

С Profi for profi ТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

август'2022

B e l a r u s I n s u r a n c e J o u r n a l

Демпферная логика

ИНТЕРВЬЮ С ЗАМЕСТИТЕЛЕМ
ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА
ЗАСО «БЕЛНЕФТЕСТРАХ»
ДМИТРИЕМ ВИТЧЕНКО

стр. 02

Статистика по видам
добровольного страхования
за I полугодие 2022 г.

14

Сведения по добровольному
страхованию жизни и
дополнительной пенсии

22

Рейтинг стран мира по
доле страховых премий
к ВВП за 2021 г.

24

ISSN 2304-1293



О чём думает
ваша собака?

Собаки и коты хорошо запоминают лица и всегда распознают членов своей семьи. Они думают об играх, о еде, но все же основные их мысли посвящены своему хозяину.

Самое время
подумать о своем
четвероногом
друге!

С 1 мая по 30 ноября 2022 года
Белгосстрах проводит акцию
"Усы, лапы и хвост" -
скидка 10%

Теперь можно застраховать
и беспородного домашнего питомца!
возрастом от 3 месяцев до 8 лет



РИСКИ

- травмы
- болезни
- нападение других животных
- стихийные бедствия
- действия третьих лиц



НУЖНЫ ДОКУМЕНТЫ

- ветеринарный паспорт
- идентификационный микрочип
- родословная (для породистых животных)

СКОЛЬКО СТОИТ?

В период проведения акции страхование беспородного животного на год стоит менее 6 рублей (5,76), породистых животных - 4,5% от их стоимости. Дополнительно может быть установлена страховая сумма на случай осуществления ветеринарных расходов на лечение, консультации врачей и приобретение лекарств.

Вы сами можете
выбрать вариант
страхования!

БЕЛГОССТРАХ

Оберегаем счастье

Подробнее об акции: (017) **269-26-25**
www.bgs.by



РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

В.И. Тарасов, д-р экон. наук,
профессор, зав. кафедрой
корпоративных финансов
экон. факультета БГУ

М.А. Зайцева, канд. экон.
наук, доцент кафедры
финансов БГЭУ

А.П. Авсейко,
генеральный директор
Белорусского бюро по
транспортному страхованию

И.В. Мерзлякова,
генеральный директор
Белорусской ассоциации
страховщиков

Г.А. Мицкевич,
генеральный директор
БРУПЭИС «Белэксимгарант»

А.Н. Федорако,
начальник финансово-
экономического управления
БРУСП «Белгосстрах»

В. А. Ефременко,
генеральный директор
ЗАСО «Промтрансинвест»

В.А. Лаврусенко,
главный советник
ЗАО «Страховая Компания
"Белросстрах"»

В.С. Новик,
генеральный директор
СБА ЗАСО «Купала»

А.Н. Чайчиц,
генеральный директор
ЗАСО «Белнефтестрах»

Подписной индекс: для ведомственной подписки 006792
для индивидуальной подписки 00679

СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

№ 08 (237) август 2022

Содержание

Демпферная логика	02	14	Статистика по видам добровольного страхования за I полугодие 2022 г.
Принципы устойчивого страхования и другие инициативы ООН, доступные для страховых компаний Беларуси	04	22	Сведения по добровольному страхованию жизни и дополнительной пенсии
Краткие итоги деятельности страховых организаций Республики Беларусь за I полугодие 2022 г.	11	24	Рейтинг стран мира по доле страховых премий к ВВП за 2021 г.
Беларусь & Мир	13	26	«Балт Ассистанс»: Уникальная разработка в действии

Производственно-практический журнал «Страхование в Беларуси». Журнал зарегистрирован Министерством информации Республики Беларусь 13.11.2009 в Государственном реестре средств массовой информации за №774. Учредитель и издатель: © Белорусская ассоциация страховщиков 220005, г. Минск, ул. Пугачевская, 6, офис 502. Тел./факс: +375 17 377-38-26. E-mail: info@belasin.by www.belasin.by
Редактор: Ирина Мерзлякова

Демпферная логика

ТОРМОЖЕНИЕ РОСТА НАЦИОНАЛЬНОГО ВВП, СОКРАЩЕНИЕ ЭКСПОРТА, СХЛОПЫВАНИЕ ТРАНЗИТНЫХ ТРАНСПОРТНЫХ ПОТОКОВ – ВСЕ ЭТО СОЗДАЕТ КРАЙНЕ НЕГАТИВНЫЙ ФОН. НО ЛЮБОЙ ГРАМОТНЫЙ ИНЖЕНЕР СКАЖЕТ, ЧТО ТОРМОЖЕНИЕ ПО СУТИ СВОЕЙ ОЗНАЧАЕТ ВЫСВОБОЖДЕНИЕ ЭНЕРГИИ, КОТОРУЮ ВПОЛНЕ МОЖНО АККУМУЛИРОВАТЬ И УТИЛИЗИРОВАТЬ. ТАК СЧИТАЕТ НАШ СОБЕСЕДНИК – ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ЗАСО «БЕЛНЕФТЕСТРАХ» **ДМИТРИЙ ВИТЧЕНКО**.



ДМИТРИЙ ВИТЧЕНКО

заместитель генерального директора
ЗАСО «Белнефтестрах»

В любом случае сегодня экстенсивный рост продаж уступает место качеству – детальному планированию портфеля с приоритетом обеспечения финансовой устойчивости страховщиков в период, скажем так, «вынужденной турбулентности». Мы переживаем как раз тот период, когда грамотное торможение без рывков и заносов является гарантией самосохранения и залогом будущего восстановления рынка.

Если конкретно и предметно, то за семь месяцев 2022 года инвестиции в основной капитал в сопоставимых ценах в стране упали к аналогичному периоду 2021 года почти на 19 %. По данным Белстата, постепенно накапливаются негативные тенденции в производственном секторе. Это происходит медленно и не так очевидно, как в условиях «классического кризиса». Этот процесс также сглаживается растущими объемами финансирования экспорта и госпрограмм, различными мерами поддержки промышленности – к примеру, как отсрочка по уплате таможенных платежей, реструктуризация задолженности, продление сроков учета курсовых разниц и др. Тем не менее Евразийский банк развития прогнозирует падение ВВП Беларуси на 6,5 %. «Введенные ограничения и разрывы производственно-логистических цепочек привели к падению производства обрабатывающей промышленности (на 11,8 %), оптовой торговли (на 25,4 %) и грузооборота транспорта (на 33,6 %)», – говорится в отчете банка.

Дмитрий Владимирович, как на этом фоне выглядит и как объяснить рост основных рыночных индикаторов Белнефтестраха на уровне 5-6 процентов в начале текущего года?

Разумеется, это отражение той маркетинговой активности, которую компания проявляла в предыдущие финансовые пе-

риоды, однозначно работает мощный задел прошлых лет по классическим видам страхования. Поэтому я не сторонник прямого проецирования прогноза падения ВВП на страховой рынок, это слишком обобщенный подход. Рынок обладает известной инертностью в силу продолжительных сроков действия договоров. Сказывается влияние огромного количества сегментарных факторов, таких как подорожание услуг СТО, дефицит и удорожание запчастей, строительных материалов, введение НДС на медпрепараты и т. д. Ценовой фактор неизбежно внесет свои коррективы в тарифную политику как нашей компании, так и наших коллег. В любом случае сегодня экстенсивный рост продаж уступает место качеству – детальному планированию портфеля с приоритетом обеспечения финансовой устойчивости страховщиков в период, скажем так, «вынужденной турбулентности». Мы переживаем как раз тот период, когда грамотное торможение без рывков и заносов является гарантией самосохранения и залогом будущего восстановления рынка.

Начиная с 90-х годов прошлого века, белорусская экономика пережила целую серию кризисов, страхование при этом нередко попадало в статью «второстепенные расходы».

Так вот сейчас ситуация принципиально изменилась! Наши многолетние усилия по росту проникновения страховых

БОЛЕЕ ДОВЕРИТЕЛЬНЫЕ КОЛЛЕГИАЛЬНЫЕ ОТНОШЕНИЯ МЕЖДУ УЧАСТНИКАМИ НАЦИОНАЛЬНОГО СТРАХОВОГО РЫНКА ДОЛЖНЫ СФОРМИРОВАТЬ ПЕРСПЕКТИВНУЮ АНТИКРИЗИСНУЮ ПОВЕСТКУ.

услуг в национальную экономику переломили-таки скепсис высшего менеджмента в реальном секторе – в 2022 году наши продукты однозначно рассматриваются как реальный инструмент в антикризисном пакете предприятий горнорудной промышленности, деревообработки, большой нефтехимии, металлургии, машиностроения. На уровне мотивации трудовых коллективов, конечно, важнейшую роль играет ДМС. Но это уже далеко не флагманский продукт.

Гораздо важнее проникновение страховщиков в сферу инжиниринга, оценку и превентивную минимизацию производственных рисков, включая самые сложные процессы пуска наладки новых производств. Я инженер, и, соответственно, в сфере моего управления был создан штат специалистов с различными техническими компетенциями, которые формируют дополнительный контур контроля за решениями и действиями страхователей. Не хотелось бы разбивать тему серией частных случаев, но в качестве примера можно привести создание собственных энергогенерирующих мощностей на крупных предприятиях. Все проекты подобного рода не типовые, требуют привлечения услуг сюрвейерских и экспертных компаний, и мы с готовностью идем на это в расчете на снижение возможных техногенных и экологических рисков. И плюс к этому – исключения выплат, скажем, по страхованию ответственности нанимателя, которые в некоторых случаях могут достигать 10-летнего годового заработка погибшего работника.

Здесь много нюансов, требующих отдельного и обстоятельного разговора, но суть вопроса в том, что финансовый анализ в данной сфере далеко не всегда позволяет отразить реальную картину событий и тенденций, нарастающих в реальном секторе экономики. Если термин «банкострахование» прочно вошел в оборот, то «страховой инжиниринг» еще режет ухо.

Выше мы говорили, что Белстат фиксирует ряд проблем, справиться с которыми белорусским производителям пока не удастся. Одна из них – инвестиционное недофинансирование. Индекс физического объема инвестиций в основной капитал, рассчитываемый в сопоставимых ценах, снижается уже несколько лет. Например, в январе-июле 2020 года к аналогичному периоду 2019-го он составил 99,5 %, через год (т. е. на 1 августа 2021 года) упал и к этому показателю до 91,9%, а на 1 августа текущего года – до 81,6 % к низкой базе предыдущего года. То есть, у субъектов хозяйствования просто не хватает ресурсов на обновление, модернизацию и расширение производства.

А это свидетельствует о том, что нарастает спрос на продукты страхования, которые на практике способны нивелировать убытки от поломок (залитий, пожаров) действующих механизмов и технологических линий. Одни называют это финансовой подушкой, но мне лично ближе более жесткий инженерный термин «демпфер».

Продолжая разговор в этом ключе, нельзя обойти тему потребительского экстремизма – стремление использовать механизмы страхования для компенсации собственных просчетов. Как с этим бороться?

С моей точки зрения, эта проблема касается, скорее, наших взаимоотношений с коллегами внутри корпоративного

сообщества. Так, мы до конца не осознали масштаб надвигающегося кризиса и действуем в рамках привычной стратегии опережающего роста, когда снижение тарифов компенсировались расширением клиентской базы. Никому не открою глаза, если скажу, что пакет моторного страхования крупных автопредприятий оправдывал себя только при комплексных продажах (каска, автогражданское страхование, «Зеленая карта», ответственность перевозчика и т. д.), сейчас сегмент схлопывается. Новые транспортные средства не приобретаются, старые выбывают из эксплуатации, основные фонды стареют, риски растут. И кто кому должен диктовать условия, не пора ли изменить вектор конкуренции?

Более доверительные коллегиальные отношения между участниками национального страхового рынка должны сформировать перспективную антикризисную повестку. На макроуровне это касается, прежде всего, перестрахования. Конкретно по линии «Белнефтестрах» и в целом по нефтехимической отрасли суммы ответственности достаточно масштабные, но сегодня размещение их на внешних рынках весьма проблематично. При всех декларациях о сотрудничестве со стороны восточного союзника Российская национальная перестраховочная компания пока не готова принять на себя требуемые объемы рисков из Беларуси.

