

# С Profi for profi СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

май'2022

Belarus Insurance Journal

## Каналы продаж – 2021



стр. 14

### Страховое пристолье

Интервью с директором представительства Белгосстраха по Минскому району Татьяной Акулик

02

### Лаборатория демпинга

06

Краткие итоги деятельности страховых организаций Республики Беларусь за 1 квартал 2022 года

09





# СТРАХОВАНИЕ ДОМАШНИХ ЖИВОТНЫХ

Теперь можно заключить договор не только в отношении породистых и племенных животных, но и беспородных животных (имеющих ветеринарный паспорт и снабженных микрочипом)

## ОБЕСПЕЧИТЬ СТРАХОВОЙ ЗАЩИТОЙ МОЖНО:

ПОРОДИСТЫХ  
И ПЛЕМЕННЫХ ЖИВОТНЫХ

↓  
на случай утраты (гибели)

↓  
на случай осуществления расходов на ветеринарное обслуживание

БЕСПОРОДНЫХ  
ЖИВОТНЫХ

↓  
на случай гибели



## ОТ ЧЕГО МОЖНО ЗАСТРАХОВАТЬ?

- 🐾 травмы,
- 🐾 болезни,
- 🐾 нападения других животных,
- 🐾 действия третьих лиц,
- 🐾 страхование ветеринарных расходов.

## ДЛЯ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА НЕОБХОДИМЫ:

- 🐾 ветеринарный паспорт
- 🐾 идентификационный микрочип
- 🐾 родословная (для породистых животных)

## ВНИМАНИЕ — АКЦИЯ!

При заключении договора в период с **01.05.2022 по 31.08.2022** действует скидка – **10%**!

## СКОЛЬКО ЭТО СТОИТ?

- ✓ Страхование беспородного животного **5,76 BYN/год на время проведения акции**
- ✓ Страхование породистого животного **4,5% от его стоимости/год на время проведения акции**
- + Ветеринарное обслуживание **14% от страховой суммы**



**БЕЛГОССТРАХ**

Оберегаем счастье

Подробнее об акции:

**7557** МТС, А1, life:)  
по тарифам операторов

(017) **269-26-25**

[www.bgs.by](http://www.bgs.by)

УНП 100122726. Белгосстрах.

**РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:**

**В.И. Тарасов**, д-р экон. наук,  
профессор, зав. кафедрой  
корпоративных финансов  
экон. факультета БГУ

**М.А. Зайцева**, канд. экон.  
наук, доцент кафедры  
финансов БГЭУ

**А.П. Авсейко**,  
генеральный директор  
Белорусского бюро по  
транспортному страхованию

**И.В. Мерзлякова**,  
генеральный директор  
Белорусской ассоциации  
страховщиков

**Г.А. Мицкевич**,  
генеральный директор  
БРУПЭИС «Белэксимгарант»

**А.Н. Федорако**,  
начальник финансово-  
экономического управления  
БРУСП «Белгосстрах»

**В. А. Ефременко**,  
генеральный директор  
ЗАСО «Промтрансинвест»

**В.А. Лаврусенко**,  
главный советник  
ЗАО «Страховая Компания  
"Белросстрах"»

**В.С. Новик**,  
генеральный директор  
СБА ЗАСО «Купала»

**А.Н. Чайчиц**,  
генеральный директор  
ЗАСО «Белнефтестрах»

Подписной индекс: для ведомственной подписки 006792  
для индивидуальной подписки 00679

# СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

№ 05 (234) май 2022

## Содержание

Страховое пристольичье	02	
Сведения о страховых взносах по договорам страхования, оформленным страховыми брокерами за 2021 год	05	14
Лаборатория демпинга	06	
Краткие итоги деятельности страховых организаций Республики Беларусь за 1 квартал 2022 года	09	15
Показатели деятельности страховых организаций Республики Беларусь	12	18
Сведения о страховых взносах по договорам страхования, оформленным страховыми брокерами за 1 квартал 2022 года	13	21
		24
		29

Распределение начисленной страховой премии по каналам продаж за 2021 год

Сведения о суммах поступлений страховых взносов через банки Республики Беларусь за 2021 год

Новый туристический сезон открыт. Каким он будет?

Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь за 1 квартал 2022

Результаты работы лизинговой отрасли Беларуси по итогам 2021 г.

Беларусь & Мир

Производственно-практический журнал «Страхование в Беларуси». Журнал зарегистрирован Министерством информации Республики Беларусь 13.11.2009 в Государственном реестре средств массовой информации за №774. Учредитель и издатель: © Белорусская ассоциация страховщиков 220005, г. Минск, ул. Пугачевская, 6, офис 502. Тел./факс: +375 17 377-38-26. E-mail: info@belasin.by [www.belasin.by](http://www.belasin.by)  
Редактор: Ирина Мерзлякова

# Страховое пристоличье

С ВЕЛИКИМ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ ИНТЕРЕСОМ ИЗУЧАЮ СТАРУЮ ТОПОНИМИКУ МИНСКА: ЛОГОЙСКИЙ, ИГУМЕНСКИЙ, ВИЛЕНСКИЙ ТРАКТЫ – ВСЕ ЭТО ОТРАЖЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ НИТЕЙ, ПО КОТОРЫМ БЕЛОРУССКАЯ ПРОВИНЦИЯ ПИТАЛА ПРОДУКТАМИ, КАДРАМИ И СЫРЬЕМ БУДУЩУЮ СТОЛИЦУ СОВЕТСКОЙ БЕЛАРУСИ. НО СЕГОДНЯ ЭТИ ЛИНИИ РАБОТАЮТ НА РЕВЕРС, РАЗВИВАЕТСЯ ЦЕНТРОБЕЖНОЕ РАССЕЛЕНИЕ ГОРОЖАН, ПЕРЕНОС БИЗНЕСА, РИТЕЙЛА И СОЦИАЛЬНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ИЗ МЕГАПОЛИСА В ПРИСТОЛИЧЬЕ.

Пристоличье, кстати, не самый удачный и совсем не научный термин, но язык не поворачивается произнести термин «агломерация» в отношении дорогого моему сердцу Минского района. Стоит начать с критики форсированной урбанизации Минска по модели Петра Машерова, она отлично сработала в 1970-е годы прошлого столетия, когда стараниями тогдашнего белорусского лидера город-свежий-миллионник получил союзное финансирование на строительство метро.

Инспекция Госстраха Минского района, так изначально называлась организация, была создана 1 апреля 1965 года. Директор представительства Белгосстраха по Минскому району **Татьяна Ивановна Акулик** наследует труд пяти талантливых руководителей, о которых вспоминает с теплотой и уважением. Особенно она отмечает заслуги **Вячеслава Мишкевича**, который находился на своем посту 23 года. За это время коллектив неоднократно становился победителем Всесоюзного социалистического соревнования, входил в тройку лучших страховых организаций Советского Союза, награждался переходящим Красным знаменем с

занесением на Всесоюзную Доску почета на ВДНХ СССР.

Много сделал для развития представительства **Владимир Пучек**. Сегодня он заместитель генерального директора Республиканского унитарного страхового предприятия «Стравита».

Здесь гордятся и ветеранами. Многие из них посвятили страховому делу всю свою жизнь, иные продолжают работать. Это **Анна Кухарчик, Галина Фарафонова, Лариса Бенохова**.

Проблема в том, что ради решения задач форсированной индустриализации столицы отделы кадров промышленных гигантов активно вербовали «вясковую» по духу и «сялянскую» по мироощущению «грамаду», которая при первой возможности начала осваивать ближайшие территории для дачного обустройства, а в последующем и полноценного загородного строительства. А это был крайне хаотичный процесс, особенно в 90-е годы прошлого столетия!

К сожалению, эта реальность, в отличие от всемирно известного урбанистического феномена Минска, так и не получила должного социологического обеспечения. Более того, центростремительные (из центра – в провинцию) тенденции в противовес замыслу Петра Мироновича продолжают набирать обороты. Только сегодня это звучит как перенос действующих производств за пределы столицы, создание городов-спутников, переориентация транспортных потоков...

Кстати, о городах-спутниках: в Минском районе есть сельсоветы – сателлиты столицы с населением до 70 тыс. человек. Общая численность населения Минского района на 01.01.2022 г. составляет 253 тысячи человек. При этом в представительстве Белгосстраха работает всего 59 человек, из них 31 – специалисты, 28 – страховые агенты.



## ТАТЬЯНА АКУЛИК

директор представительства Белгосстраха по Минскому району



Коллектив в основном молодой, инициативный, деятельный. Этим, в общем-то, и объясняется достижение высоких производственных показателей. Здесь не задерживаются те, кто не умеет работать с людьми. Работников отличают такие качества, как доброжелательность, работоспособность, умение расположить к себе человека, завоевать его доверие, убедить в необходимости страховой защиты, а самое главное – они всегда открыты новому. Работа в компании, скорее, образ жизни, поскольку вопросами страхования приходится заниматься сутки напролет. Татьяна Ивановна вспоминает, как лично к ней, не говоря уже о страховых агентах, клиенты обращались по телефону за консультациями в режиме 24/7.

Фактически речь идет об эволюции социально-экономической реальности столичного пригорода, о состоянии дел в котором агенты и штатные работники представительства Белгосстраха по Минскому району нередко осведомлены лучше, чем сотрудники Института социологии Академии наук.

Разумеется, есть полюс деятельности, который по статусу предполагает детальное исследование и прогноз экономического состояния ведущих производителей сельхозпродукции МРУП Агропромкомбинат «Ждановичи», ОАО «Гастеловский», ОАО «Рапс» и других аграрных компаний, которые страхуются как по обязательным видам (посевы), так и по расширенному моторному и имущественному пакетам (страхованию сельхозтехники, к примеру). Это нормальная аналитически обоснованная и планомерная работа.

*«Не скрою, что высокая убыточность по договорам ДМС заставляет по-новому, более пристально изучать характеристики корпоративных страхователей. Но никому из нас не дано заключать договоры с предприятиями, чей персонал состоит исключительно из молодых атлетов и фитнес-леди. Поэтому стратегии «фильтрации» портфеля ДМС, о необходимости которых ведут речь лидеры страхового рынка, на уровне реализации предпочту оставить в сфере коммерческой тайны представительства. В числе наших клиентов по данному виду – 14 687 человек. Это работники системы Минэнерго, сельского хозяйства, лесного хозяйства, сферы коммунальных услуг и др.»*, – делится директор представительства.

Да, в силу известных обстоятельств, в связи с релокацией IT-компаний фиксируется отток договоров ДМС. Кроме того, представительство совместно с «Белэксимгарантом» работает в Национальном аэропорту «Минск» в качестве оператора обязательного страхования медицинских расходов временно въезжающих граждан (сейчас эти операции практически сошли на нет, что также стоит списать на известные обстоятельства).

Ну и, наконец, конкретно о специфике пристоличья. Районы коттеджной застройки – это зеркальное отражение столичного бизнеса. Владельцы элитных домов составляют надежду и проклятие экономического будущего белорусской экономики. Кроме шуток, до сих пор в среде агентов Белгосстраха бытуют истории о том, как владельцы богатых усадеб спускали на них сторожевых собак. Но это, скорее, уходящая натура, в общей массе страховщики все чаще имеют дело с классом ответственных собственников, для которых важна

квалифицированная страховая защита во всем комплексе услуг – транспорт, жилище, жизнь, здоровье.

*«Я могу гордиться всеми нашими работниками, – заявляет Татьяна Акулик. – Трудолюбивые, надежные, всегда придут на помощь своим товарищам и клиентам».*

С огоньком работают представители молодого поколения – **Юлия Василевич, Аида Расулова, Владислав Лодято, Елизавета Ширко, Анастасия Патук**. Они инициативные, достойно зарекомендовали себя в деле. Более 10 лет работают в организации **Наталья Мурончик, Екатерина Кохановская, Елена Кратович**. Это уже специалисты с определенным опытом, у них можно многому поучиться. Основным звеном в работе с населением являются страховые агенты. Их более трех десятков человек, так что выделить кого-то непросто. Назовем некоторых: **Светлана Остянко** обслуживает аг. Колодищи, **Сергей Саматыя** – д. Тарасово и близлежащие населенные пункты, **Ольга Чернявская** – почти весь Сеницкий сельсовет. По итогам работы за 2021 год они признаны лучшими страховыми агентами представительства.

В какой точке возникает дефицит квалифицированных агентов? Нужен, во-первых, человек с реальным жизненным опытом, никак не моложе 30 лет, обладатель диплома о высшем образовании, с аналитическим складом ума и

высокой коммуникабельностью. Многие коллеги говорят, что планка требований приближается к квалификационному цензу страхового брокера. И это действительно так.

