными в результате карьерного роста. Это такая внутренняя назревшая причина. Что касается внешних причин, они вызваны тем, что, как уже упоминалось выше, ряд акционеров не могут в данный момент заниматься делами компании, поэтому мне, будучи акционером, предстоит возглавить Наблюдательный совет компании. При этом я одновременно буду являться первым заместителем генерального директора. Это никак не повлияет ни на политику, ни на ценности компании, ни на нашу долгосрочную стратегию. Геннадий Иванович мой ученик, у нас с ним нет никаких противоречий и разногласий относительно направления развития, но есть одна общая цель – улучшить работу компании. Больше здесь никакой конспирологии нет. Кроме того, я считаю, что надо что-то в жизни менять. Для меня это тоже новый вызов. Я пока не очень представляю, как я буду работать замом, но я попробую, и надеюсь, с этим хорошо справлюсь.

Не хочется переходить на высокопарный слог, но тем не менее для меня «КЕНТАВР» – как Родина. И в какие-то особенно тяжелые моменты у меня было абсолютное ощущение, что я сражаюсь не за себя, не за фирму, а за Родину. Это место, куда я прихожу не для того, чтобы получать зарплату, это место, куда я прихожу и живу. Для меня «КЕНТАВР» – это как большая, светлая и чистая любовь. Это стало для меня очень личным делом, частью моей семьи.

И я надеюсь, что тридцатилетие – это только начало. Если будут какие-то вызовы, я уверен, мы всегда с ними справимся.

Есть перспективы и у страхования в нашей стране, и у частного бизнеса. И наша задача продолжать этим заниматься, улучшать наши продукты и развивать сервис для наших клиентов.

Специальное разрешение (лицензия) Министерства финансов РБ № 02200/13-00015
УНП 100985903. Закрытое акционерное страховое общество "КЕНТАВР".

Сведения по договорам страхования жизни и дополнительной пенсии

Вид страхования	Количество заключённых договоров по добровольному страхованию жизни и дополнительной пенсии					
	2018		2019		2020	
	Стравита	ПриорЛайф	Стравита	ПриорЛайф	Стравита	ПриорЛайф
Страхование жизни:	12 464	10 330	15 168	11 027	8 148	4 294
с ФЛ	12 354	10 163	15 065	10 772	8 043	3 913
с ЮЛ	110	167	103	255	105	381
Страхование дополнительной пенсии:	1 090	3 403	1 367	3 872	646	1 601
с ФЛ	1 037	3 364	1 309	3 810	618	1 558
с ЮЛ	53	39	58	62	28	43

Вид страхования	Число застрахованных лиц по программам добровольного страхования жизни и дополнительной пенсии					
	2018		2019		2020	
	Стравита	ПриорЛайф	Стравита	ПриорЛайф	Стравита	ПриорЛайф
Страхование жизни:	97 735	20 561	108 021	29 083	114 457	55 947
с ФЛ	55 226	17 535	64 477	25 373	63 907	25 396
с ЮЛ	42 509	3 026	43 544	3 710	50 550	30 551
Страхование дополнительной пенсии:	169 445	9 232	184 514	12 290	189 949	12 662
с ФЛ	11 532	4 907	12 119	7 978	11 767	8 453
с ЮЛ	157 913	4 325	172 395	4 312	178 182	4 209

Вид страхования	Сумма страховых взносов по программам добровольного страхования жизни и дополнительной пенсии, тыс. руб.					
	2018		2019		2020	
	Стравита	ПриорЛайф	Стравита	ПриорЛайф	Стравита	ПриорЛайф
Страхование жизни:	48 103,0	21 579,0	65 220,1	35 017,9	79 333,1	46 246,6
с ФЛ	28 739,1	13 294,1	41 820,2	24 804,9	44 170,4	22 767,0
с ЮЛ	19 363,9	8 284,9	23 400,0	10 212,9	35 162,7	23 479,6
Страхование дополнительной пенсии:	44 294,7	8 796,8	52 366,8	16 738,5	52 827,4	20 600,0
с ФЛ	5 471,0	3 847,9	5 994,0	11 363,9	6 392,3	12 330,4
с ЮЛ	38 823,8	4 948,8	46 372,8	5 374,6	46 435,1	8 269,6