Не исключаю, что у наших московских партнеров есть для этого свои веские основания, ведь они, в отличие от нашей страны, абсолютно свободны в применении такой опции страхового бизнеса, как «вынужденное торможение». Вместо требования исполнения целевых показателей они в первом полугодии 2022 года апеллировали к аналитическому прогнозу негативной динамики страховых премий на уровне минус 13 %. Цифра невеселая, но осознание ее для исправления ситуации – вещь абсолютно необходимая.

Как бы то ни было, складывающаяся ситуация все более подталкивает страховщиков к постоянной модернизации существующих страховых продуктов в целях адаптации к существующим реалиям, а также разработке новых, более технологичных, учитывающих как возможности отдельной страховой организации, так и всего нашего страхового рынка в целом. Насколько наши усилия будут успешны, покажет время. Но, как говорится, дорогу осилит идущий, и мы полностью уверены, что возможности дальнейшего роста как экономики государства, так и страховой отрасли не исчерпаны. Нужно правильно расставлять приоритеты и методично двигаться в направлении решения поставленных задач. ■

Закрытое акционерное страховое
общество «Белнефтестрах»
Специальное разрешение (лицензия)
Министерства финансов РБ
№ 02200/13-00011
УНП 101143603

Принципы устойчивого страхования и другие инициативы ООН, доступные для страховых компаний Беларуси

В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ БИЗНЕСА ЯВЛЯЕТСЯ НЕОТЪЕМЛЕМЫМ АТРИБУТОМ ЛЮБОЙ УСПЕШНОЙ КОМПАНИИ. ЭТО ТРЕБОВАНИЕ ВРЕМЕНИ, РЫНКА, ГОСУДАРСТВА И ОБЩЕСТВА. ТРАДИЦИОННАЯ ПОВЕСТКА КСО И БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТИ СЕГОДНЯ ДОПОЛНЯЕТСЯ ВОПРОСАМИ ESG (УЧЕТ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ, СОЦИАЛЬНЫХ И УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ФАКТОРОВ), КОРПОРАТИВНОЙ УСТОЙЧИВОСТИ, ЗЕЛЕННОГО ПЕРЕХОДА, ИНКЛЮЗИИ, ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ, ГЕНДЕРНОГО РАВЕНСТВА, ДОСТИЖЕНИЯ ЦЕЛЕЙ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ И МНОГИМИ ДРУГИМИ.

МАКСИМ ПОДБЕРЁЗКИН

исполнительный директор Сети Глобального договора ООН в Беларуси, магистр экономических наук (Минск, Беларусь)



Понимая, что в процессе перехода к новой социальной экономике бизнес нуждается в помощи и экспертной поддержке, Организация Объединенных Наций запустила и активно реализует целый ряд инициатив, направленных на оказание поддержки компаниям, стремящимся развивать свою корпоративную устойчивость и социальную ответственность. Данная статья имеет целью дать небольшой обзор трех инициатив ООН, наиболее подходящих и доступных для компаний страховой сферы, а именно: Принципы ответственного инвестирования (*PRI*), Принципы устойчивого страхования (*PSI*) и Глобальный договор ООН.

В течение многих лет страховщики находятся в авангарде корпоративного мира, предупреждая общество о рисках изменения климата, угрозах потери биологического разнообразия, растущем давлении на леса и других важных факторах воздействия на экосистемы. Сегодня страховые компании все больше осознают необходимость разработки продуктов и услуг, отвечающих потребностям быстро меняющегося мира, например, развивая услуги инклюзивного страхования, ориентированного на малообеспеченные слои населения, людей с инвалидностью, стареющее население. Организация Объединенных Наций активно сотрудничает со страховыми компаниями при разработке ветряных электростанций в Мексике, страховании фермеров в Африке и в рамках многих других проектов.

С мировым объемом глобальных активов в несколько десятков триллионов долларов, находящихся под управ-

лением страховых компаний, страховщики занимают одно из лидирующих мест в процессе внедрения устойчивых практик в операционную деятельность, а также играют ведущую роль в достижении целей устойчивого развития.

Для оказания поддержки развитию ответственных бизнес-практик в финансовой сфере на базе Программы ООН по окружающей среде (*UNEP*) в 1992 году была запущена специальная финансовая инициатива (*UNEP Finance Initiative, UNEP FI*)¹.

Финансовая инициатива Программы Организации Объединенных Наций по окружающей среде призвана трансформировать деятельность всей финансовой системы в направлении приведения экономики в соответствие с устойчивым развитием. *UNEP FI* объединяет ООН с банками, страховщиками и инвесторами по всему миру в процессе разработки и внедрения практик устойчивого финансирования.

¹ <https://www.unepfi.org/>

Являясь сетью ООН для финансового сектора, *UNEP FI* создает самые передовые в мире системы устойчивого развития в финансовой отрасли для решения глобальных экологических, социальных и управленческих задач (*ESG*).

Таким образом, финансовая инициатива программы ООН по окружающей среде – это рамка партнерства между ООН и финансовыми институтами в сфере устойчивости. *UNEP FI* пытается понять, как социальные и экологические факторы влияют на финансовые институты, а также то, как продукты и услуги финансовых институтов влияют на окружающую среду и общество.

В процессе работы данной инициативы были разработаны три подхода, определяющие устойчивость и ответственное поведение финансовых институтов:

- 1) Принципы ответственного инвестирования (*PRI*), внедрены с 2006 года;
- 2) Принципы устойчивого страхования (*PSI*), внедрены с 2012 года;
- 3) Принципы ответственного банкинга (*PRB*), внедрены с 2019 года.

Указанные выше инициативы (*PRI*, *PSI* и *PRB*) были запущены по инициативе ООН в партнерстве Глобального договора ООН и программы ООН по окружающей среде. В то же время непосредственное участие как на этапе разработки данных принципов, так и на этапе их внедрения принимали представители бизнеса. В данной статье мы рассмотрим первые две из указанных инициатив, в наибольшей степени имеющие отношение к страховой отрасли.

ПРИНЦИПЫ ОТВЕТСТВЕННОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ (*PRI*)

*PRI (Principles for Responsible Investment)*² были инициированы в 2005 году на основе отчета юридической фирмы «*Freshfields Bruckhaus Deringer*» LLP³, посвященного необходимости учета социальных и экологических рисков при инвестировании («*A legal framework for the integration of environmental, social and governance issues into institutional investment*»⁴). Отчет позволил впервые оценить возможность учета *ESG* при анализе инвестиций. Было определено, что этот подход является перспективным и фактически необходимым для применения финансовыми учреждениями и инвесторами. В результате в 2006 году *UNEP FI* совместно с Глобальным договором ООН и при сотрудничестве со стейкхолдерами разработали и внедрили в практику 6 принципов ответственного инвестирования (*PRI*)⁵:

- **Принцип 1:** Мы будем включать вопросы *ESG* в процессы инвестиционного анализа и принятия решений.

² <https://www.unpri.org/>

³ <https://www.freshfields.com/>

⁴ https://www.unepfi.org/fileadmin/documents/freshfields_legal_resp_20051123.pdf 5 <https://www.unpri.org/about-us/about-the-pri>

⁵ <https://www.unpri.org/about-us/about-the-pri>



Рисунок 1. Логотипы инициатив: Принципы устойчивого страхования (*PSI*); Принципы ответственного инвестирования (*PRI*); Глобальный договор ООН.

- **Принцип 2:** Мы будем активными собственниками и включим вопросы *ESG* в нашу политику и практику владения собственностью.
- **Принцип 3:** Мы будем добиваться надлежащего раскрытия информации по вопросам *ESG* от компаний, в которые мы инвестируем.
- **Принцип 4:** Мы будем содействовать принятию и внедрению принципов ответственного инвестирования в инвестиционной отрасли.
- **Принцип 5:** Мы будем сотрудничать с другими подписантами, чтобы повысить нашу эффективность в реализации принципов ответственного инвестирования.
- **Принцип 6:** Мы будем отчитываться о своей деятельности и прогрессе в реализации принципов ответственного инвестирования.

Признание и подписание принципов ответственного инвестирования компанией и, соответственно, присоединение к данной международной инициативе позволяет публично продемонстрировать приверженность данным высоким стандартам инвестирования, а также подтверждает стрем-

PRI growth 2006-2021

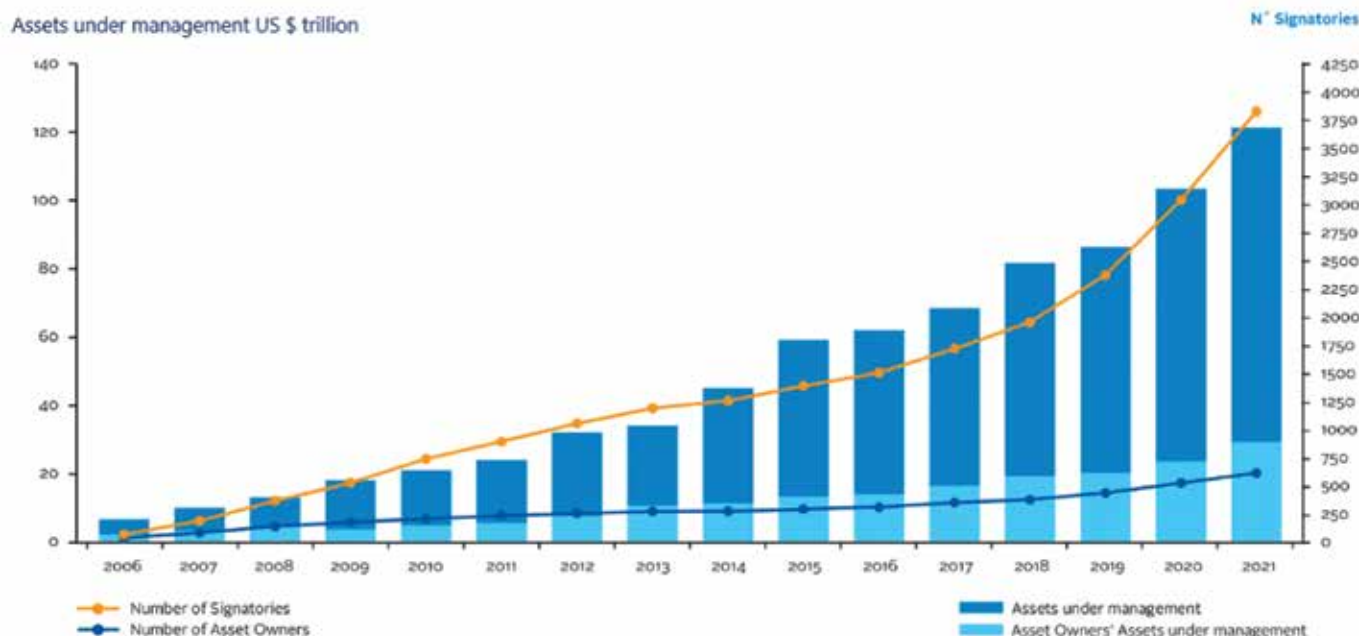


Рисунок 2. Источник: www.unpri.org.

ление компании учитывать социальные, экологические и управленческие факторы в процессе инвестирования. Также инициатива помогает объединить стратегические усилия компаний, желающих вести более ответственный бизнес.

Организации могут стать подписантами, если они подпадают в одну из этих трех категорий⁶:

- Владельцы активов, представляющие держателей долгосрочных пенсионных сбережений, страховых и других активов, например, пенсионные фонды, суверенные фонды благосостояния, благотворительные фонды, страховые и перестраховочные компании и другие финансовые учреждения, управляющие депозитами. Это основная категория подписантов инициативы.
- Инвестиционные менеджеры, управляющие или контролирующие инвестиционные фонды в качестве третьей стороны, обслуживающие институциональный и/или розничный рынок.
- Поставщики услуг, предлагающие продукты или услуги владельцам активов и/или управляющим инвестициями.

Участие в инициативе предполагает уплату ежегодного взноса, размер которого зависит от размера активов, находящихся под управлением компании, и составляет сумму от 469 фунтов.