*«Для иллюстрации процесса приведу такой пример: когда за год в одном из сельских советов Узденского района вводится в эксплуатацию три жилых дома, то в Колодищанском сельском совете Минского района в отдельные годы – 600. Количество жилых домов, подлежащих обязательному страхованию на сегодняшний день, в Минском районе приближается к 27 тысячам. Собственникам каждого из этих строений нужна квалифицированная консультация, исходя из эффективности систем молниезащиты, горючести утеплителя, антивандальной стойкости входной группы и т. п. В этом случае страхователи верят только профессионалам.*

*Формирование коллектива таких профессионалов в штате и в корпусе эффективных страховых агентов – в этом я вижу свою функцию социальной защиты земляков», –* отмечает директор представительства Белгосстраха по Минскому району Татьяна Акулик. ■

**Владислав Платун**

Белорусское республиканское унитарное  
страховое предприятие «Белгосстрах»  
Специальное разрешение (лицензия) Министерства  
финансов РБ №02200/13-00001  
УНП 100122726

## БЕЛОРУССКАЯ АССОЦИАЦИЯ СТРАХОВЩИКОВ ПОЗДРАВЛЯЕТ ОЛЬГУ КРЫШТАФОВИЧ С 40-ЛЕТИЕМ!

Огромная ответственность, постоянная работа с цифрами, наличие колоссального опыта, обширных знаний – вот участь главного бухгалтера. И именно поэтому не каждый человек выбирает себе эту профессию. Это должно быть призвание! Так вот Вы, **Ольга Викентьевна**, свое призвание нашли.

Несмотря на то, что у главного бухгалтера работа ответственная, сложная, иногда даже немного нервная, при любом рабочем форс-мажоре Вы компетентны, вежливы, сдержанны.

Сегодня мы поздравляем Вас, профессионала своего дела, с днем рождения! Ваша любовь к цифрам, безусловно, взаимна, никто не может с ними справиться лучше Вас! Вы – финансовая надежда и опора компании.

Благодаря Вашему нелегкому труду, знаниям и организованности, ЗАО «Промтрансинвест» имеет отличную репутацию, клиенты вовремя получают страховые выплаты, сотрудники – заработную плату, а финансовое состояние компании всегда стабильное.

Белорусская ассоциация страховщиков присоединяется к многочисленным поздравлениям, к теплым словам, которые звучат в Ваш адрес в честь Вашего 40-летия от Ваших родных, друзей, коллег.



**Крыштафович Ольга,**  
главный бухгалтер ЗАО «Промтрансинвест»

Примите искренние поздравления с замечательным праздником и пожелания успехов в профессиональной деятельности, крепкого здоровья, благополучия, хорошего настроения и радости. Пускай в этот день с Вашего лица не сходит очаровательная улыбка. Желаем личного профессионального роста, процветания в кошельке, успехов и уверенности в завтрашнем дне.

С юбилеем!  
26 мая 2022 г.

## Сведения о страховых взносах по договорам страхования, оформленным страховыми брокерами за 2021 год

№ п/п	Наименование страхового брокера	Сумма страховых взносов, руб.		Темп прироста, %
		на 1 января 2022 г.	на 1 января 2021 г.	
1	ООО «Страховой брокер Атлант-М»	18 871 431	17 480 925	8,0%
2	УП «Страховой брокер РБЛ»	11 838 734	9 490 046	24,7%
3	ООО «Страховой брокер Белополис Плюс»	10 643 685	8 262 763	28,8%
4	ООО страховой брокер «СТЕ-Страхование»	8 811 563	9 365 489	-5,9%
5	ООО «ПаритетСтрахования»	6 065 124	5 133 341	18,2%
6	ООО «Страховой брокер ОллИншуренс»	5 052 758	4 008 784	26,0%
7	ООО «Страховой брокер Автокаско ПЛЮС»	4 557 668	4 278 308	6,5%
8	ООО страховой брокер «ДСД-Страхование»	4 533 044	-	-
9	ООО «Универсальный страховой брокер»	3 870 301	2 262 512	71,1%
10	ООО «СтрахЭкспертГрупп»	3 242 366	2 736 045	18,5%
11	ООО «Форвард-Брокер»	2 725 198	2 645 565	3,0%
12	ООО «ПраймКонсалт Страховой Брокер»	2 573 964	2 076 905	23,9%
13	ООО «Страховой брокер "ГарантИншуренс плюс"»	2 333 823	2 140 075	9,1%
14	ООО «Страховой брокер "СитиБрокер"»	2 287 356	2 725 089	-16,1%
15	ООО «Страховой брокер Эксинс»	2 155 825	1 759 279	22,5%
16	ООО «Альфа-Брокер»	1 547 005	1 475 694	4,8%
17	ООО «Страховой брокер "Технологии страхования"»	1 435 803	849 881	68,9%
18	ООО «Страховой брокер "Максирента"»	1 309 376	1 819 555	-28,0%
19	ООО страховой брокер «Стабильное завтра»	1 299 101	2 041 228	-36,4%
20	ООО «Страховой брокер Юник маклер»	1 189 637	474 802	150,6%
21	ООО СБ «Евроброкер»	1 017 726	-	-
22	ООО «Страховой брокер "Альянс"»	608 905	669 683	-9,1%
23	ООО «Страховой брокер "Центр страхования"»	561 304	509 014	10,3%
24	ООО «Страховой брокер "Страховая экспертиза плюс"»	532 369	668 325	-20,3%
25	ООО страховой брокер «Экспресс Страхование»	299 529	68 152	339,5%
26	ООО «Страховой брокер Спорт Капитал»	164 830	392 885	-58,0%
27	ООО «Страховой брокер Южный полис»	-	868 578	-100,0%
Итого		99 528 425	84 202 923	18,2%
Доля взносов в видах добровольного страхования, %		9,0	9,0	

По данным Министерства финансов Республики Беларусь

### Состав Белорусской ассоциации страховщиков пополнился страховым брокером – лидером по сборам страховых взносов



Согласно решению Общего собрания членов Ассоциации от 14 апреля 2022 г. ООО «Страховой брокер Атлант-М» принято в члены Белорусской ассоциации страховщиков.

<https://broker-atlantm.by/>

# Лаборатория демпинга

ИМПУЛЬС ДАННОЙ СТАТЬЕ ПРИДАЛ УНИКАЛЬНЫЙ ПО СТЕПЕНИ ЭМОЦИОНАЛЬНОСТИ И АКТИВНОСТИ ДЛЯ НАШЕГО СТРАХОВОГО РЫНКА ФОРУМ В МОГИЛЕВЕ. ОТ НЕГО ОСТАЛОСЬ ПРИЯТНОЕ ПОСЛЕВКУСИЕ, КАК ОТ ХОРОШЕГО ВЫДЕРЖАННОГО ВИНА.

## АНДРЕЙ ДАНИЛЬЧИК

директор ООО «СтражЭкспертГрупп»

Продолжая использовать винную терминологию, можно отметить, что обсуждавшиеся проблемы бродили и вызревали давно, а руководитель Ассоциации, как истинный сомелье, удачно подобрала купаж участников, спикеров и тем выступлений.

Красной нитью прошла тема необоснованного демпинга, и я очень надеюсь, что в ходе обсуждений удалось сформировать общее мнение, что эта проблема более глубокая и разноплановая. Легко видеть соринки в чужом глазу, а со своими «бревнами» разбираться лениво, сложно, а иногда и больно. Многое зависит от собственной силы воли, умения сказать «нет» плохому риску, убыточному клиенту или ненадежному партнеру. Это в полной мере касается и коллег-брокеров, работая все время «на понижение» без учета интересов всех сторон, можно остаться у разбитого корыта.

И вот на свежем примере я вам сейчас покажу, что при взвешенном подходе всех участников процесса заключения договора страхования всё работает. Понятно, что речь не о рознице, там должны включаться иные алгоритмы и ограничения, в т. ч. на программном уровне, и такие решения у многих страховщиков есть. Итак, речь пойдет о страховании общегражданской ответственности владельцев одного из региональных ТЦ.

Таблица 1

Страховая компания	Год заключения договора	Взнос, BYN	Выплаты, BYN
СК 1 (ответственность)	2015	581,27	-
	2016	616,90	-
	2017	560,55	12 718,03
	2018	-	отказ
СК 2 (ответственность)	2018	670,00	2 915,92
	2019	1 740,80	-
	2020	1 509,00	3 568,12
	2021	3 646,50	27 212,70
	2022	-	отказ
	Итого:	9 325,02	46 414,77
СК 3 (имущество)	2015–2021	18 452,93	22 870,88



Наша компания комплексно ведет этого клиента с 2015 года. За это время были и страховые случаи, в основном связанные с повреждением имущества арендаторов в результате залития водой (аварии ливневой канализации, стихия). Как правило, речь идет о разовых, но крупных ущербах. Как выглядела статистика убыточности и истории страхования, показано в таблице 1.

В мае текущего года у клиента заканчивался договор страхования в СК 2, которая оповестила нас о том, что не готова продлевать отношения по этому риску. И мы начали работу по поиску условий страхования.

Понимая особенность риска, вида страхования и ожидания клиента, мы подготовили брокерские слипы с указанием данных по текущей убыточности и встречными предложениями по снижению возможных убытков (повышенные тарифы, франшиза, ограничение лимита на 1 случай).

Были проведены соответствующие переговоры с клиентом, он был предупрежден о более жестких новых условиях, обсуждены возможные меры для снижения вероятности наступления страховых случаев, в противном случае он может столкнуться с отсутствием адекватной страховой защиты.

Вполне ожидаемо мы получили отказы от четырех страховщиков, и еще одна компания предложила заведомо неприемлемые условия. Три страховщика были готовы взять этот риск с определенными ограничениями. В ходе обсуждения был выбран вариант с 1,5-м превышением взноса и тарифа, а также существенным ограничением по 1 случаю.

Как видим, открытый подход брокера, взвешенная позиция страховщика и понимание ситуации клиентом привели к заключению договора страхования на приемлемых условиях, но очевидно, что так бывает далеко не всегда, особенно в рознице, включая каско.

После этого я задумался над некоторыми вопросами, которые в какой-то мере характеризуют особенности взаимодействия на нашем рынке:

1. А можно было провести риск вслепую, без акцента на прошлую убыточность, и получить стандартные для этого вида 0,5–0,6 %?

Скорее всего, да. Лимиты не очень большие, деятельность страхователя не особенная – на более высокий уровень рассмотрения риск мог не попасть и без дополнительных намеков стать вполне проходимым.

2. Мог ли кто-то из коллег или непосредственно сам клиент так провести договор?

Скорее всего, да. А при прямом обращении клиент еще и скидку получил бы.

3. Если бы потом выстрелила убыточность и вскрылась «история», отказался бы страховщик от работы с таким брокером (агентом), особенно крупным?

Скорее всего, нет.

4. И главное: почему же с каско и ДМС для заведомо убыточных страхователей (крупных перевозчиков и коллективов) такие подходы почти не демонстрируются?

А вот на этот вопрос можно ответить репликой Василия Алибабаевича из «Джентльменов удачи»: «Надо...».

Еще пара примеров на тему демпинга и принимаемых решений.

Не секрет, что на рынке каско, за редким исключением, ценятся машины премиум-класса. Все объяснимо: к большому взносу, как правило, прилагается статус клиента, бережное отношение к авто и т. д. Ставки стремятся к 2,0 %. Но все ли так радужно? Вот пример весны 2021 года – выдержка из нашего подбора клиенту (см. таблицу 2).

Хорошие условия. Все страны. Единовременная оплата.

Был выбран самый дорогой (!) вариант под тариф 2,48 %. Взнос составил 8 170 рублей.

Зима 2022 года. Камень. Лобовое. Выплата 7 072 рубля, или 87 % от взноса.

На менее дорогих авто стоимостью 40–60 тыс. USD похожая история, скорее всего, уже была бы с явным минусом.

Помимо дорогих автомобилей, страховщики по понятным причинам бьются за дилеров и связанные с ними каналы продаж. Но зачастую эта борьба, на мой взгляд, выходит за рамки разумной конкуренции и создает больше проблем, чем взносов. Всем известно, что дилеры, также как банки и лизинговые, выкручивают руки страховщикам, бьются за тариф и вознаграждение, за стоимость ремонта и т. п. Они понимают, что являются источником бизнеса, и по всем направлениям стараются получить по максимуму.

На мой взгляд, условия страхования и тарифы должны быть одинаковыми для всех клиентов, независимо от места получения полиса. Тогда не будет почвы для злоупотреблений и спорных ситуаций. Такие решения на рынке были и есть, но, как говорится, голь на выдумки хитра.

Конечно же, какие-то пакетные соглашения и разумный дисконт допустимы, но тут нужно иметь соответствующие «красные линии» и понимание, ради чего это делается. Выпустить джинна из бутылки легко, с обратным процессом, как правило, возникает проблема.

У дилера и так есть реальная возможность привлечь клиента к страхованию без дополнительных привилегий, а если он пустит в ход «коврики», то и подавно. И дилер в своих возможностях получить дополнительных доход, сопутствующий основному бизнесу, существенно отличается от банка. Вряд ли есть для него что-то более серьезное по доходности и полезности для покупателя нового авто, кроме каско.