Вид страхования	Сумма страховых выплат по программам добровольного страхования жизни и дополнительной пенсии, тыс. руб.					
	2018		2019		2020	
	Стравита	ПриорЛайф	Стравита	ПриорЛайф	Стравита	ПриорЛайф
Страхование жизни:	23 087,5	13 378,1	29 272,4	17 818,5	39 867,5	11 329,7
с ФЛ	12 355,7	1 405,4	17 610,7	4 509,6	26 903,1	7 151,0
с ЮЛ	10 731,8	11 972,7	11 661,7	13 308,9	12 964,4	4 178,7
Страхование дополнительной пенсии:	15 224,7	1 600,2	16 876,9	4 452,1	20 033,4	4 529,9
с ФЛ	1 049,2	128,3	1 294,4	436,4	2 570,8	1 354,0
с ЮЛ	14 175,5	1 471,9	15 582,5	4 015,7	17 462,6	3 175,9

Вид страхования	Количество страховых выплат по программам добровольного страхования жизни и дополнительной пенсии					
	2018		2019		2020	
	Стравита	ПриорЛайф	Стравита	ПриорЛайф	Стравита	ПриорЛайф
Страхование жизни:	24 795	3 149	25 171	4 451	29 250	5 080
с ФЛ	15 267	1 209	16 357	2 142	19 129	3 739
с ЮЛ	9 528	1 940	8 814	2 309	10 121	1 341
Страхование дополнительной пенсии:	9 197	2 185	8 299	2 382	8 002	2 809
с ФЛ	1 145	326	925	471	1 309	1 079
с ЮЛ	8 052	1 859	7 374	1 911	6 693	1 730

По данным страховых организаций



Краткие итоги деятельности страховых организаций Республики Беларусь за 2020 год

За 2020 год взносы страховых организаций республики по прямому страхованию и сострахованию составили 1 510,2 млн рублей. Темп роста страховых взносов за 2020 год по сравнению с 2019 годом составил 107,6 %.

По добровольным видам страхования за 2020 год страховые взносы составили 940,3 млн рублей. Удельный вес добровольных видов страхования в общей сумме страховых взносов составляет 62,3 % (за 2019 год – 61,3 %). В структуре страховых взносов по добровольным видам страхования на долю личного страхования приходится 42,1 %, имущественного страхования – 50,9 %, страхования ответственности – 4,9 %, комплексного страхования – 2,1%.

Страховые взносы по обязательным видам страхования за 2020 год – 569,9 млн рублей. Удельный вес обязательных видов страхования в общей сумме взносов составляет 37,7 % (за 2019 год – 38,7 %), из них личное страхование – 44,7 % от суммы страховых взносов по обязательным видам страхования, имущественное – 7,6 %, страхование ответственности – 47,7 %.

За 2020 год выплаты страхового возмещения и страхового обеспечения в целом по республике составили 814,7 млн

рублей, из них на долю добровольных видов страхования приходится 500,2 млн рублей (61,4 %), обязательных видов страхования – 314,5 млн рублей (38,6 %).

Уровень страховых выплат в общей сумме страховых взносов за 2020 год составил 53,9 % (за 2019 год – 50,6 %).

Общая сумма страховых резервов, сформированных страховыми организациями республики, по состоянию на 01.01.2021 г. составила 2 386,6 млн рублей. Страховые резервы по видам страхования иным, чем страхование жизни, составляют 1 463,4 млн рублей, а по видам страхования, относящимся к страхованию жизни, – 923,2 млн рублей (на 01.01.2020 г. – 1 156,2 млн рублей и 683,2 млн рублей соответственно).

Численность работников списочного состава и граждан, выполняющих работы по гражданско-правовым договорам, страховых организаций по состоянию на 01.01.2021 г. составила 14 011 человек, в том числе работников списочного состава – 8 786 человек (по состоянию на 01.01.2020 г. – 16 732 и 8 859 человек соответственно).

Структура страховых взносов и страховых выплат на 1 января 2021 года

руб.