В настоящее время инициатива *PRI* стала независимым юридическим лицом со штаб-квартирой в Лондоне. Сегодня уже почти более 5 000 компаний⁷ присоединились к данной инициативе. Есть среди участников компании из России, Латвии, Эстонии и других стран⁸.

ПРИНЦИПЫ УСТОЙЧИВОГО СТРАХОВАНИЯ (PSI)

Инициатива *PSI* (*Principles for Responsible Insurance*)⁹ была запущена в 2012 году на конференции ООН по устойчивому развитию. Принципы устойчивого страхования являются основой для учета экологических, социальных и управленческих рисков и возможности в страховой отрасли.

Разработка принципов началась в 2009 году на основе проведенных *UNEP FI* в 2006–2009 годах серии исследований, посвященных рискам и новым возможностям в страховом бизнесе, связанным с вопросами *ESG*¹⁰.

⁶ <https://www.unpri.org/download?ac=13689>

⁷ https://dwtyzx6upkiss.cloudfront.net/Uploads/m/d/t/globalaumandaoaumexternaluse2_406229.xlsx

⁸ <https://www.unpri.org/signatories/signatory-resources/signatory-directory>

⁹ <https://www.unepfi.org/psi/>

¹⁰ Исследование «*Why and how the leaders are doing it*» (2007, *UNEP FI*) и «*The global state of sustainable insurance – Understanding and integrating environmental, social and governance factors in insurance*» (2009, *UNEP FI*)

ПРИЗНАНИЕ И ПОДПИСАНИЕ ПРИНЦИПОВ ОТВЕТСТВЕННОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ КОМПАНИЕЙ И, СООТВЕТСТВЕННО, ПРИСОЕДИНЕНИЕ К ДАННОЙ МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНИЦИАТИВЕ ПОЗВОЛЯЕТ ПУБЛИЧНО ПРОДЕМОНСТРИРОВАТЬ ПРИВЕРЖЕННОСТЬ ДАННЫМ ВЫСОКИМ СТАНДАРТАМ ИНВЕСТИРОВАНИЯ, А ТАКЖЕ ПОДТВЕРЖДАЕТ СТРЕМЛЕНИЕ КОМПАНИИ УЧИТЫВАТЬ СОЦИАЛЬНЫЕ, ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ И УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ В ПРОЦЕССЕ ИНВЕСТИРОВАНИЯ.

Разработка принципов осуществлялась в партнерстве с представителями страховой отрасли¹¹. Этот процесс продолжался с 2009 по 2011 гг.

В 2011 году *UNEP FI* провела серию консультаций по разработанным принципам, в которых приняли участие более 500 высокопоставленных представителей страховой отрасли, правительств и регулирующих органов, межправительственных и неправительственных организаций, деловых и отраслевых ассоциаций, академических кругов и научного сообщества. После этого окончательный текст был утвержден. В результате в июне 2012 года на конференции ООН по устойчивому развитию в Рио-де-Жанейро было публично объявлено о запуске инициативы.

Принципы устойчивого страхования представляют собой глобальную дорожную карту для разработки и расширения инновационных решений в области управления рисками и страхования, которые необходимы для продвижения возобновляемых источников энергии, чистой воды, продовольственной безопасности, устойчивых городов и устойчивых к стихийным бедствиям сообществ.

Таким образом, были сформулированы шесть принципов устойчивого страхования.

ПРИНЦИП 1: МЫ БУДЕМ УЧИТЫВАТЬ ПРИ ПРИНЯТИИ РЕШЕНИЙ ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ И УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ (ESG), ИМЕЮЩИЕ ОТНОШЕНИЕ К НАШЕМУ СТРАХОВОМУ БИЗНЕСУ

Возможные действия в рамках реализации данного принципа.

В сфере стратегии компании:

- на уровне совета директоров и исполнительного руководства разработайте стратегию компании, направленную на выявление, оценку, управление и мониторинг проблем, связанных с ESG-факторами в процессе осуществления бизнес-операций;

- организуйте обсуждение вопросов об актуальности ESG-факторов для стратегии компании с собственниками;

- интегрируйте вопросы ESG в программы найма, обучения и вовлечения сотрудников.

В сфере управления рисками и андеррайтинга:

- запустите процессы по выявлению и оценке проблем в сфере ESG, присущих портфелю, и будьте в курсе потенциальных последствий операций компании, связанных с ESG-факторами;
- интегрируйте вопросы ESG в процессы управления рисками, андеррайтинга и принятия решений о достаточности капитала, включая исследования, модели, аналитику, инструменты и показатели.

В сфере разработки продуктов и услуг:

- разрабатывайте продукты и услуги, которые снижают риски и оказывают положительное влияние на аспекты ESG, а также способствуют лучшему управлению рисками в этой сфере;
- разрабатывайте или поддерживайте программы повышения грамотности по вопросам оценки рисков и страхования с учетом ESG-факторов.

В управлении претензиями:

- интегрируйте вопросы ESG в ремонт, замену и другие услуги по претензиям;
- при взаимодействии с клиентами подчеркивайте важность ESG-факторов в работе вашей компании.

В продажах и маркетинге:

- обучайте сотрудников отдела продаж и маркетинга вопросам ESG, относящимся к продуктам и услугам; интегрируйте ключевые аспекты ESG в операционную деятельность на всех уровнях;

¹¹ В разработке участвовали: Achmea, AEGON, Allianz, Argo Group, Aviva, AXA, Barbican Insurance Group, Bradesco Seguros, Brazilian Insurance Confederation (CNseg), Chartis, CIGNA & CMC Life Insurance, Folksam, HSBC Insurance, ING, Insurance Australia Group, Interamerican Hellenic Insurance Group, International Cooperative & Mutual Insurance Federation, Itaú Seguros, La Banque Postale, Lloyd's, MAPFRE, Mitsui Sumitomo Insurance, Munich Re, RSA Insurance Group, Santam, Sompo Japan Insurance, South African Insurance Association, Sovereign, Storebrand, SulAmérica, Sun Life Financial, Swiss Re, The Co-operators Group, Tokio Marine & Nichido Fire Insurance, Willis Group, and XL Group



- убедитесь, что продукты и услуги компании, а также их стоимость понятны и объяснимы.

В управлении инвестициями:

- интегрируйте вопросы ESG в процессы принятия инвестиционных решений и практики распоряжения собственностью (например, путем внедрения Принципов ответственного инвестирования).

ПРИНЦИП 2: МЫ БУДЕМ СОТРУДНИЧАТЬ С НАШИМИ КЛИЕНТАМИ И ДЕЛОВЫМИ ПАРТНЕРАМИ, ЧТОБЫ СОВМЕСТНЫМИ УСИЛИЯМИ ПОВЫШАТЬ ОСВЕДОМЛЕННОСТЬ ОБ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ, СОЦИАЛЬНЫХ И УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ПРОБЛЕМАХ, УПРАВЛЯТЬ РИСКАМИ И РАЗРАБАТЫВАТЬ РЕШЕНИЯ

Возможные действия в рамках реализации данного принципа.

Клиенты и поставщики:

- вести диалог с клиентами и поставщиками о преимуществах учета и управления ESG-факторов, а также об ожиданиях и требованиях компании в отношении вопросов ESG;
- предоставлять клиентам и поставщикам информацию и инструменты, которые могут помочь им справиться с проблемами ESG;
- интегрировать вопросы ESG в процессы тендеров и отбора поставщиков;
- поощрять клиентов и поставщиков раскрывать информацию об аспектах их деятельности, связанных с ESG,

и использовать признанные инструменты раскрытия информации или отчетности.

Страховщики, перестраховщики и посредники:

- содействовать принятию ими Принципов устойчивого страхования;
- поддерживать включение вопросов ESG в профессиональное образование и этические стандарты в страховой отрасли.

ПРИНЦИП 3: МЫ БУДЕМ РАБОТАТЬ ВМЕСТЕ С ПРАВИТЕЛЬСТВАМИ, РЕГУЛИРУЮЩИМИ ОРГАНАМИ И ДРУГИМИ КЛЮЧЕВЫМИ ЗАИНТЕРЕСОВАННЫМИ СТОРОНАМИ, ЧТОБЫ СПОСОБСТВОВАТЬ ШИРОКОМАСШТАБНЫМ ДЕЙСТВИЯМ В ОБЩЕСТВЕ ПО ЭКОЛОГИЧЕСКИМ, СОЦИАЛЬНЫМ И УПРАВЛЕНЧЕСКИМ ВОПРОСАМ

Возможные действия в рамках реализации данного принципа.

Правительства, регуляторы и другие принимающие решения организации и инициативы:

- поддерживать пруденциальную политику, нормативные и правовые рамки, которые позволяют снизить риски, внедрять инновации и лучше управлять вопросами ESG;
- вести диалог с правительством и регулируемыми органами для разработки комплексных подходов к управлению рисками.

Другие ключевые заинтересованные стороны:

- вести диалог с межправительственными и неправительственными организациями для поддержки устойчивого развития путем предоставления экспертных знаний в области управления рисками;
- вести диалог с бизнес- и отраслевыми ассоциациями для лучшего понимания и управления проблемами ESG в разных отраслях и регионах;
- вести диалог с академическими кругами и научным сообществом для развития исследовательских и образовательных программ по вопросам учета ESG в контексте страхового бизнеса;
- вести диалог со СМИ для повышения осведомленности широкой общественности о вопросах ESG и надлежащем управлении рисками.

ПРИНЦИП 4: МЫ БУДЕМ ДЕМОНСТРИРОВАТЬ ПОДОТЧЕТНОСТЬ И ПРОЗРАЧНОСТЬ, РЕГУЛЯРНО И ПУБЛИЧНО РАСКРЫВАЯ НАШ ПРОГРЕСС В РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПОВ УСТОЙЧИВОГО СТРАХОВАНИЯ

Возможные действия в рамках реализации данного принципа:

- оценивать, измерять и отслеживать прогресс компании в управлении вопросами ESG, а также активно и регулярно раскрывать эту информацию публично;
- участвовать в инициативах раскрытия информации или отчетности;
- вести диалог с клиентами, регулирующими органами, рейтинговыми агентствами и другими заинтересованными сторонами для достижения взаимного понимания ценности раскрытия информации, связанной с реализацией Принципов устойчивого страхования.

Для присоединения к инициативе необходимо заполнить специальную анкету¹², а также подтвердить готовность предоставлять ежегодный отчет об усилиях компании в реализации Принципов устойчивого страхования. Участие в инициативе предполагает уплату ежегодного взноса, размер которого зависит от вида и размера выручки и составляет от 2 560 швейцарских франков. На сегодняшний день подписантами инициативы являются более 120 компаний¹³.

Преимущества от подписания Принципов включают:

- возможность публичной демонстрации принятия организацией целей устойчивого страхования, а также ее подотчетности и прозрачности перед общественностью в решении вопросов ESG;
- доступ к опыту и ресурсам UNEP и системы ООН по вопросам ESG, разработки устойчивых политик и научным исследованиям в этой сфере;
- доступ к мероприятиям ООН для диалога с правительствами и другими заинтересованными сторонами по вопросам ESG, управлению рисками и страхованию;
- доступ к исследованиям UNEP FI, сетям, мероприятиям и услугам по наращиванию потенциала, охватывающим вопросы ESG, страхования, инвестиций и банковского дела;
- доступ к участию в ежегодном общем собрании подписантов.

Инициатива PSI регулярно проводит мероприятия для компаний страховой отрасли, а также разрабатывает полезные для компаний страховой отрасли руководства, например, в 2020 году был опубликован первый ESG-гид для страховой отрасли¹⁴.

ГЛОБАЛЬНЫЙ ДОГОВОР ООН (UN GLOBAL COMPACT)

В настоящее время крупнейшей инициативой Организации Объединенных Наций для бизнеса в области устойчивого развития является Глобальный договор. Основанный в 2000 году, Глобальный договор ООН призывает компании выстраивать их стратегии и операционную деятельность в соответствии с Десятью универсальными принципами¹⁵ в области прав человека, трудовых отношений, окружающей среды и противодействия коррупции, а также содействовать достижению Целей устойчивого развития¹⁶.