Но когда дилер получает эксклюзивный тариф при максимальном вознаграждении, да еще имеет возможности распространить свои «привилегии» на последующие договоры страхования, то возникает вопрос – за чей счет этот банкет?

Вот свежий пример.

Наш клиент. Физическое лицо. «Шкода-Рапид» 2019 года. Страховая сумма 11 000 USD.

1-й год страховался через дилера, потом 2 года – с нами. Условия были приемлемы, тарифы – на уровне минимума на рынке, поэтому при продлении подготовили расчеты по правилам того же страховщика. Озвучили их клиенту и в ходе разговора узнали, что на него вышел дилер и предложил существенно более низкую цену, используя, как потом

Таблица 2

Страховщик	1	2	3	4	5	6	7
	Тарифы, %						
Мерседес GLS, 2021 г. Страховая стоимость 125 000 USD	2,04	2,13	2,20	2,40	2,40	2,48	2,48
	Взносы, USD						
	2 550	2 663	2 750	3 000	3 000	3 100	3 100

выяснилось, свои тарифные «привилегии», внедренные в рамках «борьбы за новые авто». К чему это привело, см. таблицу 3.

Думаю, что понятно, какой вариант выбрал клиент. А что он о нас, да и обо всей системе страхования подумал, осталось за кадром.

Нам пришлось лишь развести руками и задуматься над вопросами экономической целесообразности такой «благодарительности», а также справедливости, особенно на фоне темы вознаграждения, ставшей также ключевой на Форуме в Могилеве.

Этот пример созвучен со следующей темой, объявленной на онлайн-конференции в марте, – умению не упускать свое.

В последние годы число заключаемых договоров страхования падало. Несмотря на некоторый всплеск 2021 года, рынок все равно заключает меньше договоров, чем в 2016–2019 годах. Тарифы, с большего, тоже не растут, иначе не обсуждали бы так демпинг. В долларовом эквиваленте сборов вот уже 10 лет находимся в диапазоне 500–700 млн USD, и предпосылок для рывка пока не видно. При этом пошли в рост выплаты. С чего планируем зарабатывать?

В спорте есть понятие «взять свое». Например, жмет штангист на тренировках в течение сезона 100 кг, а прыгун в высоту берет 2 метра. Потом на соревнованиях, конечно же, ждут от них рекордов, но минимально свои результаты сезона они должны сделать.

Если в этом контексте вернуться к страхованию, то, в первую очередь, речь должна идти об имущественной «классике» в сегменте страхования юридических лиц (без транспорта).

Относительно невысокие ставки и убыточность для большинства имущественных объектов, а также долгосрочные взаимоотношения с такими клиентами не должны расслаблять. Страхование зданий, оборудования, ТМЦ и т. п. в большинстве случаев позволяет хоть частично сбалансировать портфель. И опускать тарифы в этих видах до неприличного уровня недопустимо, особенно на фоне отсутствия существенного роста договоров (всего 1,7 % – в 2021 году), набирающей разгон убыточности (с 27 % – в 2020 году до 32 % – в 2021 году) и периодического улучшения условий страхования.

При рабочей тарификации по большинству объектов не выше 0,1–0,15 % клиенты платят в абсолютных величинах немно-

Таблица 4

Страхователь	Тариф, 2020 г.	Тариф, 2021 г.
1	0,13 %	0,09 %
2	0,14 %	0,07 %
3	0,12 %	0,08 %
4	0,08 %	0,06 %
5	0,06%	0,04 %
6	0,13 %	0,07 %
7	0,12 %	0,07 %
8	0,14 %	0,10 %

Таблица 3

	Брутто-премия, USD	Премия за вычетом вознаграждения (20 %), USD
Брокер	479	383
Дилер	384	307
Разница	95	76

го – средний страховой взнос на договор в 2021 году составил 1 641 рубль, в 2020 году – 1 581 рубль (рост всего 3,8 %).

Действительно дорогостоящих объектов (большие здания, склады и т. п.), тарифы по которым могут быть существенно ниже привычных, на самом деле не так много. Основная масса должна, на мой взгляд, укладываться в традиционные 0,1–0,5 % в зависимости от вида имущества и условий. Клиент всегда будет просить скидки, но именно в «классике» такое давление минимально.

В качестве примера, когда не удалось взять «свое», – один страховщик в 2021 году решил кардинально поменять систему тарифов, движущие мотивы нам не пояснили, но факт остается фактом.

В таблице 4 представлены тарифы по реальным договорам складских запасов, все клиенты страхуют свои объекты много лет, были применены соответствующие понижающие коэффициенты, страховые суммы небольшие – от 450 тыс. до 5 млн. рублей в эквиваленте, ни один из клиентов не высказывал пожелания о снижении, но «счастье привалило».

В результате этого решения реальные потери страховых взносов с учетом изменения страховых сумм составили около 5 300 рублей, потенциальные (если бы сохранились старые тарифы) – почти 8 000 рублей.

А между прочим, это сумма по нынешним временам эквивалентна взносам за страхование 1 торгового центра стоимостью около 6 млн USD, или 5 автомобилей стоимостью около 15 000 USD, или 80 человек от несчастных случаев с хорошей страховой суммой 10 000 рублей и т. п.

Такие потери субъективного плана нужно сводить к минимуму, а в сложные времена их вообще не должно быть.

Все, что было сказано выше, – это личное мнение в рамках общения профессионалов. Основной посыл – на развитие системы собственных взвешенных решений и взаимодействия между участниками рынка.

Говорят, что в бизнесе друзей не бывает, но добросовестное и взаимовыгодное партнерство ценится не меньше дружбы. Хочется заработать «все деньги мира», но это нереально. Иногда лучше выдохнуть и остановиться в тарифной гонке, где-то уступить, проинформировать коллег о нехорошем риске, и, думается, со временем это обернется сторицей. ■

Общество с ограниченной ответственностью  
«СтрахЭкспертГрупп»  
Свидетельство о государственной регистрации  
№101251041 от 06.02.2001 г.  
УНП 101251041



## Краткие итоги деятельности страховых организаций Республики Беларусь за 1 квартал 2022 года

За 1 квартал 2022 года взносы страховых организаций республики по прямому страхованию и со страхованию составили 476,8 млн рублей. Темп роста страховых взносов за 1 квартал 2022 года по сравнению с аналогичным периодом 2021 года составил 106,2%.

По добровольным видам страхования за 1 квартал 2022 года страховые взносы составили 339,5 млн рублей. Удельный вес добровольных видов страхования в общей сумме страховых взносов составляет 71,2% (за 1 квартал 2021 года – 72,3%). В структуре страховых взносов по добровольным видам страхования на долю личного страхования приходится 48,0%, имущественного страхования – 42,9%, страхования ответственности – 5,3%, комплексного страхования – 3,8%.

Страховые взносы по обязательным видам страхования за 1 квартал 2022 года – 137,3 млн рублей. Удельный вес

обязательных видов страхования в общей сумме взносов составляет 28,8% (за 1 квартал 2021 года – 27,7%), из них личное страхование – 35,7% от суммы страховых взносов по обязательным видам страхования, имущественное – 8,0%, страхование ответственности – 56,3%.

За 1 квартал 2022 года выплаты страхового возмещения и страхового обеспечения в целом по республике составили 273,7 млн рублей, из них на долю добровольных видов страхования приходится 184,0 млн рублей (67,2%), обязательных видов страхования – 89,7 млн рублей (32,8%).

Уровень страховых выплат в общей сумме страховых взносов за 1 квартал 2022 года составил 57,4% (за 1 квартал 2021 года – 55,5%). ■

Структура страховых взносов и страховых выплат на 31 марта 2022 года

руб.

Вид страхования	Страховые взносы (премии)	В % к		Страховые выплаты	В % к	
		общей сумме взносов	соответствующему периоду прошлого года		общей сумме выплат	соответствующему периоду прошлого года
<b>ВСЕГО</b>	<b>476 763 161</b>	<b>100,00</b>	<b>106,22</b>	<b>273 734 293</b>	<b>100,00</b>	<b>109,95</b>
<b>Добровольное страхование, всего</b>	<b>339 459 965</b>	<b>71,20</b>	<b>104,64</b>	<b>184 017 675</b>	<b>67,22</b>	<b>112,35</b>
в том числе:						
1) личное страхование:	162 979 476	34,18	123,71	99 728 251	36,43	109,10
страхование жизни	44 996 642	9,44	123,11	34 699 228	12,68	101,62
страхование дополнительной пенсии	20 717 071	4,35	109,82	9 710 955	3,55	179,63
страхование медицинских расходов	72 253 607	15,16	125,96	41 143 354	15,03	146,40
прочие (страхование от несчастных случаев и др.)	25 012 156	5,25	131,87	14 174 714	5,18	59,66
2) имущественное страхование:	145 701 684	30,56	92,57	79 055 394	28,88	117,28
страхование имущества предприятий	74 068 069	15,54	117,45	46 574 489	17,01	127,49
страхование имущества граждан	46 106 032	9,67	100,52	24 722 018	9,03	112,95
страхование грузов	2 841 619	0,60	122,40	223 214	0,08	34,12
страхование предпринимательского риска	15 519 266	3,26	46,80	6 848 403	2,50	83,69
прочие (страхование строительно-монтажных рисков и др.)	7 166 698	1,50	55,25	687 270	0,25	442,77
3) страхование ответственности	17 859 503	3,75	70,16	2 861 731	1,05	93,06
4) комплексное страхование	12 919 302	2,71	131,77	2 372 299	0,87	125,12
<b>Обязательное страхование, всего</b>	<b>137 303 196</b>	<b>28,80</b>	<b>110,32</b>	<b>89 716 618</b>	<b>32,78</b>	<b>105,34</b>
в том числе:						
1) имущественное страхование:	10 997 196	2,31	129,52	2 337 351	0,85	156,99
страхование строений, принадлежащих гражданам	4 619 966	0,97	122,16	2 329 852	0,85	156,99
обязательное страхование с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы	6 377 230	1,34	135,43	7 499	0,00	155,16
2) личное страхование:	49 043 703	10,29	114,55	40 845 272	14,92	107,54
медицинское страхование иностранных граждан и лиц без гражданства, временно пребывающих или временно проживающих в РФ	1 622 714	0,34	91,79	631 299	0,23	125,08
страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний	47 111 845	9,88	115,31	39 952 494	14,60	107,22
обязательное государственное страхование (предусмотренное в законодательстве обязательное страхование жизни, здоровья и (или) имущества граждан за счет средств соответствующего бюджета)	309 144	0,06	160,46	261 479	0,10	120,57
3) страхование ответственности:						
страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств	77 262 297	16,21	105,61	46 533 995	17,00	101,83
страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств (договоры страхования «Зеленая карта»)	55 952 150	11,74	101,14	39 601 570	14,47	101,68
страхование гражданской ответственности перевозчика перед пассажирами	17 443 435	3,66	122,14	6 655 902	2,43	102,45
страхование ответственности коммерческих организаций, осуществляющих риэлтерскую деятельность, за причинение вреда в связи с ее осуществлением	979 556	0,21	116,72	257 264	0,09	133,54
страхование гражданской ответственности временных (антикризисных) управляющих в производстве по делу об экономической несостоятельности (банкротстве)	91 856	0,02	133,73	358	0,00	17,97
страхование гражданской ответственности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей за вред, причиненный деятельностью с эксплуатацией опасных грузов	77 130	0,02	114,74	16 326	0,01	32,64
страхование гражданской ответственности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей за вред, причиненный деятельностью с эксплуатацией опасных грузов	2 652 985	0,56	105,40	2 459	0,00	44,00
страхование гражданской ответственности перевозчика при перевозке опасных грузов	65 185	0,01	107,89	116	-	196,61

Отдельные показатели деятельности страховых организаций Республики Беларусь на 31 марта 2022 года

руб.