Вид страхования	Страховые взносы (премии)	В % к		Страховые выплаты	В % к	
		общей сумме взносов	соответствующему периоду прошлого года		общей сумме выплат	соответствующему периоду прошлого года
ВСЕГО	1 510 200 312	100,00	107,61	814 711 262	100,00	114,65
Добровольное страхование, всего	940 257 257	62,26	109,31	500 218 703	61,40	116,75
в том числе:						
1) личное страхование:	395 756 538	26,21	108,87	210 460 115	25,83	116,78
страхование жизни	125 579 702	8,32	125,28	51 197 204	6,28	108,72
страхование дополнительной пенсии	73 427 398	4,86	106,25	24 563 322	3,02	115,16
страхование медицинских расходов	138 212 764	9,15	108,94	97 958 771	12,02	113,27
прочие (страхование от несчастных случаев и др.)	58 536 674	3,88	86,96	36 740 818	4,51	145,06
2) имущественное страхование:	479 082 841	31,72	109,30	274 380 774	33,68	118,59
страхование имущества предприятий	212 028 716	14,04	114,20	139 782 538	17,16	111,14
страхование имущества граждан	164 328 562	10,88	106,85	86 693 021	10,64	112,47
страхование грузов	9 667 427	0,64	106,26	1 942 727	0,24	165,98
страхование предпринимательского риска	68 294 460	4,52	98,57	44 642 561	5,48	170,81
прочие (страхование строительно-монтажных рисков и др.)	24 763 676	1,64	120,76	1 319 927	0,16	108,43
3) страхование ответственности	45 930 092	3,04	101,87	10 413 739	1,28	77,54
4) комплексное страхование	19 487 786	1,29	147,56	4 964 075	0,61	145,38
Обязательное страхование, всего	569 943 055	37,74	104,91	314 492 559	38,60	111,46
в том числе:						
1) имущественное страхование:	43 164 017	2,86	110,30	10 812 335	1,33	124,56
страхование строений, принадлежащих гражданам	14 255 268	0,94	108,25	5 043 126	0,62	112,52
обязательное страхование с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы	28 908 749	1,91	111,35	5 769 209	0,71	137,40
2) личное страхование:	254 935 073	16,88	108,91	140 856 626	17,29	108,06
медицинское страхование иностранных граждан и лиц без гражданства, временно пребывающих или временно проживающих в РБ	9 518 524	0,63	97,17	1 560 239	0,19	104,02
страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний	244 761 913	16,21	109,57	138 704 129	17,02	108,33
обязательное государственное страхование (предусмотренное в законодательстве обязательное страхование жизни, здоровья и (или) имущества граждан за счет средств соответствующего бюджета)	654 636	0,04	74,29	592 258	0,07	72,37
3) страхование ответственности:	271 843 965	18,00	100,66	162 823 598	19,99	113,77
страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств	202 911 531	13,44	121,62	135 440 736	16,62	115,63
страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств (договоры страхования «Зеленая карта»)	58 446 872	3,87	63,89	26 031 350	3,20	105,87
страхование гражданской ответственности перевозчика перед пассажирами	3 070 810	0,20	76,91	890 432	0,11	74,59
страхование ответственности коммерческих организаций, осуществляющих риэлтерскую деятельность, за причинение вреда в связи с ее осуществлением	252 271	0,02	52,99	175 236	0,02	803,02
страхование гражданской ответственности временных (антикризисных) управляющих в производстве по делу об экономической несостоятельности (банкротстве)	194 073	0,01	92,24	260 215	0,03	766,40
страхование гражданской ответственности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей за вред, причиненный деятельностью, связанной с эксплуатацией отдельных объектов	6 353 037	0,42	97,84	17 462	0,00	12,37
страхование гражданской ответственности перевозчика при перевозке опасных грузов	615 371	0,04	110,35	8 167	0,00	1 573,60

Отдельные показатели деятельности страховых организаций Республики Беларусь на 1 января 2021 года

руб.