На мировом уровне Глобальный договор сегодня объединяет более 16 000 бизнесов из более чем 160 стран¹⁷. Кроме того, Глобальный договор представлен почти семидесятью местными сетями во всех уголках мира. В нашей стране также действует локальная Сеть Глобального договора в Беларуси, которая была создана в начале 2007 года по инициативе Программы развития ООН и при поддержке Правительства Республики Беларусь.

Сеть Глобального договора в Беларуси¹⁸ сегодня является ведущей платформой для взаимодействия ответственных компаний, оказывающей консультационную поддержку бизнесам, развивающим корпоративную устойчивость и социальную ответственность.

¹² <http://www.unepfi.org/psi/wp-content/uploads/2022/02/PSI-signatory-application-form-and-annual-membership-fees.docx>

¹³ <https://www.unepfi.org/psi/signatory-companies/>

¹⁴ <https://www.unepfi.org/psi/underwriting-esg-risks/>

¹⁵ <https://globalcompact.by/10-principles>

¹⁶ <https://www.un.org/sustainabledevelopment/ru/sustainable-development-goals>

¹⁷ <https://www.unglobalcompact.org/>

¹⁸ <https://globalcompact.by/>



Рисунок 3. Десять универсальных принципов Глобального Договора ООН.

Участие в Глобальном договоре открывает доступ к уникальным учебным материалам Академии Глобального договора, дает возможность бесплатного участия в таких глобальных мероприятиях ООН, как Форум бизнес-лидеров ООН, Бизнес-форум *Uniting Business LIVE*, заседаниях Генеральной Ассамблеи ООН и других международных событиях. Кроме того, сотрудники компании могут участвовать в фокусных обучающих программах Академии Глобального договора, таких как: «*SDG Ambition*», «*Target Gender Equality*», «*Climate Ambition Accelerator*», «*Young SDG Innovators*» и других (программы доступны на русском языке).

Кроме глобальных мероприятий большую самостоятельную активность осуществляет и локальная Сеть Глобального договора ООН в Беларуси. Так, в 2021 году были проведены более 20 семинаров, круглых столов и конференций по темам нефинансовой отчетности, инклюзивного трудоустройства, оценки воздействия КСО-проектов, организации зеленого офиса, интеграции Целей устойчивого развития в операционную деятельность компаний и пр.

Члены Глобального договора имеют возможность регулярного получения консультаций по вопросам устойчивого развития, нефинансовой отчетности, реализации социальных и экологических проектов и пр.

Участники Сети Глобального договора в Беларуси, среди которых ОАО «Беларусбанк», СООО «МТС», ОАО «Сбербанк», ОАО «БМЗ» и другие, активно взаимодействуют между собой, проводя совместные мероприятия и реализуя совместные проекты. В рамках своей деятельности Глобальный договор в Беларуси активно взаимодействует с офисами ООН (ПРООН, ЮНИСЕФ, ЮНФПА и др.), партнерской группой и национальным координатором по достиже-

нии ЦУР в Беларуси, государственными министерствами и ведомствами (министерствами экономики, финансов, природы и охраны окружающей среды, труда и социальной защиты и др.).

Присоединение к Глобальному договору предполагает, что компания берет на себя ответственность:

- 1) следовать 10 универсальным принципам Глобального договора в сфере трудовых отношений, прав человека, борьбы с коррупцией и окружающей среды;
- 2) ежегодно представлять отчет о прогрессе (онлайн-анкета из 55 вопросов на русском языке) в достижении 10 универсальных принципов Глобального договора.

Предоставляемый компаниями отчет о прогрессе (*CoP*) Глобального договора является всемирно признанным стандартом нефинансовой отчетности, наряду с *GRI*, *CDP*, *SASB* и др. Кроме того, компании – члены Глобального договора получают право на использование логотипа «*We Support Global Compact*».

Участие в Сети Глобального договора предполагает уплату ежегодного взноса, размер которого зависит от выручки компании. Например, при выручке до 50 млн долларов США взнос составит эквивалент 500 долларов США. Взнос уплачивается в Беларуси белорусскому юридическому лицу.

Таким образом, указанные инициативы открыты для белорусских участников и, даже несмотря на сложные времена, могут стать платформами для устойчивых партнерств как на национальном, так и на международном уровне, а также ценным ресурсом для корпоративного развития. ■

ПРИНЦИПЫ УСТОЙЧИВОГО СТРАХОВАНИЯ ПРЕДСТАВЛЯЮТ СОБОЙ ГЛОБАЛЬНУЮ ДОРОЖНУЮ КАРТУ ДЛЯ РАЗРАБОТКИ И РАСШИРЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ В ОБЛАСТИ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ И СТРАХОВАНИЯ, КОТОРЫЕ НЕОБХОДИМЫ ДЛЯ ПРОДВИЖЕНИЯ ВОЗОБНОВЛЯЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГИИ, ЧИСТОЙ ВОДЫ, ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ, УСТОЙЧИВЫХ ГОРОДОВ И УСТОЙЧИВЫХ К СТИХИЙНЫМ БЕДСТВИЯМ СООБЩЕСТВ.



Краткие итоги деятельности страховых организаций Республики Беларусь за I полугодие 2022 года

За I полугодие 2022 года взносы страховых организаций республики по прямому страхованию и сострахованию составили 913,4 млн рублей. Темп роста страховых взносов за I полугодие 2022 года по сравнению с аналогичным периодом 2021 года составил 104,4 %.

По добровольным видам страхования за I полугодие 2022 года страховые взносы составили 601,3 млн рублей. Удельный вес добровольных видов страхования в общей сумме страховых взносов составляет 65,8 % (за I полугодие 2021 года – 67,0 %). В структуре страховых взносов по добровольным видам страхования на долю личного страхования приходится 47,2 %, имущественного страхования – 43,8 %, страхования ответственности – 5,4 %, комплексного страхования – 3,6 %.

Страховые взносы по обязательным видам страхования за I полугодие 2022 года – 312,1 млн рублей. Удельный вес

обязательных видов страхования в общей сумме взносов составляет 34,2 % (за I полугодие 2021 года – 33,0 %), из них личное страхование – 40,8 % от суммы страховых взносов по обязательным видам страхования, имущественное – 9,2 %, страхование ответственности – 50,0 %.

За I полугодие 2022 года выплаты страхового возмещения и страхового обеспечения в целом по республике составили 608,75 млн рублей, из них на долю добровольных видов страхования приходится 418,44 млн рублей (68,7 %), обязательных видов страхования – 190,31 млн рублей (31,3 %).

Уровень страховых выплат в общей сумме страховых взносов за I полугодие 2022 года составил 66,6 % (за I полугодие 2021 года – 58,5 %). ■

Структура страховых взносов и страховых выплат на 30 июня 2022 года

руб.

Вид страхования	Страховые взносы (премии)	В % к		Страховые выплаты	В % к	
		общей сумме взносов	соответствующему периоду прошлого года		общей сумме выплат	соответствующему периоду прошлого года
ВСЕГО	913 438 276	100,00	104,43	608 750 745	100,00	119,02
Добровольное страхование, всего	601 317 982	65,83	102,66	418 438 268	68,74	122,87
в том числе:						
1) личное страхование:	283 955 948	31,09	114,55	224 719 700	36,91	130,81
страхование жизни	80 017 433	8,76	111,57	94 022 779	15,45	161,93
страхование дополнительной пенсии	40 408 921	4,42	105,18	18 596 458	3,05	165,80
страхование медицинских расходов	117 654 453	12,88	116,84	88 791 781	14,59	134,02
прочие (страхование от несчастных случаев и др.)	45 875 141	5,02	123,81	23 308 682	3,83	64,28
2) имущественное страхование:	263 478 404	28,84	93,15	181 934 989	29,89	114,85
страхование имущества предприятий	137 572 477	15,06	109,29	102 662 801	16,86	125,59
страхование имущества граждан	87 917 111	9,62	96,01	54 322 092	8,92	116,35
страхование грузов	5 413 356	0,59	104,47	431 196	0,07	49,22
страхование предпринимательского риска	23 883 438	2,61	56,35	22 704 438	3,73	79,61
прочие (страхование строительно-монтажных рисков и др.)	8 692 022	0,95	48,72	1 814 462	0,30	310,67
3) страхование ответственности	32 239 343	3,53	81,38	6 523 013	1,07	102,33
4) комплексное страхование	21 644 287	2,37	140,86	5 260 566	0,86	132,30
Обязательное страхование, всего	312 120 294	34,17	108,02	190 312 477	31,26	111,35
в том числе:						
1) имущественное страхование:	28 564 548	3,13	124,03	13 460 415	2,21	292,80
страхование строений, принадлежащих гражданам	15 381 714	1,68	117,67	4 813 229	0,79	160,91
обязательное страхование с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы	13 182 834	1,44	132,37	8 647 186	1,42	538,48
2) личное страхование:	127 225 859	13,93	112,52	81 996 015	13,47	108,28
медицинское страхование иностранных граждан и лиц без гражданства, временно пребывающих или временно проживающих в РБ	3 553 320	0,39	83,70	1 058 401	0,17	101,87
страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний	122 849 698	13,45	113,36	80 411 601	13,21	108,32
обязательное государственное страхование (предусмотренное в законодательстве обязательное страхование жизни, здоровья и (или) имущества граждан за счет средств соответствующего бюджета)	822 841	0,09	183,21	526 013	0,09	116,90
3) страхование ответственности:	156 329 887	17,11	102,29	94 856 047	15,58	104,71
страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств	150 381 687	16,46	223,19	94 289 128	15,49	216,86
страхование гражданской ответственности перевозчика перед пассажирами	2 170 379	0,24	112,80	544 951	0,09	124,80
страхование ответственности коммерческих организаций, осуществляющих транспортную деятельность, за причинение вреда в связи с ее осуществлением	160 976	0,02	127,65	1 136	0,00	57,03
страхование гражданской ответственности временных (антикризисных) управляющих в производстве по делу об экономической несостоятельности (банкротстве)	126 950	0,01	106,71	17 783	0,00	34,83
страхование гражданской ответственности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей за вред, причиненный деятельностью, связанной с эксплуатацией отдельных объектов	3 363 685	0,37	106,34	2 790	0,00	22,19
страхование гражданской ответственности перевозчика при перевозке опасных грузов	126 210	0,01	101,96	259	–	267,01

Источник: Министерство финансов Республики Беларусь

Новый учебный курс

...прошла первая группа работников Белгосстраха. Ветераны организации добрым словом вспоминают курсовую базу Минфина БССР, современники – не без гордости уточняют: «Центр повышения квалификации руководящих работников и специалистов Министерства финансов Республики Беларусь».



Дипломы о переподготовке были торжественно вручены 12 августа, в церемонии принял участие глава Минфина **Юрий Селиверстов**, который отметил высокий уровень подготовки работников Белгосстраха и достойную организацию процесса обучения.

Специалисты-практики пополнили багаж знаний теоретическими сведениями из самых разных отраслей страхового дела, актуальных законодательных новаций и финансовых технологий. Заочная программа переподготовки спрессовала в 8-месячный курс всю сумму компетенций, которые в отделе кадров будут буднично обозначены новым квалификационным кодом «Специалист по страхованию». Но в будущем, не исключено, станет основанием для продвижения по служебной лестнице.

Выпускники курсов показали высокий уровень подготовки. В этом были единодушны члены государственной экзаменационной комиссии из числа руководителей Главного управления страхового надзора Минфина.

Ну и как не отметить отличников: зам. директора филиала Белгосстраха по Могилевской области **Владимира Подребинкина** и начальника финансово-экономического отдела филиала по Витебской области **Марину Кулакову**.