№ п.п	Наименование страховой организации	Страховые взносы по договорам прямого страхования и сострахования	Страховые взносы с учетом перестрахования	Страховые выплаты по договорам прямого страхования и сострахования	Страховые выплаты с учетом перестрахования
1	Белгосстрах	216 051 509	207 016 067	118 840 641	117 417 496
2	ЗАСО "Белнефестрах"	48 529 911	47 943 550	23 832 535	23 824 412
3	ЗАСО "Промтрансинвест"	35 290 917	34 596 525	21 300 159	21 172 357
4	ЗАСО "ТАСК"	31 051 269	30 634 885	18 622 987	18 187 587
5	"Белэксимгарант"	23 684 374	20 731 344	10 352 562	9 514 897
6	СООО "Асоба"	12 719 714	15 188 414	8 716 951	8 053 439
7	ЗАО «СК "Белросстрах"»	10 076 526	9 839 799	6 366 217	6 384 624
8	СБА ЗАСО "Купала"	9 675 039	7 221 530	4 505 724	3 345 485
9	ЗАСО "КЕНТАВР"	6 374 650	6 461 752	3 617 874	3 955 366
10	ЗАО «СК "Евроинс"»	5 708 539	5 945 035	4 134 177	4 199 040
11	ЗСАО "Ингосстрах"	5 225 655	5 163 094	3 277 362	3 235 747
12	ЗАСО "Имлива Иншуранс"	3 078 011	3 229 562	2 491 694	2 550 687
13	Государственное предприятие "Белорусская национальная перестраховочная организация"	605 220	19 147 634	–	7 488 765
14	Государственное предприятие "Стравита"	45 076 916	45 076 916	27 492 206	27 492 206
15	СООО "ПриорЛайф"	20 654 659	20 654 659	17 255 024	17 255 024
16	УСП "БелВЭБ Страхование"	2 960 252	2 927 299	2 928 180	2 993 145
17	ЗАСО "Дельта Страхование" <sup>1</sup>	–	–	–	–
18	ОАСО "Би энд Би иншуренс Ко" <sup>2</sup>	–	–	–	–
19	ОАСО "Пенсионные гарантии" <sup>3</sup>	–	–	–	–

<sup>1</sup> 11 июня 2019 г. акционерами ЗАСО «Дельта Страхование» принято решение о ликвидации.

<sup>2</sup> С 3 апреля 2019 г. вступило в силу решение экономического суда г. Минска от 6 февраля 2019 г. № 5-26/2019М о ликвидации ОАСО «Би энд Би иншуренс Ко».

<sup>3</sup> Определением экономического суда Минской области от 28.01.2022 г. по делу № 196-11Б/2020 завершено ликвидационное производство в отношении открытого акционерного страхового общества "Пенсионные гарантии".

## Показатели деятельности страховых организаций Республики Беларусь

тыс. руб.

Показатели государственных страховых организаций и страховых организаций, в уставных фондах которых более 50 % долей (простых (обыкновенных) или иных голосующих акций) находятся в собственности Республики Беларусь и (или) ее административно-территориальных единиц, по страхованию не-жизни

№	Наименование страховой организации	Страховые взносы за 1 кв. 2022 г.	Страховые взносы за 1 кв. 2021 г.	Темп прироста взносов, %	Доля на рынке, %	Выплаты за 1 кв. 2022 г.	Выплаты за 1 кв. 2021 г.	Темп прироста выплат, %
1	Белгосстрах	216 051,5	190 085,5	13,7	58,8	118 840,6	99 399,9	19,6
2	Белнефтестрах	48 529,9	40 739,9	19,1	13,2	23 832,5	26 830,9	-11,2
3	Промтрансинвест	35 290,9	49 072,7	-28,1	9,6	21 300,2	23 669,2	-10,0
4	ТАСК	31 051,3	29 251,3	6,2	8,5	18 623,0	19 000,1	-2,0
5	Белэксимгарант	23 684,4	31 608,8	-25,1	6,4	10 352,6	12 361,8	-16,3
6	Асоба	12 719,7	12 432,9	2,3	3,5	8 717,0	7 575,6	15,1
ИТОГО по страховым организациям		367 327,7	353 191,1	4,0	100,0	201 665,9	188 837,5	6,8
7	Белорусская национальная перестраховочная организация	19 752,9	33 454,1	-41,0	-	7 488,8	9 833,2	-23,8

### Показатели страховых организаций частной формы собственности по страхованию не-жизни

№	Наименование страховой организации	Страховые взносы за 1 кв. 2022 г.	Страховые взносы за 1 кв. 2021 г.	Темп прироста взносов, %	Доля на рынке, %	Выплаты за 1 кв. 2022 г.	Выплаты за 1 кв. 2021 г.	Темп прироста выплат, %
1	Белросстрах	10 076,5	9 939,9	1,4	25,1	6 366,2	4 919,6	29,4
2	Купала	9 675,0	7 994,0	21,0	24,1	4 505,7	3 839,6	17,3
3	КЕНТАВР	6 374,7	4 692,1	35,9	15,9	3 617,9	2 742,2	31,9
4	Евроинс	5 708,5	5 413,8	5,4	14,2	4 134,2	3 662,0	12,9
5	Ингосстрах	5 225,7	4 096,6	27,6	13,0	3 277,4	2 078,9	57,7
6	Имклива Иншуранс	3 078,0	2 303,5	33,6	7,7	2 491,7	1 336,1	86,5
ИТОГО		40 138,4	34 439,9	16,5	100,0	24 393,1	18 578,4	31,3

### Показатели страховых организаций по страхованию жизни

	Наименование страховой организации	Страховые взносы за 1 кв. 2022 г.	Страховые взносы за 1 кв. 2021 г.	Темп прироста взносов, %	Доля на рынке, %	Выплаты за 1 кв. 2022 г.	Выплаты за 1 кв. 2021 г.	Темп прироста выплат, %
1	Стравита	45 076,9	34 984,8	28,8	65,6	27 492,2	28 064,2	-2,0
2	ПриорЛайф	20 654,7	20 430,5	1,1	30,1	17 255,0	11 486,7	50,2
3	БелВЭБ Страхование*	2 960,3	5 464,3	-45,8	4,3	2 928,2	1 995,8	46,7
ИТОГО		68 691,9	60 879,6	12,8	100,0	47 675,4	41 546,7	14,8

\* с 3 января 2022 г. УСП «БелВЭБ Страхование» получило право на осуществление добровольного страхования, относящегося к страхованию жизни.

## Сведения о страховых взносах по договорам страхования, оформленным страховыми брокерами за 1 квартал 2022 года

№ п/п	Наименование страхового брокера	Сумма страховых взносов, руб.		Темп прироста, %
		на 31 марта 2022 г.	на 31 марта 2021 г.	
1	ООО «Страховой брокер Атлант-М»	4 918 067	4 681 659	5,0%
2	УП «Страховой брокер РБЛ»	3 637 504	2 797 829	30,0%
3	ООО «Страховой брокер Белополис Плюс»	2 843 903	3 260 018	-12,8%
4	ООО страховой брокер «СТЕ-Страхование»	2 111 091	1 765 050	19,6%
5	ООО «Универсальный страховой брокер»	1 719 339	1 584 404	8,5%
6	ООО «ПаритетСтрахования»	1 712 024	1 500 346	14,1%
7	ООО «Страховой брокер ОллИншуренс»	1 245 529	1 221 439	2,0%
8	ООО «ПраймКонсалт Страховой Брокер»	1 204 047	815 849	47,6%
9	ООО СБ «Евроброкер»	1 171 063	-	-
10	ООО «Страховой брокер Автокаско ПЛЮС»	1 078 187	1 122 624	-4,0%
11	ООО Страховой брокер «ДСД-Страхование»	998 613	-	-
12	ООО «СтрахЭкспертГрупп»	930 879	773 510	20,3%
13	ООО «Страховой брокер Эксинс»	654 133	473 974	38,0%
14	ООО «Страховой брокер "ГарантИншуренс плюс"»	651 425	571 720	13,9%
15	ООО «Форвард-Брокер»	618 668	753 867	-17,9%
16	ООО «Альфа-Брокер»	551 643	408 667	35,0%
17	ООО «Страховой брокер "Технологии страхования"»	514 762	355 093	45,0%
18	ООО «Страховой брокер Юник маклер»	429 938	226 841	89,5%
19	ООО «Страховой брокер "СитиБрокер"»	335 333	603 358	-44,4%
20	ООО «Страховой брокер "Максирента"»	292 553	365 411	-19,9%
21	ООО «Страховой брокер "Страховая экспертиза плюс"»	285 314	11 931	многокр.
22	ООО Страховой брокер «Стабильное завтра»	199 242	402 628	-50,5%
23	ООО «Страховой брокер "Центр страхования"»	181 912	148 915	22,2%
24	ООО «Страховой брокер "Альянс"»	136 232	177 425	-23,2%
25	ООО Страховой брокер «Экспресс Страхование»	96 933	49 266	96,8%
26	ООО «Страховой брокер Спорт Капитал»	18 956	8 492	123,2%
27	ООО Страховой брокер «СтарЛайф СИ»*	-	-	-
Итого		28 537 290	24 080 316	18,5%
Доля взносов в видах добровольного страхования, %		8,4	7,4	

\* Определением экономического суда Минской области от 10.12.2021 г. по делу № 156Б2114 завершено ликвидационное производство в отношении Общества с ограниченной ответственностью страховой брокер «СтарЛайф СИ».

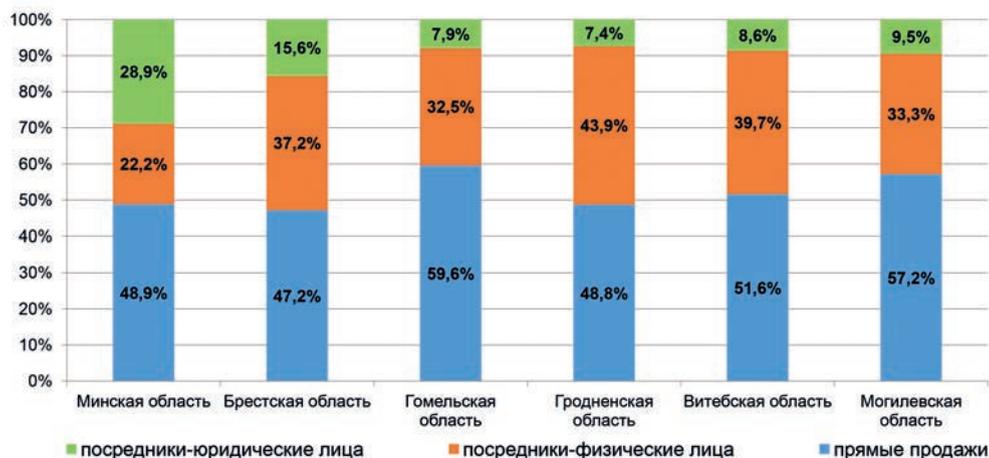
По данным Министерства финансов Республики Беларусь

### Распределение начисленной страховой премии по каналам продаж за 2021 год (добровольное страхование не-жизни)

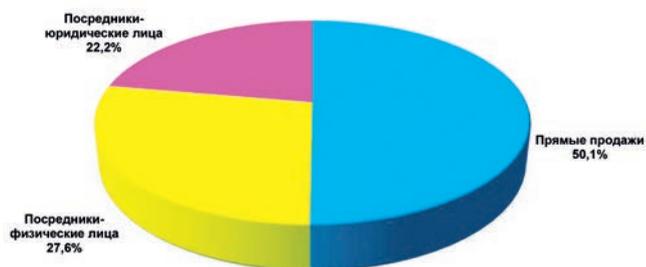
руб.

Регион, включая областной центр	Прямые продажи	Посредники – физические лица		
		Всего	штатные	нештатные
Минская область	278 320 819,4	126 622 044,3	102 478 972,4	24 143 071,9
Брестская область	39 750 108,6	31 330 645,2	28 193 986,7	3 136 658,6
Гомельская область	41 787 282,0	22 775 979,0	20 360 570,3	2 415 408,7
Гродненская область	30 577 184,7	27 511 750,5	24 283 964,2	3 227 786,3
Витебская область	28 477 977,3	21 914 888,4	20 151 120,4	1 763 768,0
Могилевская область	25 009 016,2	14 578 373,7	12 324 157,3	2 254 216,4
ВСЕГО	443 922 388,4	244 733 681,1	207 792 771,3	36 940 909,9

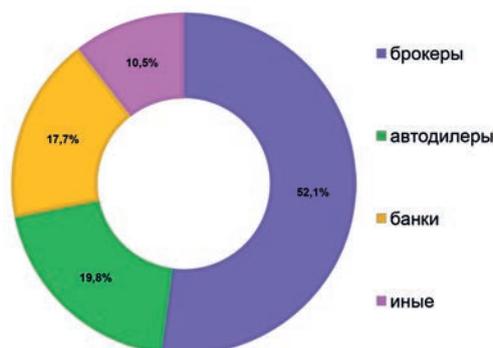
Регион, включая областной центр	Посредники – юридические лица					ИТОГО по каналам продаж
	Всего	брокеры	банки	автодилеры	иные	
Минская область	164 357 856,3	99 785 220,0	21 047 395,8	30 051 022,2	13 474 218,4	569 300 720,1
Брестская область	13 156 469,6	1 156 461,8	3 160 588,2	3 300 625,9	5 538 793,8	84 237 223,4
Гомельская область	5 545 630,5	387 834,7	2 565 058,6	2 310 004,6	282 732,6	70 108 891,5
Гродненская область	4 611 691,2	569 550,9	2 568 761,2	1 123 352,6	350 026,5	62 700 626,4
Витебская область	4 764 922,3	221 151,5	2 535 526,3	1 212 945,5	795 299,1	55 157 788,1
Могилевская область	4 139 225,0	231 177,0	2 884 157,3	852 850,2	171 040,6	43 726 614,9
ВСЕГО	196 575 794,9	102 351 395,8	34 761 487,3	38 850 801,0	20 612 110,8	885 231 864,3