№ п.п	Наименование страховой организации	Страховые взносы по договорам прямого страхования и сострахования	Страховые выплаты по договорам прямого страхования и сострахования	Страховые выплаты с учетом перестрахования	Страховые выплаты по договорам прямого страхования и сострахования	Страховые выплаты с учетом перестрахования	Прибыль (убыток) до налогообложения	Чистая прибыль (убыток)
1	Белгосстрах	703 182 032	372 385 012	690 559 696	372 385 012	370 139 319	71 046 275	55 157 896
2	ЗАО «Промтрансинвест»	123 445 684	71 453 212	106 548 840	71 453 212	70 435 962	4 161 685	3 089 231
3	ЗАО «Белнефестрах»	117 899 647	69 816 231	114 504 450	69 816 231	68 310 432	8 573 972	6 045 772
4	ЗАО «ТАСК»	102 730 338	71 747 642	101 340 050	71 747 642	71 518 665	4 389 542	3 335 888
5	«Белэксимгарант»	85 584 788	56 151 075	76 874 687	56 151 075	35 966 521	40 482 310	29 685 819
6	ЗАО «СК»Белросстрах»	39 675 738	20 527 384	39 209 097	20 527 384	20 579 639	11 346 103	8 474 813
7	СООО «Асоба» ¹	38 549 083	21 709 258	34 108 442	21 709 258	18 885 634	3 193 527	3 772 467
8	СБА ЗАО «Купала»	24 912 865	10 559 004	18 966 696	10 559 004	7 927 745	11 492 236	8 825 510
9	ЗАО «СК "Евроинс» ²	21 627 027	14 557 390	20 566 675	14 557 390	15 625 568	117 597	63 267
10	ЗАО «Ингосстрах»	14 875 157	5 845 613	13 848 617	5 845 613	5 712 014	4 727 839	3 611 167
11	ЗАО «КЕНТАВР»	13 993 385	11 122 027	14 162 555	11 122 027	11 528 894	1 189 714	928 679
12	УСП «БелВЭБ Страхование»	12 514 523	6 950 723	12 663 866	6 950 723	8 933 602	2 582 336	1 983 607
13	ЗАО «Имклива Иншуранс»	12 202 945	6 126 165	12 477 160	6 126 165	6 165 349	12 765 175	9 765 379
14	Государственное предприятие «Белорусская национальная перестраховочная организация»	–	–	79 396 980	–	38 391 047	20 543 185	15 373 608
15	Государственное предприятие «Стравита»	132 160 507	59 900 873	132 160 507	59 900 873	59 900 873	1 182 954	1 187 931
16	СООО «ПриорЛайф»	66 846 593	15 859 653	66 846 593	15 859 653	15 859 653	9 395 610	7 974 071
17	ОАСО «МЕГА ПОЛИС» ³	–	–	–	–	–	–	–
18	ЗАО «Дельта Страхование» ⁴	–	–	–	–	–	–	–
19	ОАСО «Би энд Би иншуранс Ко» ⁵	–	–	–	–	–	–	–
20	ОАСО «Пенсионные гарантии» ⁶	–	–	–	–	–	–	–

¹ 30 июля 2020 г. СООО «Белкоопстрах» переименовано в СООО «Асоба».

² 19 ноября 2020 г. ЗАО «СК»ЭРГО» переименовано в ЗАО «СК»Евроинс».

³ С 13 марта 2017 г. находится в процессе ликвидации.

⁴ 1 июня 2019 г. акционерами ЗАО «Дельта Страхование» принято решение о ликвидации.

⁵ С 3 апреля 2019 г. вступило в силу решение экономического суда г. Минска от 6 февраля 2019 г. №5-26/2019М о ликвидации ОАСО «Би энд Би иншуранс Ко».

⁶ На основании решения экономического суда Минской области от 15 декабря 2020 г. №196-11Б/2020 ОАСО «Пенсионные гарантии» признано банкротом и в отношении ОАСО «Пенсионные гарантии» открыто ликвидационное производство. Срок ликвидационного производства установлен до 15 июня 2021 г.

Источник: Главное управление страхового надзора Министерства финансов РБ

Необычные полисы.

Какие страхи мучают людей?

«СТРАХОВАНИЕ» ПРОИСХОДИТ ОТ СЛОВА «СТРАХ». ЦЕЛЬ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА – ИЗБАВЛЕНИЕ ОТ ЭТОГО САМОГО СТРАХА. ЗНАНИЕ, ЧТО В НЕПРИЯТНОЙ СИТУАЦИИ ВЫ ПОЛУЧИТЕ БОЛЬШИЕ ДЕНЬГИ, КАК-ТО УСПОКАИВАЕТ И ОБЛЕГЧАЕТ ЖИЗНЬ. НЕКОТОРЫЕ СТРАХОВЫЕ КОМПАНИИ ПРЕДОСТАВЛЯЮТ ДОВОЛЬНО НЕСТАНДАРТНЫЕ ВИДЫ СТРАХОВОК РЯДОВЫМ ГРАЖДАНАМ. ЧЕГО ЖЕ БОЯТСЯ ЛЮДИ В ЕВРОПЕ? ВОТ НЕСКОЛЬКО САМЫХ НЕОЖИДАННЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ СТРАХОВЫХ КОМПАНИЙ.