В добрый путь, коллеги! ■


Добровольное комплексное страхование имущества граждан и гражданской ответственности его пользователей

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодью 2021 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров, ед.		Рост кол-ва договоров, ед.
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.			I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.	
1	Белгосстрах	11 844,1	7 747,7	152,9	84,1	226 806	165 465	61 341
2	Промтрансинвест	766,0	579,1	132,3	5,4	11 259	10 133	1 126
3	Белнефтестрах	742,4	505,2	147,0	5,3	6 605	4 514	2 091
4	Асоба	278,8	236,4	117,9	2,0	4 112	3 738	374
5	TACK	152,4	125,7	121,2	1,1	2 571	2 149	422
6	Купала	139,7	96,1	145,4	1,0	834	758	76
7	Имклива Иншуранс	90,9	184,8	49,2	0,6	1 004	1 667	-663
8	КЕНТАВР	54,1	47,4	114,1	0,4	471	708	-237
9	Евроинс	8,3	6,8	122,1	0,1	49	32	17
10	Ингосстрах	5,4	6,0	90,0	0,0	156	186	-30
11	Белросстрах	0,4	0,1	400,0	0,0	5	1	4
12	БелВЭБ Страхование	0,0	8,6	0,0	0,0	0	76	-76
ИТОГО		14 082,5	9 543,9	147,6	100,0	253 872	189 427	64 445

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодью 2021 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.
1	Белгосстрах	3 606,5	2 311,6	156,0	7 599	5 289	2 310	30,4	29,8
2	Промтрансинвест	194,9	161,7	120,5	447	378	69	25,4	27,9
3	Белнефтестрах	162,9	184,0	88,5	319	156	163	21,9	36,4
4	Асоба	102,4	59,0	173,6	187	97	90	36,7	25,0
5	TACK	45,3	36,4	124,5	69	59	10	29,7	29,0
6	Купала	10,5	30,1	34,9	27	38	-11	7,5	31,3
7	Имклива Иншуранс	25,1	13,3	188,7	37	23	14	27,6	7,2
8	КЕНТАВР	14,2	8,9	159,6	14	9	5	26,2	18,8
9	Евроинс	6,6	0,6	многокр.	2	1	1	79,5	8,8
10	Ингосстрах	1,0	5,6	17,9	3	5	-2	18,5	93,3
11	Белросстрах	0,0	0,3	0,0	0	1	-1	0,0	многокр.
12	БелВЭБ Страхование	0,6	1,9	31,6	1	2	-1	-	22,1
ИТОГО		4 170,0	2 813,4	148,2	8 705	6 058	2 647	29,6	29,5

Добровольное страхование имущества юридических лиц

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодю 2021 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров, ед.		Рост кол-ва договоров, ед.
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.			I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.	
1	Белгосстрах	24 665,4	17 625,3	139,9	62,4	7 002	6 250	752
2	TACK	5 964,2	4 462,2	133,7	15,1	1 689	1 721	-32
3	Белнефтестрах	2 033,5	2 028,1	100,3	5,1	1 301	1 476	-175
4	Белэксимгарант	1 738,6	1 910,5	91,0	4,4	378	422	-44
5	Промтрансинвест	1 539,9	1 415,0	108,8	3,9	4 573	4 575	-2
6	Асоба	887,2	651,3	136,2	2,2	756	785	-29
7	Купала	881,5	671,6	131,3	2,2	869	809	60
8	Белросстрах	792,5	752,7	105,3	2,0	575	631	-56
9	Ингосстрах	411,5	192,2	214,1	1,0	81	47	34
10	Евроинс	402,4	228,8	175,9	1,0	398	385	13
11	КЕНТАВР	192,8	97,6	197,5	0,5	223	189	34
12	Имклива Иншуранс	24,4	6,4	381,3	0,1	9	3	6
13	БелВЭБ Страхование	0,0	563,7	0,0	0,0	0	420	-420
ИТОГО		39 533,9	30 605,4	129,2	100,0	17 854	17 713	141

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодю 2021 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.
1	Белгосстрах	7 527,9	4 404,5	170,9	3 276	3 719	-443	30,5	25,0
2	TACK	966,3	660,0	146,4	509	299	210	16,2	14,8
3	Белнефтестрах	1 285,9	585,5	219,6	1 199	1 040	159	63,2	28,9
4	Белэксимгарант	112,0	210,5	53,2	89	90	-1	6,4	11,0
5	Промтрансинвест	723,7	259,3	279,1	915	648	267	47,0	18,3
6	Асоба	121,5	48,2	252,1	25	22	3	13,7	7,4
7	Купала	71,6	13,8	518,8	11	13	-2	8,1	2,1
8	Белросстрах	247,2	135,4	182,6	35	106	-71	31,2	18,0
9	Ингосстрах	74,2	70,4	105,4	21	17	4	18,0	36,6
10	Евроинс	45,3	48,6	93,2	210	231	-21	11,3	21,2
11	КЕНТАВР	92,3	9,9	многокр.	8	7	1	47,9	10,1
12	Имклива Иншуранс	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
13	БелВЭБ Страхование	48,3	31,3	154,3	35	27	8	-	5,6
ИТОГО		11 316,2	6 477,4	174,7	6 333	6 219	114	28,6	21,2

Добровольное страхование от несчастных случаев (за исключением добровольного страхования от несчастных случаев и болезней на время поездки за границу и добровольного страхования от несчастных случаев и болезней кредитополучателей)

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодию 2021 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во застрахованных, чел.		Рост кол-ва застрахованных, чел.
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.			I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.	
1	Белгосстрах	13 608,3	12 345,1	110,2	68,0	675 227	645 418	29 809
2	Промтрансинвест	2 018,3	2 017,0	100,1	10,1	106 854	60 907	45 947
3	Белнефтестрах	1 771,8	1 810,5	97,9	8,8	142 240	51 669	90 571
4	Белросстрах	577,4	617,7	93,5	2,9	4 479	4 610	-131
5	ТАСК*	518,1	855,7	60,5	2,6	23 505	33 192	-9 687
6	Имклива Иншуранс	362,5	557,0	65,1	1,8	5 501	6 391	-890
7	Асоба	294,1	749,9	39,2	1,5	9 866	23 693	-13 827
8	Купала	208,8	357,0	58,5	1,0	632	963	-331
9	Ингосстрах	194,2	251,0	77,4	1,0	746	1 682	-936
10	КЕНТАВР	160,7	37,7	426,3	0,8	1 430	812	618
11	Белэксимгарант	139,9	214,8	65,1	0,7	5 231	7 219	-1 988
12	БелВЭБ Страхование	137,5	150,8	91,2	0,7	1 424	1 620	-196
13	Евроинс	32,8	40,8	80,4	0,2	209	441	-232
ИТОГО		20 024,4	20 005,0	100,1	100,0	977 344	838 617	138 727

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодию 2021 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.
1	Белгосстрах	9 027,4	10 497,0	86,0	31 352	30 960	392	66,3	85,0
2	Промтрансинвест	3 817,8	4 621,5	82,6	20 590	17 309	3 281	189,2	229,1
3	Белнефтестрах	973,7	11 814,6	8,2	3 946	16 218	-12 272	55,0	652,6
4	Белросстрах	239,8	127,1	188,7	341	284	57	41,5	20,6
5	ТАСК*	599,3	690,1	86,8	2 809	4 012	-1 203	115,7	80,6
6	Имклива Иншуранс	701,8	321,9	218,0	2 479	1 268	1 211	193,6	57,8
7	Асоба	695,1	2 480,1	28,0	2 844	4 052	-1 208	236,3	330,7
8	Купала	545,7	873,2	62,5	113	150	-37	261,4	244,6
9	Ингосстрах	343,6	47,9	многокр.	61	46	15	176,9	19,1
10	КЕНТАВР	12,6	2,6	484,6	12	7	5	7,8	6,9
11	Белэксимгарант	179,1	48,5	369,3	455	131	324	128,0	22,6
12	БелВЭБ Страхование	62,6	76,9	81,3	38	45	-7	45,5	51,0
13	Евроинс	0,0	2,0	0,0	0	10	-10	0,0	4,9
ИТОГО		17 198,4	31 603,4	54,4	65 040	74 492	-9 452	85,9	158,0

* Максимально возможное количество застрахованных лиц по добровольному страхованию от несчастных случаев водителей и пассажиров при пользовании услугами агрегаторов такси – 33 148 620.

Добровольное страхование от несчастных случаев кредитополучателей

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Доля на рынке, %	Темпы роста к I полугодию 2021 г., %	Кол-во застрахованных, чел.	
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.			I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.
1	Белгосстрах	48,4	35,4	60,1	136,5	555	294
2	Асоба	23,7	31,4	29,4	75,5	108	151
3	КЕНТАВР	8,3	1,6	10,3	518,8	53	9
4	Белнефтестрах	0,1	0,5	0,1	20,0	1	2
5	Белросстрах	0,0	9,9	0,0	0,0	0	60
6	Промтрансинвест	0,0	0,4	0,0	0,0	0	1
7	Евроинс	0,0	0,1	0,0	0,0	0	10
ИТОГО		80,5	79,3	100,0	101,4	717	527

Добровольное страхование от несчастных случаев кредитополучателей

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодию 2021 г., %	Кол-во выплат, ед.	
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.
1	Белгосстрах	6,9	4,3	159,2	4	5
2	Асоба	0,0	0,0	-	0	0
3	КЕНТАВР	0,0	0,0	-	0	0
4	Белнефтестрах	2,3	13,5	17,0	1	3
5	Белросстрах	44,6	87,8	50,8	11	27
6	Промтрансинвест	0,0	0,0	-	0	0
7	Евроинс	27,7	22,4	123,7	5	15
ИТОГО		81,5	128,0	63,6	21	50

Добровольное страхование ответственности перевозчика

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодию 2021 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров, ед.		Рост кол-ва договоров, ед.
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.			I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.	
1	Промтрансинвест	2 360,9	2 705,7	87,3	27,6	3 265	4 142	-877
2	ТАСК	2 097,1	2 422,7	86,6	24,5	697	745	-48
3	Белгосстрах	1 159,6	1 229,5	94,3	13,6	1 127	471	656
4	Евроинс	872,6	952,7	91,6	10,2	427	1 026	-599
5	Белнефтестрах	663,3	704,5	94,2	7,8	429	417	12
6	Асоба	614,4	551,5	111,4	7,2	579	553	26
7	Белросстрах	321,3	361,2	89,0	3,8	137	138	-1
8	Купала	231,1	230,3	100,3	2,7	116	122	-6
9	КЕНТАВР	105,1	101,1	104,0	1,2	130	104	26
10	Белэксимгарант	78,1	87,8	89,0	0,9	104	116	-12
11	Ингосстрах	40,8	26,9	151,7	0,5	33	10	23
12	БелВЭБ Страхование	0,0	519,5	0,0	0,0	0	93	-93
ИТОГО		8 544,3	9 893,4	86,4	100,0	7 044	7 937	-893

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодию 2021 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.
1	Промтрансинвест	671,5	370,3	181,3	64	59	5	28,4	13,7
2	ТАСК	328,4	860,4	38,2	33	54	-21	15,7	35,5
3	Белгосстрах	442,4	228,3	193,8	20	25	-5	38,2	18,6
4	Евроинс	492,9	1 036,6	47,5	22	28	-6	56,5	108,8
5	Белнефтестрах	18,6	163,9	11,3	6	16	-10	2,8	23,3
6	Асоба	226,8	115,4	196,5	4	12	-8	36,9	20,9
7	Белросстрах	159,3	27,1	587,8	7	10	-3	49,6	7,5
8	Купала	20,9	10,4	201,0	11	15	-4	9,0	4,5
9	КЕНТАВР	84,6	7,8	1 084,6	4	1	3	80,5	7,7
10	Белэксимгарант	2,3	0,0	-	2	0	2	2,9	0,0
11	Ингосстрах	0,0	12,1	0,0	0	1	-1	0,0	45,0
12	БелВЭБ Страхование	2,0	6,8	29,4	1	3	-2	-	1,3
ИТОГО		2 449,7	2 839,1	86,3	174	224	-50	28,7	28,7