### Распределение страховых взносов по каналам продаж в разрезе областей



Структура страховых взносов по каналам продаж



Доля страховых взносов по посредникам – юридическим лицам

По данным страховых организаций

# Сведения о суммах поступлений страховых взносов через банки Республики Беларусь за 2021 год

рублей

Наименование показателя	Наименование банка							
	ОАО «Белинвестбанк»	ОАО «СберБанк»	ЗАО «МТбанк»	ОАО «АСБ Беларусбанк»	ОАО «Белгазпромбанк»	ЗАО Банк ВТБ (Беларусь)	«Приорбанк» ОАО	ОАО «Паритетбанк»
Обязательное страхование, всего	5 079	–	–	5 882 306	–	–	–	–
в том числе : обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств	5 079	–	–	5 826 639	–	–	–	–
из него:	5 079	–	–	5 513 976	–	–	–	–
• внутреннее страхование	5 079	–	–	5 513 976	–	–	–	–
• комплексное внутреннее страхование	–	–	–	–	–	–	–	–
• пограничное страхование	–	–	–	112 186	–	–	–	–
• страхование «Зеленая карта»	–	–	–	200 477	–	–	–	–
Добровольное страхование, всего	2 530 031	739 083	2 324 929	12 418 222	16 788	31 211	23 878 933	600 849
в том числе: имущественное страхование	1 106 470	621 812	217 308	6 305 413	5 316	1 453	46 024	957
из него:	956 653	–	1 761	942 025	–	–	–	–
• страхование имущества предприятий	956 653	–	1 761	942 025	–	–	–	–
• страхование имущества граждан	125 095	579 263	60 631	5 122 238	5 316	1 119	46 024	202
• прочие виды имущественного страхования	24 722	42 549	154 916	241 150	–	334	–	755
личное страхование:	1 417 478	117 271	2 107 621	6 112 652	11 472	29 758	23 832 909	599 892
из него:	922 714	38 844	1 955 552	2 068 816	2 700	13 747	–	542 045
• страхование медицинских расходов	922 714	38 844	1 955 552	2 068 816	2 700	13 747	–	542 045
• страхование жизни	303 954	–	26 753	–	–	100	17 663 595	–
• прочие виды личного страхования	190 810	78 427	125 316	4 043 836	8 772	15 911	6 169 314	57 847
страхование ответственности	6 083	–	–	157	–	–	–	–
ИТОГО	2 535 110	739 083	2 324 929	18 300 528	16 788	31 211	23 878 933	600 849

Наименование показателя	Наименование банка							
	ЗАО «Идея Банк»	ОАО «Белагро-промбанк»	ОАО «Банк Бел-ВЭБ»	ЗАО «РРБ-Банк»	ЗАО «АБСО-ЛЮТ-БАНК»	ЗАО «Цептер Банк»	ОАО «Статус-Банк»	ОАО «Техно-банк»
Обязательное страхование, всего	–	24 974	–	–	–	–	–	–
в том числе : обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств	–	23 373	–	–	–	–	–	–
из него:	–	20 107	–	–	–	–	–	–
• внутреннее страхование	–	–	–	–	–	–	–	–
• комплексное внутреннее страхование	–	–	–	–	–	–	–	–
• пограничное страхование	–	–	–	–	–	–	–	–
• страхование «Зеленая карта»	–	3 266	–	–	–	–	–	–
Добровольное страхование, всего	84 512	5 594 667	301 098	377 750	–	740 080	36 294	37 547
в том числе: имущественное страхование	921	2 695 963	82 798	32 309	–	739 740	6 180	7 319
из него:	–	2 385 480	57 248	–	–	–	–	6 856
• страхование имущества предприятий	–	–	–	–	–	–	–	–
• страхование имущества граждан	600	4 683	25 410	8 432	–	739 638	6 180	463
• прочие виды имущественного страхования	321	305 800	140	23 877	–	102	–	–
личное страхование:	83 591	2 885 302	217 995	342 841	–	234	30 114	30 228
из него:	–	–	–	–	–	–	–	–
• страхование медицинских расходов	47 400	2 419 952	187 853	87 564	–	–	27 775	4 328
• страхование жизни	–	–	11 686	–	–	–	–	21 230
• прочие виды личного страхования	36 191	465 350	18 456	255 277	–	234	2 339	4 670
страхование ответственности	–	13 402	305	2 600	–	106	–	–
ИТОГО	84 512	5 619 641	301 098	377 750	–	740 080	36 294	37 547

Наименование показателя	Наименование банка								Итого
	ЗАО «БТА Банк»	ЗАО «Альфа-Банк»	ОАО «Банк Дабрабыт»	ОАО «БНБ-Банк»	«Франсабанк» ОАО	ЗАО «Банк "Решение"»	ЗАО «БСБ Банк»	ЗАО «ТК Банк»	
Обязательное страхование, всего	–	–	–	–	–	–	–	–	5 912 359
в том числе : обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств	–	–	–	–	–	–	–	–	5 855 091
из него:	–	–	–	–	–	–	–	–	5 539 162
• внутреннее страхование	–	–	–	–	–	–	–	–	–
• комплексное внутреннее страхование	–	–	–	–	–	–	–	–	–
• пограничное страхование	–	–	–	–	–	–	–	–	112 186
• страхование «Зеленая карта»	–	–	–	–	–	–	–	–	203 743
Добровольное страхование, всего	667 822	3 087 663	506 324	3 626 512	256	1 020	2	–	57 601 593
в том числе: имущественное страхование	558 153	209 320	33 731	3 598 354	256	–	–	–	16 269 797
из него:	84 524	–	–	2 425	–	–	–	–	4 436 972
• страхование имущества предприятий	84 524	–	–	2 425	–	–	–	–	4 436 972
• страхование имущества граждан	441 292	131 468	11 249	3 593 527	239	–	–	–	10 903 069
• прочие виды имущественного страхования	32 337	77 852	22 482	2 402	17	–	–	–	929 756
личное страхование:	106 720	2 878 343	472 593	28 158	–	1 020	2	–	41 306 194
из него:	62 974	2 435 646	196 248	21 965	–	1 020	–	–	11 037 143
• страхование медицинских расходов	62 974	2 435 646	196 248	21 965	–	1 020	–	–	11 037 143
• страхование жизни	–	–	99 348	–	–	–	–	–	18 126 666
• прочие виды личного страхования	43 746	442 697	176 997	6 193	–	–	2	–	12 142 385
страхование ответственности	2 949	–	13	–	–	–	–	–	25 615
ИТОГО	667 822	3 087 663	506 324	3 626 512	256	1 020	2	–	63 513 952

Источник: Министерство финансов Республики Беларусь

## Новый туристический сезон открыт. Каким он будет?

СТАРТОВАЛ НОВЫЙ ТУРИСТИЧЕСКИЙ СЕЗОН, КОТОРЫЙ ОБЕЩАЕТ В ЗНАЧИТЕЛЬНОЙ СТЕПЕНИ ОТЛИЧАТЬСЯ ОТ ВСЕХ ПРЕДЫДУЩИХ. СПЕЦИАЛИСТЫ ООО «БАЛТ АССИСТАНС» РАССКАЗАЛИ, КАКИЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЛЯ ПУТЕШЕСТВИЙ ВЫБИРАЮТ ГРАЖДАНЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В ПОСЛЕДНЕЕ ВРЕМЯ, И О ЧЕМ СТОИТ ПОМНИТЬ, СОБИРАЯСЬ ЭТИМ ЛЕТОМ В ПОЕЗДКУ.

### СМЕНА НАПРАВЛЕНИЙ

Самым популярным направлением для путешествий граждан Республики Беларусь по-прежнему остается Польша, однако в этом году значительно возрос интерес к Грузии, которая к началу лета основательно потеснила такие традиционно востребованные туристические регионы, как Египет и Турция. Среди главных причин популярности страны гор международные эксперты называют возможность безвизового въезда на территорию государства, а также относительную дешевизну жизни и благоприятный климат.

**! По статистике, за первые пять месяцев 2022 года в ООО «Балт Ассистанс» из Грузии поступило на 61,68 % больше обращений, чем из Турции, и на 71,21 % больше, чем из Египта.**

**Юлианна Урсаки,**  
руководитель отдела развития сети провайдеров  
ООО «Балт Ассистанс»:

*По данному направлению ассистансом ведется регулярная работа по расширению сети провайдеров и актуализации баз данных. Нами заключены прямые договоры о сотрудничестве с основными крупными медицинскими учреждениями региона, а также частными клиниками и врачами. Это позволяет организовывать медицинскую помощь застрахованным по гарантии оплаты в кратчайшие сроки, в том числе, если требуется визит к узкопрофильным специалистам.*

С начала года чаще всего застрахованные обращаются в ООО «Балт Ассистанс» из Грузии в случаях выявления ОРВИ, при этом средняя стоимость лечения данного заболевания (осмотр врача-терапевта с назначением необходимых препаратов) составила от 30 до 60 евро. Лишь в одном из случаев, когда помощь потребовалась годовалой малышке с температурой 39°C, которую родители никак не могли сбить собственными силами, сумма оказалась выше.

После регистрации обращения координатор контакт-центра в кратчайшие сроки организовал трансфер и визит в партнерскую клинику, где девочку вместе с мамой госпита-

лизировали на сутки. Утром после приема жаропонижающих препаратов ребенку стало лучше, и она с родителями вернулась в отель. Стоимость лечения в этом случае составила 300 евро и была оплачена страховой компанией.

Также с начала года в Грузии зафиксированы обращения по поводу выявления симптомов коронавирусной инфекции, стоимость амбулаторного лечения которой составляла уже в среднем 250–350 евро. Самыми же сложными и дорогими (свыше 1 000 евро) оказались случаи переломов, травм и растяжений, а также обострения аппендицита.

В одном из случаев застрахованная травмировала колено во время катания на сноуборде. Для девушки была организована транспортировка до профильного медицинского центра, где ей диагностировали растяжение коленного сустава и госпитализировали на сутки. Утром, после наложения гипса и выписки необходимых лекарственных препаратов, лечащий врач разрешил застрахованной вернуться в отель при условии, что, если в течение 10 дней ее состояние ухудшится, она обязательно приедет на повторный визит.

Так как страховой полис девушки предусматривал риск занятия активными видами спорта, страховая компания приняла решение покрыть расходы на лечение в размере 770 евро. Однако уже через неделю отек на колене увеличился, боль стала невыносимой, и застрахованная вновь обратилась в ассистанс с просьбой организовать повторный визит. На основании медицинского рапорта, поступившего из клиники, а также фото заболевания врач-эксперт ООО «Балт Ассистанс» подтвердил неотложность визита. Координатор контакт-центра оперативно организовал трансфер, и девушку вновь доставили к врачу-травматологу. После повторного осмотра доктор назначил дополнительные препараты, и в результате состояние пациентки улучшилось. После получения всех документов от ассистанса страховая компания также согласовала покрытие счета еще на 580 евро. Девушка смогла вернуться на родину со здоровой ногой и без долгов.

С помощью ООО «Балт Ассистанс» любой застрахованный, находящийся на территории Грузии, может быстро и



качественно получить полный спектр медицинских услуг, в который входят:

- визиты доктора на дом или в отель;
- амбулаторные визиты в медицинские центры;
- круглосуточные визиты в приемный покой;
- стационарное лечение;
- услуги телемедицины;
- транспортировка до медцентра и обратно;
- эвакуация и репатриация.

## О ЧЕМ СТОИТ ПОМНИТЬ В НОВОМ ТУРСЕЗОНЕ

Помимо новых туристических направлений, летний турсезон 2022 года, по прогнозам экспертов, будет обладать рядом особенностей, о которых стоит знать и помнить не только застрахованным, но и страховщикам.

### 1. Первый звонок – всегда в ассистанс

Во многих медицинских учреждениях стоимость услуг к лету заметно увеличилась. В сети своих ключевых провайдеров ООО «Балт Ассистанс» согласовало сохранение цен на прежнем уровне или их незначительную корректировку, но при самостоятельном обращении в сторонние (непартнерские) медучреждения застрахованные могут получить счета на неоправданно большие суммы.