ПОВЫШЕНИЕ ЦЕН НА БЕНЗИН

Нашим соотечественникам пришелся бы по вкусу страховой полис от повышения цен на бензин. Если цена на бензин возрастет более чем на 15 %, то на следующие 1 000 литров страховка обязуется возместить дополнительные расходы. Стоимость: 19,95 евро в год.

НЕУДАЧА В ЛОТЕРЕЕ

Тот, кто за год не менее 52 раз сыграл в лотерею и ни разу ничего не выиграл, получит от страховщика 2 500 евро. Шансы на страховой случай составляют 1:4 900, что совсем неплохо, учитывая, что шансы выиграть главный приз в лотерее из шести цифр составляют 1:14 млн. Стоимость: от 12 до 28 евро в год.

СУХОЙ ЗАКОН

Если в стране будет введен сухой закон, то застрахованный получит в качестве утешения 500 евро. Стоимость: от 12 до 28 евро в год.

ПОХИЩЕНИЕ ИНОПЛАНЕТЯНАМИ

«Страховая премия выплачивается в случае, если подписанта против его воли похитят с Земли инопланетяне», – говорится в договоре страхования. В этом случае пострадавшему присудят 5 000 евро. Однако нужно будет предъявить справки от врачей и авиакосмических органов. Стоимость: от 12 до 28 евро в год. Аналогичную услугу предоставляет страховщик в Англии. Желающих немало – продано уже более 20 тыс. подобных договоров.

СКАЗАЛИ «НЕТ» У АЛТАРЯ

В случае отказа любимого человека в день свадьбы можно рассчитывать на компенсацию в размере 100 евро. Конечно, для человека, с которым так жестоко обошлись, 100 евро – слабое утешение. Однако если вы не уверены в своем партнере, то лучше не рисковать. Стоимость: от 12 до 28 евро в год.

СКРЫТАЯ КАМЕРА

Компания предлагает подарить себе или своим друзьям страховой полис, который защитит его владельца от засня-



тия на скрытую камеру. Если это произойдет, то пострадавший может получить вплоть до 1 000 евро. Стоимость: от 12 до 28 евро в год.

ЧУЖОЙ РЕБЕНОК

От неверности партнерши защитит страховка «Чужой ребенок». Если выясняется, что отец не имеет биологической связи с ребенком, пострадавший получает 500 евро. Стоимость: от 12 до 28 евро в год.

НЕПОРОЧНОЕ ЗАЧАТИЕ

Лондонская компания *GRIP* застраховала почти 4 тысячи девушек от непорочного зачатия. Набожные девушки должны были ежегодно платить 150 долларов. Однако если описанный в библии случай повторится, компания выплатит матери будущего мессии 1,5 млн долларов. Может показаться, что это шарлатанство со стороны компании, но, если есть спрос, значит, будет и предложение.

МОРАЛЬНОЕ ПАДЕНИЕ

Американцы дорожат своей репутацией. Возможно, поэтому в США существует агентство, которое страхует от «морального падения». К его услугам обращаются звезды шоу-бизнеса, политики и просто знаменитости, репутация которых может пострадать в результате опрометчивого поступка.

«ВОЗДУШНЫЕ ЯМЫ»



Также существует страховка от «воздушной ямы». Если в полете самолет, на котором летит клиент страховой компании, угодит в такую «яму» глубиной до 3 000 метров, можно рассчитывать на возмещение ущерба в размере 1 000 евро, но только при условии, что клиент выживет.

Некоторые страховки кажутся нелепыми только на первый взгляд. По-видимому, люди, несколько раз наступив на одни и те же грабли, пытаются если не устранить причину, то хотя бы застраховаться от последствий...

Так, в Европе довольно распространены страховки от захлопывания дверей. Вы выбежали из дома без ключей, а



дверь захлопнулась. Страховая обязательно заплатит вам вплоть до 100 евро, в зависимости от времени дня и недели. Стоимость: от 18 евро в год.

В Нидерландах можно застраховать себя и от застревания в лифте. Сложно сказать, насколько часто ломаются голландские лифты, но в случае инцидента страховщик компенсирует вам потерянное время, заплатив 75 евро. Стоимость: от 12 до 28 евро в год.