Добровольное страхование грузов

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодию 2021 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров, ед.		Рост кол-ва договоров, ед.
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.			I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.	
1	Промтрансинвест	1 266,5	950,4	133,3	23,4	1 602	1 866	-264
2	ТАСК	676,7	597,0	113,4	12,5	689	847	-158
3	Евроинс	650,7	466,9	139,4	12,0	1 520	1 165	355
4	Белэксимгарант	609,1	793,5	76,8	11,3	267	360	-93
5	Белнефтестрах	520,0	495,9	104,9	9,6	2 154	870	1 284
6	Ингосстрах	515,7	19,4	многокр.	9,5	119	49	70
7	Купала	417,6	202,5	206,2	7,7	1 743	2 539	-796
8	Белгосстрах	373,4	634,6	58,8	6,9	279	323	-44
9	Белросстрах	330,7	410,0	80,7	6,1	496	579	-83
10	КЕНТАВР	39,1	38,9	100,5	0,7	364	378	-14
11	Асоба	13,9	74,6	18,6	0,3	57	98	-41
12	БелВЭБ Страхование	0,0	498,0	0,0	0,0	0	279	-279
ИТОГО		5 413,4	5 181,7	104,5	100,0	9 290	9 074	216

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодию 2021 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.
1	Промтрансинвест	212,0	588,5	36,0	54	20	34	16,7	61,9
2	ТАСК	4,2	50,1	8,4	3	7	-4	0,6	8,4
3	Евроинс	63,9	23,7	269,6	8	9	-1	9,8	5,1
4	Белэксимгарант	41,3	39,5	104,6	1	3	-2	6,8	5,0
5	Белнефтестрах	0,0	24,7	0,0	0	11	-11	0,0	5,0
6	Ингосстрах	29,5	0,0	-	5	0	5	5,7	0,0
7	Купала	3,6	17,7	20,3	2	9	-7	0,9	8,7
8	Белгосстрах	13,4	47,0	28,6	14	26	-12	3,6	7,4
9	Белросстрах	42,9	74,3	57,7	12	10	2	13,0	18,1
10	КЕНТАВР	0,0	5,5	0,0	0	2	-2	0,0	14,1
11	Асоба	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
12	БелВЭБ Страхование	18,6	2,2	845,5	5	1	4	-	0,4
ИТОГО		429,4	873,2	49,2	104	98	6	7,9	16,9

Добровольное страхование платежных банковских карточек

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодю 2021 г., %	Кол-во заключенных договоров, ед.	
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.
1	Купала	1 219,6	1 058,6	115,2	70 258	61 852
2	Имклива Иншуранс	365,1	300,6	121,5	18 081	22 671
3	Белнефтестрах	74,9	175,9	42,6	7 632	29 013
4	Белгосстрах	31,7	10,2	310,8	2 698	995
5	Евроинс	21,8	13,1	166,4	718	427
6	КЕНТАВР	19,7	3,5	562,9	1 943	113
7	Промтрансинвест	7,2	19,3	37,3	4 815	12 827
8	Асоба	0,7	0,8	87,5	53	70
9	ТАСК	0,1	0,2	50,0	17	26
ИТОГО		1 740,8	1 582,2	110,0	106 215	127 994

Добровольное страхование платежных банковских карточек

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодю 2021 г., %	Кол-во выплат, ед.	
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.
1	Купала	96,4	320,7	30,1	810	1 524
2	Имклива Иншуранс	28,8	43,0	67,0	157	182
3	Белнефтестрах	0,3	0,8	36,7	1	5
4	Белгосстрах	1,7	0,3	495,7	5	3
5	Евроинс	0,0	19,8	0,0	2	25
6	КЕНТАВР	0,2	0,0	-	1	0
7	Промтрансинвест	0,0	1,3	0,0	4	6
8	Асоба	0,0	0,0	-	0	0
9	ТАСК	0,0	0,0	-	0	0
ИТОГО		127,4	385,9	33,0	980	1 745

Добровольное страхование предпринимательских рисков

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодю 2021 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров, ед.		Рост кол-ва договоров, ед.
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.			I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.	
1	Белэксимгарант	18 235,8	29 061,6	62,7	76,2	3 445	5 657	-2 212
2	Промтрансинвест	1 867,9	2 750,3	67,9	7,8	153	186	-33
3	Асоба	1 652,8	1 529,3	108,1	6,9	253	263	-10
4	Белгосстрах	1 324,8	13 048,0	10,2	5,5	62	94	-32
5	ТАСК	330,3	288,3	114,6	1,4	76	63	13
6	Белнефтестрах	233,0	325,0	71,7	1,0	407	57	350
7	Ингосстрах	176,8	4,0	многокр.	0,7	8	3	5
8	Белросстрах	40,0	34,1	117,3	0,2	2	3	-1
9	Евроинс	35,4	8,4	421,4	0,1	1	1	0
10	КЕНТАВР	22,6	8,3	272,3	0,1	4	1	3
11	Имклива Иншуранс	1,6	1,2	133,3	0,0	3	5	-2
12	Купала	0,9	0,9	100,0	0,0	2	2	0
13	БелВЭБ Страхование	0,0	491,7	0,0	0,0	0	363	-363
ИТОГО		23 921,9	47 551,1	50,3	100,0	4 416	6 698	-2 282

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодю 2021 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.
1	Белэксимгарант	15 295,4	17 670,2	86,6	34	77	-43	83,9	60,8
2	Промтрансинвест	653,3	2 089,6	31,3	1 459	2 711	-1 252	35,0	76,0
3	Асоба	0,0	34,9	0,0	0	3	-3	0,0	2,3
4	Белгосстрах	4 699,9	6 992,3	67,2	7	23	-16	354,7	53,6
5	ТАСК	311,3	36,1	многокр.	10	1	9	94,2	12,5
6	Белнефтестрах	649,9	0,0	-	2	0	2	279,0	0,0
7	Ингосстрах	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
8	Белросстрах	1,7	0,3	566,7	1	2	-1	4,3	0,9
9	Евроинс	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
10	КЕНТАВР	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
11	Имклива Иншуранс	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
12	Купала	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
13	БелВЭБ Страхование	137,2	110,4	124,3	100	114	-14	-	22,5
ИТОГО		21 748,7	26 933,8	80,7	1 613	2 931	-1 318	90,9	56,6

Добровольное страхование гражданской ответственности владельцев квартир

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодю 2021 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров, ед.		Рост кол-ва договоров, ед.
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.			I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.	
1	Белгосстрах	1 570,5	1 471,3	106,7	81,9	93 100	95 384	-2 284
2	Белнефтестрах	157,3	156,0	100,8	8,2	7 319	7 997	-678
3	Белросстрах	135,7	129,0	105,2	7,1	2 220	2 173	47
4	Евроинс	23,3	25,9	90,0	1,2	236	251	-15
5	Асоба	8,7	9,9	87,9	0,5	660	814	-154
6	Промтрансинвест	8,0	11,9	67,2	0,4	248	362	-114
7	Имклива Иншуранс	5,9	5,2	113,5	0,3	460	446	14
8	Купала	3,2	3,7	86,5	0,2	78	89	-11
9	Ингосстрах	3,0	2,9	103,4	0,2	44	49	-5
10	КЕНТАВР	0,9	1,0	90,0	0,0	7	11	-4
ИТОГО		1 916,5	1 816,8	105,5	100,0	104 372	107 576	-3 204

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодю 2021 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.
1	Белгосстрах	321,1	313,3	102,5	712	880	-168	20,4	21,3
2	Белнефтестрах	26,7	18,9	141,3	63	74	-11	17,0	12,1
3	Белросстрах	5,9	9,9	59,6	8	25	-17	4,3	7,7
4	Евроинс	0,0	3,9	0,0	0	2	-2	0,0	15,1
5	Асоба	3,6	2,6	138,5	9	10	-1	41,4	26,3
6	Промтрансинвест	4,6	2,0	230,0	7	7	0	57,5	16,8
7	Имклива Иншуранс	0,3	3,0	10,0	3	6	-3	5,1	57,7
8	Купала	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
9	Ингосстрах	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
10	КЕНТАВР	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
ИТОГО		362,2	353,6	102,4	802	1 004	-202	18,9	19,5

Добровольное страхование имущества и строений граждан

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодю 2021 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во заключенных договоров, ед.		Рост кол-ва договоров, ед.
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.			I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.	
1	Белгосстрах*	28 035,4	26 529,6	105,7	92,9	696 284	707 287	-11 003
2	Белросстрах	1 249,8	1 211,5	103,2	4,1	4 499	4 489	10
3	Белнефтестрах	411,7	439,7	93,6	1,4	9 908	10 853	-945
4	TACK	124,8	129,7	96,2	0,4	884	921	-37
5	Купала	85,8	82,9	103,5	0,3	411	410	1
6	Асоба	62,1	65,7	94,5	0,2	1 552	1 794	-242
7	Имклива Иншуранс	49,6	86,3	57,5	0,2	895	1 066	-171
8	Ингосстрах	49,6	46,6	106,4	0,2	205	256	-51
9	Промтрансинвест	48,7	247,5	19,7	0,2	449	2 176	-1 727
10	Евроинс	35,8	34,3	104,4	0,1	91	96	-5
11	КЕНТАВР	24,0	25,9	92,7	0,1	41	46	-5
12	БелВЭБ Страхование	0,0	5,5	0,0	0,0	0	16	-16
ИТОГО		30 177,3	28 905,2	104,4	100,0	715 219	729 410	-14 191

Добровольное страхование имущества и строений граждан

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к I полугодю 2021 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.		I полугодие 2022 г.	I полугодие 2021 г.
1	Белгосстрах*	11 838,0	5 819,9	203,4	34 129	11 758	22 371	42,2	21,9
2	Белросстрах	120,9	191,7	63,1	130	101	29	9,7	15,8
3	Белнефтестрах	159,4	169,9	93,8	353	374	-21	38,7	38,6
4	TACK	7,4	105,9	7,0	26	13	13	5,9	81,6
5	Купала	6,7	18,0	37,2	11	9	2	7,8	21,7
6	Асоба	20,9	35,1	59,5	50	36	14	33,7	53,4
7	Имклива Иншуранс	7,0	14,8	47,3	19	27	-8	14,1	17,1
8	Ингосстрах	13,8	3,5	394,3	8	3	5	27,8	7,5
9	Промтрансинвест	44,0	36,1	121,9	83	29	54	90,3	14,6
10	Евроинс	0,3	23,1	1,3	1	3	-2	0,8	67,3
11	КЕНТАВР	1,2	0,0	-	3	0	3	5,0	0,0
12	БелВЭБ Страхование	0,2	0,0	-	1	0	1	-	0,0
ИТОГО		12 219,8	6 418,0	190,4	34 814	12 353	22 461	40,5	22,2

* Информация в разделе «Количество заключенных договоров» представлена по количеству застрахованных объектов.

По данным страховых организаций



Роман Куликовский,
заместитель генерального директора
СООО «Асоба»

ПОЗДРАВЛЯЕМ РОМАНА КУЛИКОВСКОГО С 45-ЛЕТНИМ ЮБИЛЕЕМ!

Уважаемый Роман Казимирович, примите самые искренние поздравления по случаю Вашего 45-летия!

Быть заместителем руководителя почетно, и Вы справляетесь с этой работой всегда умело и профессионально. Целеустремленность, знания, личное обаяние, умение видеть главное в любом деле, решать многочисленные проблемы и задачи – все эти качества снискали Вам заслуженное уважение коллег и являются на сегодняшний день ориентиром для многих.

Так пусть все задуманное осуществится самым наилучшим образом!

Пусть в деятельности не предвидится проблем и недостатков, пусть на Вашем пути всегда встречаются только хорошие люди, только большие возможности, только радостные новости. Пусть каждый новый день будет увлекательным путешествием по просторам гармонии, красоты, радости и счастья, а любимая работа не перестает вдохновлять.

Здоровья Вам, терпения и осуществления всех желаний.

И пусть на протяжении всей жизни Вас сопровождают удача, успех и признание!

С юбилеем!

29 августа 2022 г.