**Екатерина Пумэ,**  
руководитель отдела cost-control  
ООО «Балт Ассистанс»:

*Специалисты отдела тщательно проверяют всю документацию по каждому случаю, чтобы контролировать соблюдение провайдерами цен на услуги на уровне среднерегиональных. Таким образом, риск переплаты по случаю со стороны страховых компаний снижается. Однако при самостоятельном обращении застрахованного в медучреждение без предварительной гарантии со стороны ООО «Балт Ассистанс» стоимость визита может сильно отличаться от средней по региону, и повлиять на эту ситуацию постфактум будет сложно.*

**Именно поэтому страховщику так важно предусмотреть данный нюанс еще на стадии оформления полиса, указывая в нем порядок обращения за помощью при наступлении страхового события, а застрахованным – этот порядок неукоснительно соблюдать.**

### 2. Страховка от невыезда актуальна как никогда, но есть одно «но»

Самолет улетел, а туристы остались... Подобные ситуации в летнем турсезоне встречаются все чаще. Причины могут быть самыми разными, однако вопрос у всех не выехавших остается один: вернутся ли деньги за несостоявшееся путешествие?

**ПОМИМО НОВЫХ ТУРИСТИЧЕСКИХ НАПРАВЛЕНИЙ, ЛЕТНИЙ ТУРСЕЗОН 2022 ГОДА, ПО ПРОГНОЗАМ ЭКСПЕРТОВ, БУДЕТ ОБЛАДАТЬ РЯДОМ ОСОБЕННОСТЕЙ, О КОТОРЫХ СТОИТ ЗНАТЬ И ПОМНИТЬ НЕ ТОЛЬКО ЗАСТРАХОВАННЫМ, НО И СТРАХОВЩИКАМ. ПО ПРОГНОЗАМ ЭКСПЕРТОВ ООО «БАЛТ АССИСТАНС», В ЭТОМ ГОДУ ОЖИДАЕТСЯ ОТНОСИТЕЛЬНО БОЛЬШОЙ ПРОЦЕНТ САМОСТОЯТЕЛЬНЫХ ПУТЕШЕСТВЕННИКОВ, А ТАКЖЕ ТЕХ, КТО ПРЕДПОЧТЕТ НАХОДИТЬСЯ ЗА РУБЕЖОМ ДЛИТЕЛЬНОЕ ВРЕМЯ.**

Профильный отдел ООО «Балт Ассистанс» ведет подобные случаи по договорам со страховыми компаниями уже несколько лет. Специалисты берут на себя всю работу по информированию застрахованных и помощи им в сборе пакета документов, по направлению запросов недостающих бумаг и калькуляции понесенных убытков от туроператоров и турагентств. Куратором же выступает страховщик, и именно он на основании предоставленных ассистансом данных принимает решение о выплате компенсации или об отказе.

Так, в конце февраля этого года супружеская пара приобрела семидневный тур на Мальдивы, но за 20 дней до поездки супругу госпитализировали. Лечащий врач поставил ей диагноз «беременность 16-17 недель с угрозой выкидыша». По правилам страхования данный случай являлся исключением и не мог быть признан страховым. На основании этого пункта застрахованным был направлен отказ о возмещении убытков.

После этого пара подала претензию на пересмотр убытка и предоставила дополнительные медицинские документы, где значилось, что у супруги при госпитализации был выявлен ковид, однако дополнительного риска на заболевание коронавирусной инфекцией в договоре страхования также не оказалось, и застрахованным был направлен повторный отказ.

**Кристина Журова,**  
руководитель отдела по невыездам ООО «Балт Ассистанс», пояснила:

*Стоит заметить, что это произошло бы в любом случае, так как по правилам страхования риск невыезда должен наступить не ранее чем за 15 дней до предполагаемой поездки. В данном же случае беременность наступила 16-17 недель назад, а тест на ковид был сделан во время госпитализации как обязательный.*

Относительным утешением для пары стало то, что 80 % стоимости тура выплатил туроператор, и расстаться пришлось только с 830 евро.

В другом случае застрахованные компенсацию получили. Семья из трех человек не смогла отправиться в тур в Доминиканскую республику из-за смерти матери застрахованной вследствие злокачественного новообразования. Так как печальное событие произошло дома, специалистами отдела по невыездам была запрошена справка о смерти с указанием диагноза, и так как он не являлся исключением из правил страхования, случай был признан страховым. Стоимость тура в этом случае по калькуляции туроператора составляла 3 256 евро. Порядка 746 евро выплатил туроператор, остальные вернула страховая компания.

**Чтобы избежать спорных ситуаций, специалисты ООО «Балт Ассистанс» советуют застрахованным заранее уточнять все вопросы при покупке страхового полиса и внимательно читать договор страхования.**

### **3. На заметку страховым компаниям**

По прогнозам экспертов ООО «Балт Ассистанс», в этом году ожидается относительно большой процент самостоятельных путешественников, а также тех, кто предпочтет находиться за рубежом длительное время. Такие застрахованные будут приобретать преимущественно долгосрочные полисы страхования, и многие – в формате онлайн, уже находясь за границей.

**Наталья Леонтьева,**  
руководитель контакт-центра ООО «Балт Ассистанс»:

*С одной стороны, это позволит страховым компаниям предлагать клиентам такую возможность с соблюдением определенного временного коридора. С другой – возрастает риск приобретения полисов «под заболевание».*

**Поэтому ассистансом ведется строгий контроль на каждом этапе урегулирования случая, и большинство дел, в которых возможен факт мошенничества, выявляется уже на этапе регистрации обращения координатором контакт-центра.**

Со своей стороны, ООО «Балт Ассистанс» тщательно подготовился к новому туристическому сезону, в первую очередь, был усилен штат координаторов контакт-центра за счет дополнительного набора и обучения новых сотрудников. Кандидаты подтвердили свои профессиональные качества, стрессоустойчивость, умение самостоятельно действовать в нестандартных ситуациях. Большое внимание было уделено языковым и коммуникативным навыкам кандидатов.

**Наталья Леонтьева,**  
руководитель контакт-центра ООО «Балт Ассистанс»:

*ООО «Балт Ассистанс» обладает широким спектром возможностей по организации медицинской помощи застрахованным: большой штат опытных сотрудников, современное техническое оснащение, высокая степень внешнего и внутреннего контроля качества оказываемых услуг. Все это позволяет компании на протяжении более 22 лет организовывать медицинскую помощь застрахованным на самом высоком уровне, независимо от изменений во внешнеэкономической ситуации. И мы уверены, что новый туристический сезон не будет исключением. ■*



**Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (внутреннее страхование) за период с 1 января 2022 г. по 31 марта 2022 г.**

№	Страховая организация	Количество заключенных договоров				Сумма поступивших взносов в бел. руб.	
		за март	за весь период	в том числе в электронном виде	за аналогичный период 2021 г.	за март	за весь период
1.	Белгосстрах	204 895	500 467	15 697	489 312	11 616 790,25	27 193 601,43
2.	ТАСК	41 149	106 152	3 763	110 246	2 942 619,25	6 922 564,68
3.	Белнефтестрах	49 257	126 224	3 238	122 746	2 810 453,99	6 787 418,40
4.	Промтрансинвест	32 772	84 978	1 991	85 370	2 250 264,42	5 448 684,67
5.	Асоба	17 715	44 772	538	47 493	906 715,56	2 183 983,14
6.	Белэксимгарант	13 407	33 601	481	31 136	795 631,07	1 857 517,08
7.	Ингосстрах						
ИТОГО		359 195	896 194	25 708	886 303	21 322 474,54	50 393 769,40

№	Страховая организация	Сумма поступивших взносов в бел. руб.		Сумма выплаченного страхового возмещения в бел. руб.			Количество неурегулированных страховых случаев	Количество действующих договоров на конец периода
		в том числе по договорам в электронном виде	за аналогичный период 2021 г.	за март	за весь период	за аналогичный период 2021 г.		
1.	Белгосстрах	813 666,53	26 531 592,40	6 620 262,36	18 981 402,68	19 140 442,34	3 068	1 623 144
2.	ТАСК	229 360,76	7 175 291,94	2 031 563,66	5 650 905,94	5 867 152,70	3 384	286 997
3.	Белнефтестрах	162 028,59	6 568 356,35	1 740 204,26	5 010 041,63	4 865 718,15	1 987	356 659
4.	Промтрансинвест	111 046,76	5 448 523,57	1 762 522,30	4 674 412,82	4 444 892,38	2 048	238 442
5.	Асоба	27 321,03	2 307 365,42	717 707,02	1 689 297,53	1 629 956,16	794	122 156
6.	Белэксимгарант	26 549,95	1 721 014,17	692 285,16	1 856 365,82	1 578 109,78	450	87 447
7.	Ингосстрах			82,36	238,62	203,08	1	0
ИТОГО		1 369 973,62	49 752 143,85	13 564 627,12	37 862 665,04	37 526 474,59	11 732	2 714 845

**Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (комплексное страхование) за период с 1 января 2022 г. по 31 марта 2022 г.**

№	Страховая организация	Количество заключенных договоров			Сумма полученных взносов в бел. руб.		
		за март	за весь период	за аналогичный период 2021 г.	за март	за весь период	за аналогичный период 2021 г.
1.	Белгосстрах	827	3 169	2 605	273 072,93	934 957,13	764 774,80
2.	Белнефтестрах	147	447	369	46 838,34	136 309,54	116 657,81
3.	Промтрансинвест	110	320	272	46 722,63	117 856,56	104 360,49
4.	ТАСК	74	240	248	29 085,30	92 022,10	94 088,29
5.	Белэксимгарант	53	142	135	18 348,60	43 759,43	45 216,98
6.	Асоба	26	174	65	10 381,34	43 099,99	23 122,30
ИТОГО		1 237	4 492	3 694	424 449,14	1 368 004,75	1 148 220,67

№	Страховая организация	Сумма выплаченного страхового возмещения в бел. руб.			Количество неурегулированных страховых случаев	Количество действующих договоров на конец периода
		за март	за весь период	за аналогичный период 2021 г.		
1.	Белгосстрах	332 215,66	947 519,61	588 537,06	158	10 468
2.	Белнефтестрах	56 673,90	201 593,37	128 960,23	51	1 844
3.	Промтрансинвест	55 634,62	116 522,57	180 950,58	35	1 229
4.	ТАСК	36 799,82	74 348,56	105 821,30	28	816
5.	Белэксимгарант	31 766,57	55 614,69	100 350,34	11	592
6.	Асоба	14 523,29	32 313,84	4 823,58	8	356
ИТОГО		527 613,86	1 427 912,64	1 109 443,09	291	15 305

**Сведения по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств на территории Республики Беларусь (пограничное страхование) за период с 1 января 2022 г. по 31 марта 2022 г.**

№	Страховая организация	Количество заключенных договоров			Сумма страховых взносов в EUR	Сумма поступивших взносов в бел. руб.		
		за март	за весь период	за аналогичный период 2021 г.		за март	за весь период	за аналогичный период 2021 г.
1.	Белгосстрах	4 098	10 409	6 779	122 850	196 621,61	394 356,06	235 410,34
2.	Белэксимгарант	3 557	8 725	6 604	82 366	116 003,05	261 935,50	192 773,38
ИТОГО		7 655	19 134	13 383	205 216	312 624,66	656 291,56	428 183,72

№	Страховая организация	Количество выплат			Сумма выплаченного страхового возмещения в бел. руб.		
		за март	за весь период	за аналогичный период 2021 г.	за март	за весь период	за аналогичный период 2021 г.
1.	Белгосстрах	6	11	16	10 651,39	21 146,80	20 100,28
2.	Белэксимгарант	5	12	6	10 161,78	19 742,91	9 371,45
ИТОГО		11	23	22	20 813,17	40 889,71	29 471,73

**Сведения о договорах страхования «Зеленая карта» за период с 1 января 2022 г. по 31 марта 2022 г.**

№	Страховая организация	Количество заключенных договоров			Сумма страховых взносов			
		за март	за весь период	за аналогичный период 2021 г.	всего в EUR (согласно тарифу)			всего в BYN
					за март	за весь период	за аналогичный период 2021 г.	
1.	Белгосстрах	10 096	26 594	17 691	442 879	1 284 959	957 479	4 029 426,97
2.	Белнефтестрах	10 858	29 198	20 966	419 775	1 210 451	965 243	3 807 483,28
3.	ТАСК	6 909	18 716	13 596	374 170	1 077 063	1 000 098	3 373 078,54
4.	Промтрансинвест	6 550	17 628	13 292	371 404	1 051 629	934 109	3 298 199,88
5.	Белэксимгарант	5 433	13 817	9 240	188 203	511 012	345 964	1 609 758,20
6.	Асоба	3 093	8 361	6 641	138 976	421 690	361 332	1 314 396,28
ИТОГО		42 939	114 314	81 426	1 935 407	5 556 804	4 564 225	17 432 343,15

№	Страховая организация	Сумма страховых взносов	Сумма заявленных убытков (сумма полученных требований) в евро		
		всего в BYN	за март	за весь период	за аналогичный период 2021 г.
1.	Белгосстрах	4 029 426,97	141 640,99	379 823,76	283 041,69
2.	Белнефтестрах	3 807 483,28	108 328,55	377 500,99	248 731,86
3.	ТАСК	3 373 078,54	252 179,33	783 572,97	648 555,08
4.	Промтрансинвест	3 298 199,88	128 543,61	524 172,68	312 735,34
5.	Белэксимгарант	1 609 758,20	75 829,83	211 127,62	135 819,16
6.	Асоба	1 314 396,28	88 508,89	188 521,15	94 412,46
ИТОГО		17 432 343,15	795 031,20	2 464 719,17	1 723 295,59

№	Страховая организация	Сумма оплаченных требований в евро			Количество утраченных и испорченных бланков страховых сертификатов	
		за март	за весь период	за аналогичный период 2021 г.	за март	за весь период
1.	Белгосстрах	210 066,86	461 457,48	435 790,78	577	1 478
2.	Белнефтестрах	222 847,00	399 356,22	280 347,40	364	987
3.	ТАСК	183 928,32	465 517,15	512 658,15	443	1 006
4.	Промтрансинвест	221 807,04	443 245,62	551 122,70	355	921
5.	Белэксимгарант	9 853,14	62 917,08	124 619,31	163	415
6.	Асоба	74 353,05	143 128,46	121 792,10	151	395
ИТОГО		922 855,41	1 975 622,01	2 026 330,44	2 053	5 202

Источник: Белорусское бюро по транспортному страхованию

**От редакции**

Уважаемые коллеги!