Имеются ли подобные страховки в России? Как оказалось, их немало. Один VIP-клиент, отправляясь в США, пытался застраховаться от обвинений в сексуальном домогательстве. В этом случае страховая компания отказала – противоправные действия застраховать нельзя.

А вот жителям Крайнего Севера в страховке на шубы не отказывают. В северных регионах это важный элемент гардероба, и вполне естественно, что дамы хотят его застраховать. Стоимость полиса составляет около 1,5 % от стоимости изделия – то есть около 3 тыс. рублей в год. Правда, страхуются только риски во время хранения, а не носки изделия.

Один состоятельный житель Подмосковья застраховал 120-летний дуб от удара молнии, пожара, наезда транспортных средств и незаконных действий третьих лиц на сумму 200 тысяч рублей.

Российский бизнесмен, купивший себе экзотического крокодила за 15 тысяч долларов, сразу же обратился в страховую компанию. К сожалению, в результате проведенной экспертизы, крокодила оценили всего лишь в 2 тысячи долларов.

Также в России можно приобрести страховой свадебный пакет, предусматривающий страховку от абсолютно любых событий, которые могут испортить свадьбу: плохая погода, неявка фотографа, тамады и других ключевых фигур и так далее.

Популярными объектами страхования в России также оказались надгробия после осквернения вандалами нескольких могил на Ваганьковском кладбище. Проанализировав новостную ленту, компании признали целесообразность такого предложения и пошли навстречу клиентам. Этот пример наглядно иллюстрирует, как спрос влияет на предложение.

Материал подготовлен на основе информации из открытых источников

Сведения о страховых взносах по договорам страхования, оформленным страховыми брокерами

№ п/п	Наименование страхового брокера	Сумма страховых взносов, долл. США		Темп прироста, %
		на 1 января 2021 г.	на 1 января 2020 г.	
1	ООО «Страховой брокер Атлант-М»	7 179 319,5	4 634 756,6	54,9%
2	УП «Страховой Брокер РБЛ»	3 897 509,5	3 276 408,6	19,0%
3	ООО Страховой брокер «СТЕ-страхование»	3 846 354,7	5 901 781,1	-34,8%
4	ООО «Страховой брокер Белополис Плюс»	3 393 471,2	2 579 975,6	31,5%
5	ООО «ПаритетСтрахования»	2 108 234,8	1 604 297,1	31,4%
6	ООО «Страховой брокер Автокаско ПЛЮС»	1 757 077,5	1 813 865,4	-3,1%
7	ООО «Страховой брокер ОллИншуренс»	1 646 385,5	283 192,6	многокр.
8	ООО «СтрахЭкспертГрупп»	1 123 678,6	911 751,5	23,2%
9	ООО «Страховой брокер "СитиБрокер"»	1 119 179,0	1 139 824,0	-1,8%
10	ООО «Форвард-Брокер»	1 086 519,0	1 200 786,1	-9,5%
11	ООО «Универсальный страховой брокер»	929 201,2	627 291,3	48,1%
12	ООО «Страховой брокер "ГарантИншуренс плюс"»	878 917,0	907 764,7	-3,2%
13	ООО «ПраймКонсалт Страховой Брокер»	852 973,4	837 630,8	1,8%
14	ООО Страховой брокер «Стабильное завтра»	838 321,1	665 557,0	26,0%
15	ООО «Страховой брокер "Максирента"»	747 281,2	608 898,8	22,7%
16	ООО «Страховой брокер Эксинс»	722 526,2	492 570,5	46,7%
17	ООО «Альфа-Брокер»	606 059,4	703 706,6	-13,9%
18	ООО «Страховой брокер Южный полис» ¹	356 720,2	864 144,1	-58,7%
19	ООО «Страховой брокер "Технологии страхования"»	349 041,4	167 642,2	108,2%
20	ООО «Страховой брокер "Альянс"»	275 035,1	364 494,6	-24,5%
21	ООО «Страховой брокер "Страховая экспертиза плюс"»	274 477,4	610 172,1	-55,0%
22	ООО «Страховой брокер "Центр страхования"»	209 049,2	219 849,4	-4,9%
23	ООО «Страховой брокер Юник маклер»	194 998,6	–	–
24	ООО «Страховой брокер Спорт Капитал»	161 355,7	311 240,8	-48,2%
25	ООО Страховой брокер «Экспресс Страхование»	27 989,7	–	–
26	ООО Страховой брокер «ДСД- Страхование»	–	–	–
27	ООО Страховой брокер «Студия Страхования»	–	–	–
28	ООО Страховой брокер «СтарЛайф СИ» ²	–	1 343 424,0	-100,0%
29	ООО «Страховой брокер «Опция» ³	–	–	–
30	ООО «Идея Брокер»	–	3 466 020,8	-100,0%
31	ООО «ЭкСпорт страховой брокер»	–	431 932,7	-100,0%
32	ООО СБ «ПремиумЛайф»	–	72 418,5	-100,0%
33	ООО «Страховой брокер "ЮНИБРОКЕР"»	–	529,8	-100,0%
Итого		34 581 676,1	36 041 927,3	-4,1%
Доля взносов в видах добровольного страхования, %		9,0	8,8	