Сведения по добровольному страхованию жизни и дополнительной пенсии

Вид страхования	Количество заключенных договоров							Темпы роста, %		
	I полугодие 2022 г.				I полугодие 2021 г.			Стравита	ПриорЛайф	ВСЕГО
	Стравита	ПриорЛайф	БелВЭБ Страхование*	ВСЕГО	Стравита	ПриорЛайф	ВСЕГО			
Страхование жизни:	4 015	1 540	31	5 586	4 520	2 972	7 492	88,8	51,8	74,6
с физическими лицами	3 933	1 411	28	5 372	4 441	2 736	7 177	88,6	51,6	74,9
с юридическими лицами	82	129	3	214	79	236	315	103,8	54,7	67,9
Страхование дополнительной пенсии:	266	282	2	550	293	491	784	90,8	57,4	70,2
с физическими лицами	255	269	2	526	261	467	728	97,7	57,6	72,3
с юридическими лицами	11	13	0	24	32	24	56	34,4	54,2	42,9

Вид страхования	Число застрахованных лиц							Темпы роста, %		
	на 1 июля 2022 г.				на 1 июля 2021 г.			Стравита	ПриорЛайф	ВСЕГО
	Стравита	ПриорЛайф	БелВЭБ Страхование*	ВСЕГО	Стравита	ПриорЛайф	ВСЕГО			
Страхование жизни:	109 573	48 999	37	158 609	109 745	91 277	201 022	99,8	53,7	78,9
с физическими лицами	62 028	22 419	28	84 475	64 344	25 245	89 589	96,4	88,8	94,3
с юридическими лицами	47 545	26 580	9	74 134	45 401	66 032	111 433	104,7	40,3	66,5
Страхование дополнительной пенсии:	198 157	11 211	2	209 370	192 683	12 328	205 011	102,8	90,9	102,1
с физическими лицами	11 175	7 375	2	18 552	11 460	8 252	19 712	97,5	89,4	94,1
с юридическими лицами	186 982	3 836	0	190 818	181 223	4 076	185 299	103,2	94,1	103,0

Вид страхования	Сумма страховых взносов, тыс. руб.							Темпы роста, %		
	I полугодие 2022 г.				I полугодие 2021 г.			Стравита	ПриорЛайф	ВСЕГО
	Стравита	ПриорЛайф	БелВЭБ Страхование*	ВСЕГО	Стравита	ПриорЛайф	ВСЕГО			
Страхование жизни:	53 778,3	26 221,0	17,4	80 016,7	41 233,0	30 487,1	71 720,1	130,4	86,0	111,6
с физическими лицами	22 640,7	10 366,0	11,0	33 017,7	22 292,9	13 183,4	35 476,3	101,6	78,6	93,1
с юридическими лицами	31 137,6	15 855,0	6,3	46 998,9	18 940,1	17 303,7	36 243,8	164,4	91,6	129,7
Страхование дополнительной пенсии:	31 824,8	8 584,0	0,2	40 409,0	28 442,9	9 977,8	38 420,7	111,9	86,0	105,2
с физическими лицами	3 135,9	4 916,0	0,2	8 052,1	3 187,8	6 216,5	9 404,3	98,4	79,1	85,6
с юридическими лицами	28 688,9	3 668,0	0,0	32 356,9	25 255,1	3 761,3	29 016,4	113,6	97,5	111,5

Вид страхования	Сумма страховых выплат, тыс. руб.							Темпы роста, %		
	I полугодие 2022 г.				I полугодие 2021 г.			Стравита	ПриорЛайф	ВСЕГО
	Стравита	ПриорЛайф	БелВЭБ Страхование*	ВСЕГО	Стравита	ПриорЛайф	ВСЕГО			
Страхование жизни:	42 819,2	51 204,0	0,0	94 023,2	42 042,7	16 020,0	58 062,7	101,8	319,6	161,9
с физическими лицами	24 538,1	15 380,0	0,0	39 918,1	16 848,7	10 852,3	27 701,0	145,6	141,7	144,1
с юридическими лицами	18 281,1	35 824,0	0,0	54 105,1	25 194,0	5 167,7	30 361,7	72,6	693,2	178,2
Страхование дополнительной пенсии:	10 267,3	8 329,0	0,0	18 596,3	8 097,4	3 119,0	11 216,4	126,8	267,0	165,8
с физическими лицами	1 745,1	6 734,0	0,0	8 479,1	1 134,8	1 474,1	2 608,9	153,8	456,8	325,0
с юридическими лицами	8 522,2	1 595,0	0,0	10 117,2	6 962,6	1 644,9	8 607,5	122,4	97,0	117,5

Вид страхования	Количество страховых выплат							Темпы роста, %		
	I полугодие 2022 г.				I полугодие 2021 г.			Стравита	ПриорЛайф	ВСЕГО
	Стравита	ПриорЛайф	БелВЭБ Страхование*	ВСЕГО	Стравита	ПриорЛайф	ВСЕГО			
Страхование жизни:	22 702	57 524	0	80 226	24 643	7 345	31 988	92,1	783,2	250,8
с физическими лицами	11 210	3 342	0	14 552	9 563	2 400	11 963	117,2	139,3	121,6
с юридическими лицами	11 492	54 182	0	65 674	15 080	4 945	20 025	76,2	многокр.	328,0
Страхование дополнительной пенсии:	3 735	1 937	0	5 672	3 533	1 641	5 174	105,7	118,0	109,6
с физическими лицами	621	1 116	0	1 737	503	753	1 256	123,5	148,2	138,3
с юридическими лицами	3 114	821	0	3 935	3 030	888	3 918	102,8	92,5	100,4

*С 3 января 2022 г. УСП «БелВЭБ Страхование» получило право на осуществление добровольного страхования, относящегося к страхованию жизни.

По данным страховых организаций

Рейтинг стран мира по доле страховых премий к ВВП за 2021 год

%

Место	Страна	Регион	Общий показатель	Не-жизнь	Жизнь
1 (3)	Каймановы острова	Карибский бассейн	21,0	19,4	1,6
2 (1)	Гонконг	Азия	19,6	2,3	17,3
3 (2)	Тайвань	Азия	14,8	3,2	11,6
4	ЮАР	Африка	12,2	2,2	10,0
5	США	Сев. Америка	11,7	9,1	2,6
6 (8)	Дания	Европа	11,4	2,9	8,5
7	Великобритания	Европа	11,1	2,2	8,9
8 (6)	Южная Корея	Азия	10,9	5,2	5,8
9	Финляндия	Европа	10,3	1,9	8,4
10 (14)	Франция	Европа	9,5	3,4	6,1
11	Сингапур	Азия	9,3	1,8	7,8
12 (13)	Италия	Европа	9,1	2,2	6,9
13 (10)	Нидерланды	Европа	9,1	7,7	1,4
14 (16)	Япония	Азия	8,4	2,2	6,1
15 (12)	Канада	Сев. Америка	8,1	4,8	3,3
16	Багамские острова	Карибский бассейн	7,9	6,1	1,8
17	Швеция	Европа	7,6	1,9	5,8
18	Намибия	Африка	7,1	2,0	5,1
19 (15)	Швейцария	Европа	7,1	4,0	3,1
20 (21)	Макао	Азия	7,0	0,6	6,4
21 (18)	Германия	Европа	6,5	3,9	2,6
22 (25)	Тринидад и Тобаго	Лат. Америка	6,5	3,4	3,1
23 (19)	Ирландия	Европа	6,1	1,9	4,2
24 (22)	Ямайка	Лат. Америка	5,9	3,5	2,4
25 (20)	Бельгия	Европа	5,8	2,7	3,1
26 (30)	Португалия	Европа	5,8	2,3	3,5
27 (24)	Таиланд	Азия	5,4	1,9	3,4
28 (23)	Малайзия	Азия	5,3	1,4	3,9
29 (26)	Испания	Европа	5,1	3,2	2,0
30 (28)	Словения	Европа	5,0	3,6	1,4
31 (27)	Норвегия	Европа	4,9	1,7	3,2
32 (37)	Новая Зеландия	Океания	4,8	4,0	0,8
33 (31)	Израиль	Европа	4,7	2,2	2,5
34 (32)	Австрия	Европа	4,6	3,3	1,3
35 (33)	Австралия	Океания	4,4	3,5	1,0
36 (38)	Индия	Азия	4,2	1,0	3,2
37 (41)	Люксембург	Европа	4,1	1,7	2,4
38 (34)	Марокко	Африка	4,0	1,8	2,2
39 (37)	Мальта	Европа	4,0	1,5	2,5
40 (35)	Китай	Азия	3,9	1,9	2,1
41 (39)	Бразилия	Лат. Америка	3,9	1,7	2,1
42 (43)	Чили	Лат. Америка	3,4	1,9	1,5
43	Колумбия	Лат. Америка	3,0	2,0	0,9
44 (45)	Чехия	Европа	2,9	2,1	0,8
45	Сальвадор	Центр. Америка	2,9	1,9	1,0

Место	Страна	Регион	Общий показатель	Не-жизнь	Жизнь
46 (42)	ОАЭ	Азия	2,9	2,3	0,5
47 (46)	Уругвай	Лат. Америка	2,8	1,5	1,3
48 (44)	Хорватия	Европа	2,7	2,0	0,7
49 (52)	Панама	Лат. Америка	2,5	1,9	0,6
50 (47)	Польша	Европа	2,5	1,9	0,6
51 (48)	Греция	Европа	2,5	1,2	1,3
52 (49)	Мексика	Сев. Америка	2,5	1,3	1,2
53 (51)	Болгария	Европа	2,4	2,0	0,4
54	Иран	Азия	2,4	2,0	0,4
55 (50)	Венгрия	Европа	2,4	1,3	1,1
56	Вьетнам	Азия	2,3	0,7	1,6
57 (58)	Аргентина	Лат. Америка	2,2	1,9	0,3
58 (57)	Кения	Африка	2,2	1,2	1,0
59 (55)	Тунис	Африка	2,2	1,6	0,5
60 (62)	Словакия	Европа	2,1	1,4	0,7
61 (60)	Коста-Рика	Лат. Америка	2,1	1,9	0,2
62 (64)	Перу	Лат. Америка	2,0	1,0	1,0
63 (67)	Филиппины	Азия	2,0	1,5	0,5
64 (63)	Сербия	Европа	1,9	1,5	0,4
65 (61)	Иордания	Азия	1,9	1,6	0,3
66 (59)	Эквадор	Лат. Америка	1,9	1,4	0,5
67 (75)	Гватемала	Лат. Америка	1,7	1,4	0,4
68 (65)	Индонезия	Азия	1,6	1,1	0,5
69 (70)	Доминикана	Карибский бассейн	1,6	1,4	0,2
70 (68)	Оман	Азия	1,5	1,3	0,2
71	Саудовская Аравия	Азия	1,3	1,3	0,1
72 (74)	Россия	Европа Азия	1,3	0,4	0,9
73 (72)	Турция	Европа	1,3	1,1	0,2
74 (76)	Шри-Ланка	Азия	1,3	0,6	0,6
75 (69)	Кот-д'Ивуар	Африка	1,2	0,7	0,5
76 (77)	Румыния	Европа	1,1	0,9	0,2
77 (79)	Кувейт	Азия	1,1	1,0	0,1
78	Гана	Африка	1,1	0,6	0,5
79 (80)	Беларусь	Европа	1,0	0,9	0,1
80 (73)	Украина	Европа	1,0	0,8	0,1
81 (66)	Ливан	Азия	1,0	0,8	0,2
82 (81)	Катар	Азия	0,9	0,9	0,0
83 (84)	Казахстан	Азия	0,9	0,5	0,4
84 (82)	Пакистан	Азия	0,7	0,5	0,2
85 (83)	Алжир	Африка	0,7	0,6	0,1
86	Египет	Африка	0,6	0,4	0,3
87	Бангладеш	Азия	0,5	0,1	0,4
88 (89)	Нигерия	Африка	0,4	0,2	0,2
Средний показатель по Сев. Америке			11,4	8,7	2,7
Средний показатель по развитым странам Европы			8,0	3,2	4,8
Средний показатель по развивающимся странам Европы			1,6	1,0	0,6
Средний показатель по развитым странам Азии			9,0	3,0	6,0
Средний показатель по развивающимся странам Азии			3,7	1,6	2,1
Средний показатель по Лат. Америке и Карибскому бассейну			3,0	1,7	1,3
Мировой средний показатель			7,0	3,9	3,0

* Зеленым цветом выделены лидеры роста по месту в рейтинге в сравнении с прошлым годом, красным – лидеры падения, в скобках указаны рейтинговые места 2020 года, если было изменение позиции.