**Напоминаем, что в 2022 году журнал «Страхование в Беларуси» будет освещать работу филиалов и представительств страховых организаций Минского региона.**

Предлагаем Вам принять участие в публикации на страницах нашего журнала в рубрике «В объективе редакции». Поделитесь своими успехами и достижениями, расскажите о значимых мероприятиях и событиях, юбилейных датах и реализованных проектах.

Мы принимаем заявки на участие в публикации в свободной форме на электронную почту [shanina@belasin.by](mailto:shanina@belasin.by) с пометкой «**Публикация в журнале – Минская область**».

# Результаты работы лизинговой отрасли Беларуси по итогам 2021 г.

По состоянию на 31 декабря 2021 г. в реестр лизинговых организаций Национального банка было включено 112 организаций. В течение 2020 г. из реестра по разным причинам выбыло 10 организаций и было включено 10. Распределение лизинговых организаций географически представлено в таблице 1.

Суммарный уставный фонд белорусских лизингодателей на 31.12.2021 г. составил 996 529 815 бел. руб., что на 186 760 672 бел. руб. (15,78 %) меньше, чем на 01.01.2021 г. Доли учредителей в совокупном уставном фонде распределились следующим образом: банки – 72,37 % (из них: банки-резиденты – 99,99 %, банки-нерезиденты – 0,01 %), небанковские финансовые учреждения – 0,02 %, коммерческие организации – 15,41 %, физические лица – 2,21 % (из них: резиденты – 76,06 %, нерезиденты – 23,94 %), иные учредители – 9,98%. По сравнению с 01.01.2021 г. произошло увеличение доли в совокупном уставном фонде: банков – на 15,03 %, небанковских финансовых учреждений – на 0,014 %, коммерческих организаций – на 2,68 %, доли физических лиц – на 0,77 %, и уменьшение доли иных учредителей на 18,5 %. Прибыль лизинговых организаций за 2021 год составила 204 066 973 бел. руб. (на 26 206 797 бел. руб. меньше, чем в 2020 г.). Среднесписочная численность занятых в лизинговой отрасли составила 3 132 работающих. Следует отметить, что число работающих в профессиональных лизинговых организациях, принявших участие в рейтинге (формирующих более 94 % совокупного объема нового бизнеса и более 96,4 % совокупного лизингового портфеля), значительно меньше – 1 115 человек.

Как видно из диаграмм 1 и 2, подавляющее количество лизингополучателей сосредоточено в г. Минске и Минской области. При этом лизингополучатели – физические лица распределены по территории страны более равномерно.

Объем нового бизнеса (общая стоимость переданного в лизинг за год имущества (без НДС)) лизинговых организаций

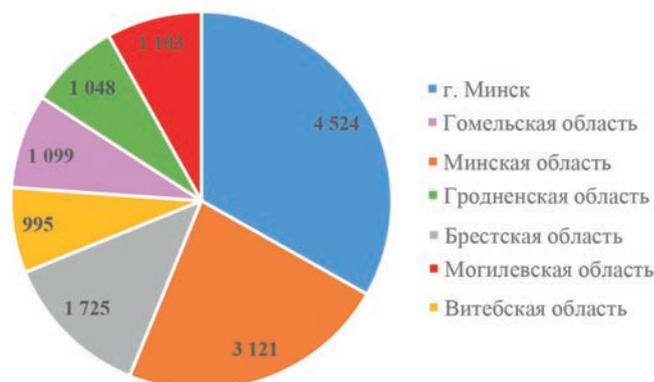


Диаграмма 1. Распределение количества лизингополучателей – юридических лиц и индивидуальных предпринимателей по областям Республики Беларусь.

Таблица 1. Распределение лизинговых организаций по областям РБ

Регион	Количество организаций
Брестская область	8
Витебская область	4
Гомельская область	4
Гродненская область	3
Могилевская область	3
Минская область	15
г. Минск	75

составил 3 002 912 369 бел. руб. (по среднеарифметическому курсу Национального Банка за 2021 г. – 999 305 281 евро). Увеличение по сравнению с 2020 г. составило 19,87 % (на 11,19 % при пересчете объема нового бизнеса в евро).

Белорусские банки за 2021 г. передали предметов лизинга на сумму 248 746 400 бел. руб. (на 53,76 % больше суммы переданных предметов лизинга в 2020 г.). В том числе в национальной валюте было передано предметов на 185 184 600 бел. руб. (74,45 % от общей суммы), в свободно конвертируемой валюте – на сумму 63 561 800 бел. руб. в эквиваленте (25,55 % от общей суммы). Суммарный объем нового бизнеса белорусских лизинговых организаций и банков составил 3 251 658 769 руб. (по среднеарифметическому курсу Национального Банка за 2021 г. – 1 082,1 млн евро). Увеличение по сравнению с 2020 г. составило 21,92 % (на 13,09 % при пересчете объема нового бизнеса в евро).

Удельный вес банков в совокупном объеме нового бизнеса лизинговых организаций и банков составил 7,65 % (в 2020 г. – 6,07 %).

Из средств, направленных лизинговыми организациями в 2021 г. на приобретение предметов лизинга: 48,05 % – соб-

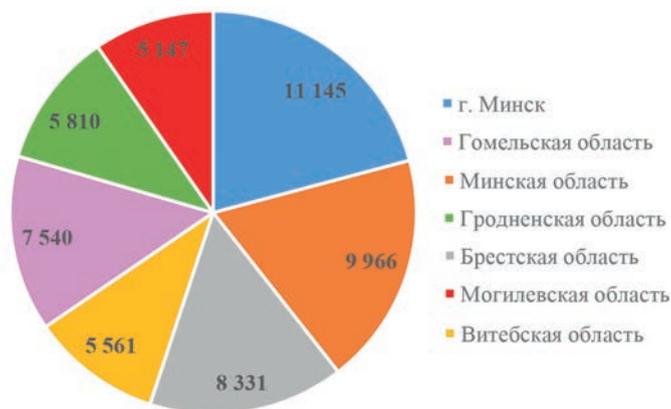


Диаграмма 2. Распределение количества лизингополучателей – физических лиц по областям Республики Беларусь.

**Таблица 2. Распределение объема нового бизнеса по предметам лизинга, 2012–2021 гг.**

Виды предметов лизинга	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.
Здания и сооружения (%)	6,6	9,7	30,9	21,9	6,7	4,0	6,8	3,3	3,2	3,82
Машины и оборудование (%)	33,7	41,7	29,4	34,7	26,5	38,8	36,4	31,7	41,3	36,78
Транспортные средства (%)	59,0	47,8	38,9	39,8	56,0	42,2	45,2	57,2	50,4	57,72
Иное (%)	0,7	0,8	0,8	3,6	10,8	15,0	11,6	7,8	5,1	1,88

**Таблица 3. Инвестиции в основной капитал в действующих ценах и суммарный объем нового бизнеса, 2014–2021 гг., млн руб.**

№ п/п	Параметр	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.
1	Инвестиции в основной капитал								
	в действующих ценах (млн руб.)	22 526	20 715	18 710	21 033	25 004	28 798	29 633	30 130
	в % к предыдущему году	+7,5	-8	-9,7	+12,4	+18,9	+15,2	+2,9	+1,7
2	Суммарный объем нового бизнеса								
	млн руб.	788	709	964	1 580	2 442	2 924	2 667	3 252
	в % к предыдущему году		-10	+36	+64	+55	+20	-8,79	+21,92
3	Доля в объеме инвестиций в основной капитал (%)	3,5	3,4	5,3	7,5	9,8	10,2	9,0	10,8
4	Доля лизинга в объеме средств, затраченных на закупку машин, оборудования, транспортных средств	10,3	10,0	14,4	18,8	24,2	25,4	24,5	29,3
5	Доля в ВВП (%)	1,0	0,8	1,0	1,5	2,0	2,1	1,8	1,9

ственные средства, из них: 37,93 % – авансы, полученные от лизингополучателей, 51,95 % – заемные средства.

Распределение объема нового бизнеса по предметам лизинга и его изменение за период с 2012 г. по 2021 г. отражены в таблице 2.

Уровень проникновения лизинга в экономику страны вместе с банками составил 1,88 % – к ВВП, 10,79 % – к инвестициям в основной капитал и 29,3 % – к затратам на приобретение машин, оборудования, транспортных средств.

По уровню проникновения в экономику белорусская лизинговая отрасль сопоставима с показателями развитых экономик мира.

Из таблицы 3 видно, что по итогам 2021 г. темпы роста объема нового бизнеса в лизинге значительно опережали темпы роста инвестиций в основной капитал.

## НОВЫЕ ДОГОВОРЫ ЛИЗИНГА

Всего за 2021 г. лизинговыми организациями было заключено 83 297 договоров лизинга (на 44,33 % меньше, чем за 2020 г.) на общую сумму 4 784 308 628 бел. руб. (по среднеарифметическому курсу Национального Банка за 2021 г. – 1 592 млн евро). Увеличение по сравнению с 2020 г. составило 32,11 % (на 22,54 % – при пересчете данного показателя в евро). В том числе было заключено:

- в сегменте потребительского лизинга – 66 073 договора (на 40,96 % меньше чем на 01.01.2020 г.) на общую сумму

871 250 988 бел. руб., или 289,9 млн евро в эквиваленте (на 35,99 % больше, чем на 01.01.2020 г.);

- в сегменте инвестиционного лизинга – 17 224 договора (на 15,44 % больше, чем на 01.01.2020 г.) на общую сумму 3 913 057 640 бел. руб., или 1 302,2 млн евро в эквиваленте (на 31,28 % больше, чем на 01.01.2020 г.).

Для сравнения: в 2020 г. сумма договоров потребительского лизинга по сравнению с предыдущим годом уменьшилась на 14,84 %, а договоров инвестиционного лизинга – на 1,82 %.

99,7 % новых договоров лизинга было заключено в национальной валюте.

Произошло незначительное увеличение удельного веса суммы новых договоров потребительского лизинга в их совокупном объеме до 18,21 %. После бурного роста объема новых договоров потребительского лизинга 2016 г., когда их доля составила 21,8 % от общего объема, в последующие годы их удельный вес сохранялся примерно на данном уровне с незначительными колебаниями в зависимости от потребительского спроса: 2017 г. – 20,0 %, 2018 г. –

**ПОДАВЛЯЮЩЕЕ КОЛИЧЕСТВО  
ЛИЗИНГОПОЛУЧАТЕЛЕЙ СОСРЕДОТОЧЕНО В  
Г. МИНСКЕ И МИНСКОЙ ОБЛАСТИ.**

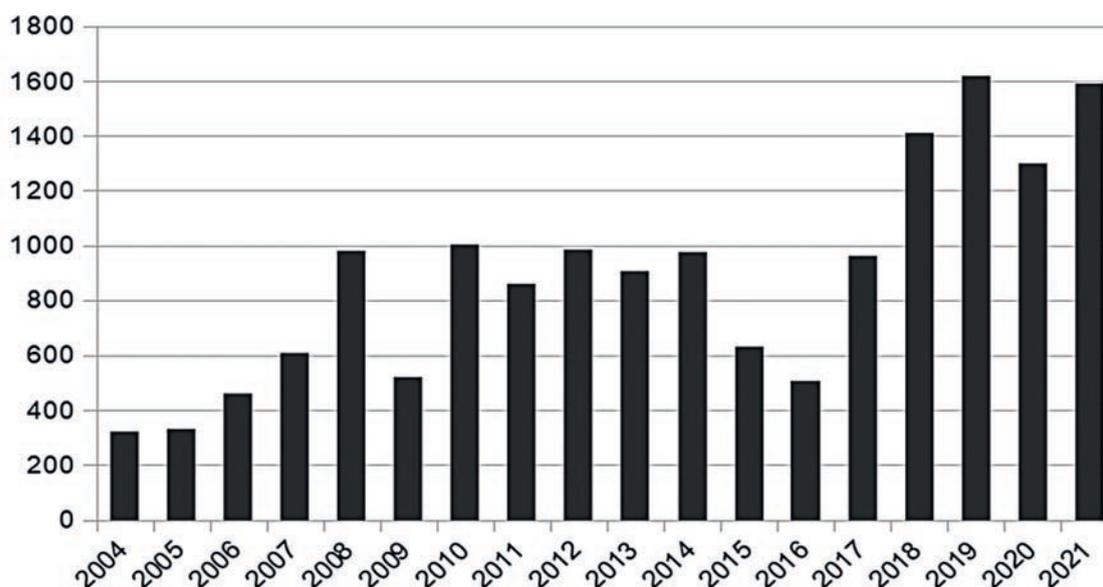


Диаграмма 3. Суммарная стоимость заключенных договоров лизинга, 2004–2021 гг., млн евро.