¹ С 07.09.2020 находится в процессе ликвидации.

² С 24.04.2020 находится в процессе ликвидации.

³ С 11.09.2020 признано банкротом, открыто ликвидационное производство.

Примите наши поздравления

БЕЛОРУССКАЯ АССОЦИАЦИЯ СТРАХОВЩИКОВ СЕРДЕЧНО ПОЗДРАВЛЯЕТ АНАТОЛИЯ НИКОЛАЕВИЧА ЧАЙЧИЦА С 50-ЛЕТИЕМ!

Не каждый день рождаются такие личности, которым хочется подражать и к которым так тянутся люди.

Вы – один из немногих!

Настоящий лидер, заряжающий всех вокруг своей неиссякаемой энергией, харизмой, природным остроумием и несгибаемым оптимизмом, прекрасный человек, талантливый руководитель, примерный муж и отец, один из самых близких друзей Ассоциации и просто настоящий мужчина.

Пожалуй, Вы разгадали тайну жизни – брать от каждого момента все радости и яркие краски, жить здесь и сейчас с полной самоотдачей и не бояться брать в собственные руки ответственность за свою судьбу, а также судьбу компании и целого коллектива.

Желаем Вам и дальше наслаждаться каждым шагом, сделанным на жизненном пути. Желаем, чтобы Ваша жизнь, как дорогой алмаз, красиво играла всеми своими гранями.



Оставайтесь на высоте, стройте планы, разрабатывайте идеи, и пусть их воплощение не требует титанических усилий! Стабильного личного благополучия, продуктивных будней и только побед!

27.04.2021



БЕЛОРУССКАЯ АССОЦИАЦИЯ СТРАХОВЩИКОВ ПОЗДРАВЛЯЕТ СООО «ПРИОРЛАЙФ» С 20-ЛЕТНИМ ЮБИЛЕЕМ!

успеха – это высокий уровень социальной ответственности, ведь тысячи клиентов доверяют вам заботу о своем финансовом благополучии.

Желаем, чтобы у Ваших клиентов никогда не возникало повода усомниться в Вашей надежности и устойчивости. Пусть в Вашей команде всегда царит дух творчества, стремление покорять новые вершины и оттачивать профессиональные навыки.

Пусть Вашей визитной карточкой станет честное, внимательное и ответственное отношение к клиенту, а Вашим кредо – гибкость и скорость в принятии выгодных для клиентов решений.

От всей души желаем и дальше сохранять динамику, драйв и уверенно расти! А всему коллективу, каждому человеку, который вкладывает свои силы и душу в эту организацию, искренне желаем крепкого здоровья, огромных потоков идей и вдохновения, личного благополучия и нескромной удачи в жизни.

А мы, в свою очередь, всегда рады возможности содействовать развитию вашей компании и быть свидетелями ваших новых побед!

За 20 лет своей работы страховая компания «ПриорЛайф» доказала свою жизнеспособность, прочно утвердилась на страховом рынке как стабильно развивающаяся и перспективная компания.

Доверие, которым «ПриорЛайф» заслуженно пользуется у клиентов и партнеров, его авторитет и устойчивое положение – результат высочайшего профессионализма и преданности своему делу всего коллектива. Залог Вашего

12.04.2021 г.

Белорусская ассоциация страховщиков

**20 лет
вместе
21** 



**ОБЪЕДИНЕНИЕ УСИЛИЙ ВСЕХ
ДЛЯ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ КАЖДОГО!**