Источник: Sigma № 4/2022

«Балт Ассистанс»: Уникальная разработка в действии

ОМНИКАНАЛЬНОСТЬ ДЛЯ СОВРЕМЕННОГО КОНТАКТ-ЦЕНТРА – ЭТО УЖЕ НЕ ПРОСТО ПРИЗНАК ЭЛИТАРНОСТИ И ХОРОШЕГО ТОНА. С УВЕЛИЧЕНИЕМ КОЛИЧЕСТВА СПОСОБОВ И КАНАЛОВ КОММУНИКАЦИЙ, А ТАКЖЕ С РОСТОМ ТРЕБОВАТЕЛЬНОСТИ КЛИЕНТОВ К УДОБСТВУ СЕРВИСА ОНА СТАЛА НАСУЩНОЙ НЕОБХОДИМОСТЬЮ. СПЕЦИАЛИСТАМИ «БАЛТ АССИСТАНС» БЫЛИ ПРОАНАЛИЗИРОВАНЫ АКТУАЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ В ДАННОМ НАПРАВЛЕНИИ И РЕАЛИЗОВАНО УНИКАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ: ОМНИКАНАЛЬНАЯ ПЛАТФОРМА, КОТОРАЯ ПРЕДСТАВЛЯЕТ СОБОЙ ЕДИНЫЙ РАБОЧИЙ ИНТЕРФЕЙС ДЛЯ БЕСШОВНОЙ И НЕПРЕРЫВНОЙ КОММУНИКАЦИИ С ЗАСТРАХОВАННЫМИ ЛИЦАМИ.

Разработкой омниканальной платформы «Балт Ассистанс» занимались ведущие специалисты IT-сферы, обладающие опытом реализации таких масштабных проектов ассистанса, как разработка и запуск автоматизированной информационной системы «Фрегат», а также собственного мобильного приложения для путешествующих «GIPPARS». Главной целью было создание уникального сервиса, отвечающего высочайшим требованиям к организации работы современного контакт-центра, удобного для всех пользователей и способного адаптироваться под любой страховой продукт.

Уже на первых этапах внедрения платформы в качестве инструмента для оптимизации процесса организации медицинской помощи она продемонстрировала убедительные результаты. На данный момент количество дел, в которых она используется на разных этапах урегулирования страховых случаев, достигает 30 % от общего количества дел, и этот показатель продолжает расти.

Изначально рабочие процессы в контакт-центре «Балт Ассистанс» настроены так, чтобы качественно и в установленные сроки обрабатывать запросы застрахованных, которым требуется медицинская помощь. Поэтому сообщить о страховом случае они могут одним из любых удобных способов, основные из которых – звонок по телефону, *sms*, сообщение на *e-mail*, обращение через специальную форму на официальном сайте *travelfrog.ru* или с помощью мобильного приложения «GIPPARS».

В качестве дополнительного канала связи у компании «Балт Ассистанс» уже был зарегистрирован телефонный номер с установленными мессенджерами *WhatsApp* и *Viber*, который использовался в крайних случаях для быстрого обмена документами. Однако он не предназначался для прямого использования в работе контакт-центра при первичном обращении застрахованных, так как этот способ связи не является полностью надежным и защищенным с точки зрения исполнения федерального закона «О защите персональных данных».

Кроме того, мессенджеры являются сторонними приложениями, и ассистанс не может влиять на стабильность их связи, оперативную передачу сообщений, отслеживать и предупреждать технические сбои. Также в мессенджерах невозможно отследить изменение данных самими застрахованными.

В свою очередь омниканальная платформа «Балт Ассистанс» позволяет в полной мере использовать широкий перечень функций каждого мессенджера (отправку текстовых и голосовых сообщений, пересылку документов, отправку фото и информации о геолокации) и при этом учитывать все упомянутые нюансы.

Перед запуском омниканальная платформа прошла несколько этапов тестирования ключевыми специалистами контакт-центра «Балт Ассистанс», имеющими многолетний практический опыт организации медицинской помощи, чтобы заранее выявить возможные проблемные моменты

ОМНИКАНАЛЬНАЯ ПЛАТФОРМА – ЭТО МНОГОПОЛЬЗОВАТЕЛЬСКОЕ WEB-ПРИЛОЖЕНИЕ, ПРЕДСТАВЛЯЮЩЕЕ СОБОЙ ЕДИНЫЙ И УДОБНЫЙ ИНТЕРФЕЙС ДЛЯ ПРИЕМА И ОБРАБОТКИ ОБРАЩЕНИЙ ЗАСТРАХОВАННЫХ ЧЕРЕЗ РАЗЛИЧНЫЕ ПОПУЛЯРНЫЕ МЕССЕНДЖЕРЫ.



в работе сервиса и свести риски к нулю. В результате к внедрению была одобрена версия, максимально адаптированная под бизнес-процессы, учитывающая потребности и интересы как застрахованных лиц, так и страховых компаний.

КАК ЭТО РАБОТАЕТ: УДОБСТВО НА КАЖДОМ ЭТАПЕ

При обращении застрахованного лица через мессенджер сервис мгновенно фиксирует и сохраняет входящие и исходящие текстовые, аудиосообщения, а также пересылаемые файлы в собственной защищенной базе данных ассистанса, таким образом, полностью исключается возможность их потери. Для абсолютной же гарантии сохранности информации IT-специалистами ассистанса на автономных локальных серверах ежедневно создается резервная копия всех имеющихся данных на случай непредвиденных ситуаций.

Система способна идентифицировать обратившегося в контакт-центр застрахованного по его персональным данным и отследить все дела, которые когда-либо были по нему зарегистрированы, что позволяет избежать повторного запроса основных документов и сократить время на урегулирование каждого нового случая.

Функционал омниканальной платформы «Балт Ассистанс» продуман таким образом, чтобы координатору не приходилось одновременно отслеживать сразу несколько каналов общения с застрахованным, в зависимости от того, какой

из них удобен обратившемуся в данный момент. Все сообщения и пересылаемые файлы подгружаются в единый чат, поэтому они гарантированно будут прочитаны координатором, и застрахованный своевременно получит ответ.

Важно, что в отличие от сторонних мессенджеров в рамках омниканальной платформы «Балт Ассистанс» застрахованный не имеет возможности редактировать отправленные им сообщения и таким образом исказить направленную в ассистанс информацию, особенно ту, что касается обстоятельств страхового события. Это позволяет объективно подходить к урегулированию каждого случая, соблюдая при этом интересы страховщика. Кроме того, весь процесс общения с застрахованным, как и ход работы с делом, абсолютно прозрачен. Вся информация из омниканальной платформы интегрируется в автоматическую информационную систему «Фрегат», к которой у страховщика есть прямой круглосуточный доступ.

ДАННЫЕ ПОД ЗАЩИТОЙ

В процессе организации медицинской помощи специалисты «Балт Ассистанс» регулярно используют различные персональные данные застрахованных лиц: медицинские документы, копии паспортов и иных документов, в ряде случаев также запрашиваются фотографии заболеваний. Система надежно хранит персональные данные застрахованных на собственных серверах, так как принцип полной защищенности обрабатываемой информации является основой функционирования контакт-центра. Для реализации

ВАЖНО, ЧТО В ОТЛИЧИЕ ОТ СТОРОННИХ МЕССЕНДЖЕРОВ В РАМКАХ ОМНИКАНАЛЬНОЙ ПЛАТФОРМЫ «БАЛТ АССИСТАНС» ЗАСТРАХОВАННЫЙ НЕ ИМЕЕТ ВОЗМОЖНОСТИ РЕДАКТИРОВАТЬ ОТПРАВЛЕННЫЕ ИМ СООБЩЕНИЯ И ТАКИМ ОБРАЗОМ ИСКАЖАТЬ НАПРАВЛЕННУЮ В АССИСТАНС ИНФОРМАЦИЮ, ОСОБЕННО ТУ, ЧТО КАСАЕТСЯ ОБСТОЯТЕЛЬСТВ СТРАХОВОГО СОБЫТИЯ.

данной задачи компания прошла полную сертификацию и была зарегистрирована в Роскомнадзоре в качестве оператора хранения персональных данных.

ТЕХНИЧЕСКАЯ ЗАЩИЩЕННОСТЬ

Наравне с функциональностью и удобством нового сервиса компания «Балт Ассистанс» уделила большое внимание повышению отказоустойчивости самого оборудования контакт-центра для его бесперебойной работы 24 часа в сутки. Примененные решения позволяют ему функционировать в течение всего года, даже при возникновении чрезвычайных ситуаций и аварий у поставщиков электроэнергии, интернет-провайдеров и операторов связи.

Энергетическую независимость контакт-центра обеспечивает собственный генератор электроэнергии, автоматически запускающийся в течение трех минут с момента прекращения подачи электроэнергии. Дополнительно

контакт-центр оснащен несколькими источниками бесперебойного питания, которые при скачках электроэнергии позволяют продолжать работу до двух часов без подключения генератора. Постоянный доступ к Интернету и телефонная связь в контакт-центре предоставляется несколькими провайдерами, не зависящими друг от друга. Для бесперебойного выхода в Интернет при любой ситуации на здании контакт-центра установлена система спутниковой связи.

Омниканальная платформа «Балт Ассистанс»¹ обладает значительным потенциалом для дальнейшего развития. Это гибкая функциональная система, адаптированная под любые запросы пользователей. Размещение контактов для перехода к сервису на страховых полисах – это важный шаг к повышению качества оказания страховых и ассистанских услуг на принципиально новый уровень, а значит и увеличению лояльности застрахованных к ассистансу и страховой компании. ■

¹ Приложение доступно по запросу в ООО «Балт Ассистанс».

Беларусь & Мир

Немного о спорте

31 июля 2022 года состоялся «Минский Триатлон – 2022» – эстафета 1/2 «IRONMAN» (1 900 м плавание + 90 км велогонка + 21 км бег), в которой лучшие сотрудники представили компанию «КУПАЛА»! Ваше достижение стало только началом блистательного пути к еще большим победам. От души желаем всегда быть на высоте своих возможностей, своих талантов, своих способностей, своего мастерства. Пусть каждая цель и каждое стремление непременно знаменуется победой, пусть каждый день в вашей жизни будет таким ярким, насыщенным и грандиозным, как этот! ■

www.kupala.by



IBF

INSURANCE BUSINESS FORUM

2022

22-23 сентября

СТРАХОВОЙ БИЗНЕС ФОРУМ

ВЫЗОВЫ ГОДА - 2022

ОСЕННЯЯ СЕССИЯ

В рамках 9-го Страхового бизнес-форума «Вызовы-2022» состоится Конференция ответственных актуариев и финансистов.

Целевая аудитория:

актуарии; риск-менеджеры; бизнес-аналитики; директора по экономике; финансовые директора; главные бухгалтеры; специалисты финансовых подразделений по управлению активами и обязательствами; руководители по планированию потребности в собственном капитале; методологи по разработке процедур бухгалтерского и надзорного учета/отчетности, их автоматизации; внутренние аудиторы.

Участники мероприятия обсудят:

итоги сезона актуарных заключений 2021 года и новые требования к актуарным заключениям и отчетам; особенности актуарной работы в 2022 году; регулирование и саморегулирование актуарной деятельности; новые требования Положения № 781-П; влияние перехода от № 557-П/558-П к № 781-П на показатели платежеспособности; налогообложение страховщиков; МСФО-отчетность российских страховщиков в современных реалиях; перспективы внедрения МСФО 9 и 17.

К выступлению приглашаются:

представители Банка России, ФНС России, Ассоциации Гильдия актуариев, Международной актуарной ассоциации, консалтинговых и аудиторских фирм, финансовые директора ведущих страховых компаний, эксперты.

Н. Новгород

Условия участия и подробная информация на сайте мероприятия:
<https://insurforum.com/>

Форма проведения – офлайн.
Место проведения:
г. Нижний Новгород,
Гостиничный комплекс
«Александровский сад».

Для участников бронируются номера в отелях города по специальной стоимости.

20 лет *Profi for Profi* СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ



ДАННЫЕ | СОБЫТИЯ | ЛЮДИ