Таблица 4. Сумма заключенных за год договоров лизинга (с НДС) за период 2013–2021 гг.

	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.
млрд руб.	10 653	13 223	11 127	1 111 млн руб.	2 090 млн руб.	3 392 млн руб.	3 788 млн руб.	3 621 млн руб.	4 784 млн руб.
млн евро	904	974	632	505	960	1 410	1 617	1 299	1 592
процент роста к предыдущему году	+0,5 %	+24 %	-16 %	0 %	+88 %	+62 %	+12%	-4,41 %	+32,11 %

17,4 %, 2019 г. – 19,86 %, 2020 г. – 17,69 %. Средняя сумма договоров лизинга с физическими лицами составила 13 186 бел. руб. (в 2020 г. – 5 725 руб.), с юридическими лицами – 227 186 бел. руб. (в 2020 г. – 199 775 бел. руб.). Таким образом, продолжается многолетняя тенденция к увеличению средней стоимости договоров лизинга как в инвестиционном, так и в потребительском сегменте. Причиной этому послужили имевшие место инфляционные и девальвационные процессы, увеличение сроков заключаемых договоров, более высокий интерес юридических и физических лиц к дорогостоящим предметам лизинга.

Из общего объема новых договоров лизинга: 4,26 % (в 2020 г. – 2,74 %) – возвратный лизинг, 0,17 % (в 2020 г. – 0,27 %) – международный (экспортный) лизинг, 3,64 % (в 2020 г. – 10,27 %) – импортный лизинг, 0,03 % (в 2020 г. – 0,37 %) – сублизинг. Приведенные данные свидетельствуют об увеличении потребности лизингополучателей в привлечении оборотных средств посред-

ством возвратного лизинга, по-прежнему низком уровне развития сегмента международного лизинга и о резком снижении доли импортного лизинга, при котором имущество, предназначенное для передачи в качестве предметов лизинга, приобреталось лизингодателями за рубежом, что, в свою очередь, может говорить об увеличении интереса лизингополучателей к продукции белорусского производства.

В течение 2021 г. было прекращено 89 066 договоров лизинга на сумму 2 270 353 431 бел. руб. 95,76 % из них было завершено выкупом, в том числе 60,29 % досрочно. Возвратом предмета лизинга завершилось 4,24 % договоров, из них 28,38 % досрочно.

Информация по суммам договоров лизинга, заключенным за период с 2004 г. по 2021 г., приведена в диаграмме 3 и таблице 4.

Объем лизингового портфеля лизинговых организаций на 31.12.2021 г. составил 7 388 326 647 бел. руб. (на 16,82 % больше, чем на 01.01.2021 г.). Действовало 108 849 договоров (на 58,93 % меньше, чем на 01.01.2021 г.). В том числе:

- по договорам потребительского лизинга – 1 006 546 841 бел. руб. (на 19,81 % больше, чем на 01.01.2021 г.). Действовало 62 650 договоров (на 71,88 % меньше, чем на 01.01.2021 г.).

## ПО УРОВНЮ ПРОНИКНОВЕНИЯ В ЭКОНОМИКУ БЕЛУССКАЯ ЛИЗИНГОВАЯ ОТРАСЛЬ СОПОСТАВИМА С ПОКАЗАТЕЛЯМИ РАЗВИТЫХ ЭКОНОМИК МИРА.

**Таблица 5. Объем лизингового портфеля лизинговых организаций, 2014–2021 гг.**

	31.12.14	31.12.15	31.12.16	31.12.17	31.12.18	31.12.19	31.12.20	31.12.21
Объем лизингового портфеля (млрд руб.)	19 602	25 955	2 302 млн руб.	2 820 млн руб.	4 230 млн руб.	5 134 млн руб.	6 324 млн руб.	7 388 млн руб.
Рост к предыдущему году (%)	10	32	-11	23	50	21	23,2	16,82
Отношение лизингового портфеля к объему нового бизнеса	2,3	2,8	2,7	1,8	1,9	1,9	2,5	2,46

**Таблица 6. Структура просроченной задолженности и резервов на финансовые потери, сформированных лизинговыми организациями**

Наименование показателя	Срок просроченной задолженности				Итого	Удельный вес в совокупном лизинговом портфеле
	до 30 дней	от 30 до 60 дней	от 60 до 90 дней	свыше 90 дней		
Просроченная задолженность по лизинговым платежам, бел. руб., всего	17 796 817	11 713 880	6 818 294	134 556 292	170 885 283	2,31
Финансовый лизинг	17 796 817	11 055 630	6 328 644	134 373 791	169 554 882	2,29
Оперативный лизинг		658 250	489 650	182 501	1 330 401	0,02
Доля в общей сумме просроченной задолженности, %	10,41	6,85	3,99	78,74		
Резерв на финансовые потери, сформированный лизинговыми организациями	14 679	501 525	651 676	89 171 201	90 339 081	1,22

• по договорам инвестиционного лизинга – 6 381 779 806 бел. руб. (на 16,37 % больше, чем на 01.01.2021 г.). Действовало 46 199 договоров (на 1,5 % больше, чем на 01.01.2021 г.).

Объем лизингового портфеля, за исключением договоров лизинга, заключенных на льготных условиях, составил 6 526 928 158 бел. руб.

Таким образом, можно констатировать сохранение доли договоров потребительского лизинга в совокупном лизинговом портфеле на уровне, сопоставимом с прошлым годом, его более активный рост в сегменте потребительского лизинга и дальнейшее увеличение средней суммы договоров в обоих сегментах.

Данные по объему лизингового портфеля лизинговых организаций за период с 2014 г. по 2021 г. приведены в таблице 5.

Доля договоров оперативного лизинга в общей массе договоров лизинга составила: 0,009 % – совокупного объема нового бизнеса, 0,01 % – совокупного объема новых договоров лизинга, 0,01 % – совокупного объема лизингового портфеля.

Приведенные данные в очередной раз подтверждают полное отсутствие развития данного сегмента в стране. Основным сдерживающим фактором для его развития является существующее законодательное ограничение для осуществления повторного лизинга имущества, ранее выступавшего в качестве предмета лизинга по договорам лизинга, не завершившимся его выкупом.

На 31.12.2021 г. в объеме обязательств лизингополучателей просроченная задолженность составила 170 885 283

бел. руб., или 2,31 % от общей суммы обязательств лизингополучателей (на 31.12.2020 г. – 253 962 248 руб., или 4,01 % соответственно). Таким образом, произошло существенное улучшение качества лизингового портфеля лизинговых организаций. Структура просроченной задолженности и резервов на финансовые потери, сформированные лизинговыми организациями, приведена в таблице 6.

Структура задолженности лизинговых организаций по кредитам, полученным от банков, представлена в таблице 7.

В рамках исследований лизинговыми организациями был проведен анализ оценки своей деловой активности и факторов, отрицательно повлиявших на их деятельность в отчетном году, среди которых участниками рейтинга были в первую очередь отмечены:

- высокая стоимость кредитных ресурсов (3,77);
- сложности при получении кредитов (3,65);
- высокие инвестиционные риски (3,42);

**ПРОДОЛЖАЕТСЯ МНОГОЛЕТНЯЯ  
ТЕНДЕНЦИЯ К УВЕЛИЧЕНИЮ СРЕДНЕЙ  
СТОИМОСТИ ДОГОВОРОВ ЛИЗИНГА КАК В  
ИНВЕСТИЦИОННОМ, ТАК И В  
ПОТРЕБИТЕЛЬСКОМ СЕГМЕНТЕ.**



**Таблица 7. Структура задолженности лизинговых организаций по кредитам, полученным от банков**

Наименование показателя	Банки-резиденты		Банки-нерезиденты	
	Бел. руб.	В иностранной валюте в эквиваленте, бел. руб.	Бел. руб.	В иностранной валюте в эквиваленте, бел. руб.
Задолженность по кредитам, привлеченным от банков	2 907 396 189	611 134 198		524 897 475
Просроченная задолженность по кредитам, привлеченным от банков	498 659	21 984		

- высокая конкуренция (3,31);
  - недостаточный объем ресурсной базы (3,04),
- что практически совпадает с оценкой работы в 2020 г.

По итогам работы лизинговой отрасли в 2021 г. можно сделать следующие выводы:

1. Впервые за последние пять лет произошло увеличение темпа роста объема нового бизнеса: +64 % – в 2017 г., +55 % – в 2018 г., +20 % – в 2019 г., -8,79 % – в 2020 г., +22 % – в 2021 г., что свидетельствует об увеличении потребности экономики в инвестициях.
2. Уровень проникновения лизинга в экономику страны в 2021 г. превысил показатели 2020 г., составив 1,9 % к ВВП, 10,8 % – к инвестициям в основной капитал, 29,3 % – к затратам на приобретение машин, оборудования, транспортных средств (в 2020 г. – 1,8 %, 9,0 %

### **ПРОИЗОШЛО СУЩЕСТВЕННОЕ УЛУЧШЕНИЕ КАЧЕСТВА ЛИЗИНГОВОГО ПОРТФЕЛЯ ЛИЗИНГОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ.**

и 24,5 % соответственно), и сопоставим с показателями развитых экономик мира. Лизинг является эффективным механизмом инвестиций в обновление производственных фондов субъектов хозяйствования Беларуси и широко востребованным населением способом удовлетворения своих потребительских нужд.

3. Прибыль лизинговых организаций за 2021 г. составила 204,1 млн бел. руб. (по итогам 2020 г. – 230,3 млн руб.). Уровень просроченной задолженности лизинговых организаций уменьшился в 1,73 раза – с 4,01 % до 2,31 % от общей суммы обязательств лизингополучателей. Приведенные данные свидетельствуют об эффективной работе лизинговой отрасли и ее высокой стрессоустойчивости.
4. Для увеличения темпов роста объема нового бизнеса и эффективности финансово-экономической деятельности лизинговых организаций предстоит дальнейшая работа по совершенствованию существующих бизнес-моделей, организационных структур и операционных процессов, в том числе по их активной цифровизации, устранению существующих неоправданных барьеров и ограничений в нормативном правовом регулировании лизинговой деятельности в Республике Беларусь. ■

*Источник: С.В. Шиманович, А.И. Цыбулько  
«Белорусский рынок лизинга. Обзор 2021 г.»*

## Планы по укреплению сотрудничества российского и белорусского страхового сообщества

3 июня 2022 года Всероссийский союз страховщиков (ВСС) провел круглый стол, посвященный актуальным вопросам сотрудничества Российской Федерации и Республики Беларусь в сфере страхования.

Стороны отметили актуальность планов по укреплению сотрудничества в связи со складывающейся геополитической обстановкой. В частности, речь идет о развитии проекта по гармонизации рынков обязательного страхования автогражданской ответственности, расширении общих перестраховочных емкостей и формировании схожих регуляторных подходов.

Российскую сторону представляли президент ВСС **Игорь Юргенс**, заместитель председателя Банка России **Филипп Габуня** и заместитель директора департамента финансовой политики Минфина РФ **Роман Точилин**, а также представители бизнес-среды страхового сообщества.

В состав белорусской делегации вошли: заместитель Министра финансов Республики Беларусь **Ольга Тарасевич**, начальник главного управления страхового надзора Министерства финансов Республики Беларусь **Сергей Осенко**, главы Белорусской ассоциации страховщиков – **Ирина Мерзлякова**, Белорусского бюро по транспортному страхованию – **Антон Авсейко**, Белгосстраха – **Сергей Якубицкий**, Государственного предприятия «Белорусская национальная перестраховочная организация» – **Геннадий Тимошевич**, а также руководители ведущих страховщиков.

Более подробную информацию о мероприятии читайте в нашем следующем номере. ■





# Подписка на I полугодие 2022 года

Тел./факс: +375 17 377-38-26

Подписка в любом отделении связи

Подписной индекс:

для ведомственной подписки 006792

для индивидуальной подписки 00679