

Profi for profi СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

ноябрь'2025

B e l a r u s I n s u r a n c e J o u r n a l

TOP NEWS - НОЯБРЬ 2025

стр. 02



Факторы успеха

04

Статистика по добровольному
страхованию выезжающих за границу
за 9 месяцев 2025 года

24

Структура страховых
взносов и страховых выплат
на 30 сентября 2025 года

26

ISSN 2304-1293





Уважаемые работники сферы страхования!

**От имени Министерства финансов Республики Беларусь примите
искренние поздравления с Днем страховых работников!**

Сегодня страховые организации являются надежными партнерами государства, помогая обеспечивать финансовую устойчивость социальной системы и защиту людей в сложных ситуациях. Страховая отрасль, как и вся экономика в целом, переживает непростые времена, полные вызовов и необходимости быстрой адаптации. Рынок растет, демонстрируя свою гибкость и жизнеспособность, активно расширяется спектр страховых услуг, внедряются цифровые технологии. Искренняя поддержка человека в момент, когда он больше всего в ней нуждается, – это и есть истинная миссия страховщика.

В профессиональный праздник хочу выразить искреннюю благодарность всем специалистам страховой отрасли. Ваши знания и внимательное отношение к клиентам являются основой доверия, на котором строится эффективная система страхования в нашей стране.

Спасибо за ваш ежедневный труд. Благодаря вашей ответственности и профессионализму страховая отрасль успешно развивается, становится доступнее, прозрачнее и удобнее для граждан и предприятий.

Желаю всем сотрудникам отрасли крепкого здоровья, новых профессиональных высот, надежного партнерства и благополучия вашим семьям. Пусть День страховых работников станет днем гордости за выбранную профессию. Вдохновения вам для дальнейших достижений на благо страны.

**С уважением,
Министр финансов**

Селиверстов Ю.М.

Подписной индекс: для ведомственной подписки 006792
для индивидуальной подписки 00679

СТРАХОВАНИЕ в БЕЛАРУСИ

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

М.А. Зайцева,

канд. экон. наук, доцент
кафедры финансов БГЭУ

И.В. Мерзлякова,

генеральный директор
Белорусской ассоциации
страховщиков

Ю.Г. Орещенко,

первый заместитель
генерального директора
Белгосстраха

К.В. Мерзляков,

генеральный директор
ЗАО «Страховая Компания
"Белросстрах"»

В.С. Новик,

генеральный директор
СБА ЗАСО «Купала»

А.Н. Чайчиц,

генеральный директор
ЗАСО «Белнефтестрах»

О.А. Тарасевич,

генеральный директор
Государственного
предприятия «Белорусская
национальная
перестраховочная
организация»

№ 11 (276) ноябрь 2025

Содержание

TOP NEWS – ноябрь 2025 года	02	21	Особенности оказания медицинской помощи во Вьетнаме
Факторы успеха	04		
2024: автострахование в регионах бывшего СССР	11	24	Статистика по добровольному страхованию выезжающих за границу за 9 месяцев 2025 года
Рецепт бесплатного страхования от Минского взаимного общества	17	26	Структура страховых взносов и страховых выплат на 30 сентября 2025 года

Производственно-практический журнал «Страхование в Беларуси». Журнал зарегистрирован Министерством информации Республики Беларусь 13.11.2009 в Государственном реестре средств массовой информации за №774. Учредитель и издатель: © Белорусская ассоциация страховщиков 220005, г. Минск, ул. Пугачевская, 6, офис 502. Тел./факс: +375 17 377-38-26. E-mail: info@belasin.by www.belasin.by
Редактор: Ирина Мерзлякова

TOP NEWS – ноябрь 2025 года

СЕМИНАР

В Белорусской ассоциации страховщиков прошел расширенный семинар по актуальным вопросам противодействия коррупции и распространению идеологии экстремизма. В семинаре приняли участие более 60 руководителей различного уровня страховой отрасли.



ФОРУМ

Представители Белорусской ассоциации страховщиков приняли участие в Форуме деловых кругов «О роли и месте частного бизнеса в социально-экономическом развитии страны в 2026–2030 годах». Форум стал диалоговой площадкой для формирования целей и задач новой пятилетки, повышения уровня взаимодействия между бизнес-сообществом и органами государственного управления, поддержания высокого уровня доверия для дальнейшего развития страны.



ЦИФРА

По итогам 9 месяцев 2025 года количество выплат на один договор страхования по добровольному страхованию медицинских расходов составило **4,25**. Это больше, чем в аналогичном периоде 2024 года, когда количество выплат на один договор было 3,94. В целом увеличился и уровень выплат: за 9 месяцев в 2025 года он составил 76 % (за 9 мес. 2024 г. – 71,1 %).

ВЫПЛАТА



В ноябре Стравита осуществила первую выплату дополнительной накопительной пенсии с господдержкой. Ее получателем стала женщина из Новополоцка, чье заявление в торжественной обстановке приняли работники страховой компании.

НАГРАЖДЕНИЕ

В рамках ежегодной конференции по противодействию страховому мошенничеству «Барьер-2025» прошла церемония вручения специальной премии «Начеку». Белорусской ассоциации страховщиков наряду с представителями российского страхового рынка также была вручена премия «Начеку» за активное сотрудничество с российскими страховыми союзами в пресечении трансграничных схем страхового мошенничества. Диплом и памятный знак генеральному директору БАС **Ирине Мерзляковой** вручили вице-президент Всероссийского союза страховщиков **Сергей Ефремов** и генеральный директор ООО Медиа-Информационная Группа «Страхование сегодня» **Андрей Веселков**. В конференции приняли участие представители служб безопасности ЗАСО «Промтрансинвест» и Белорусской национальной перестраховочной организации.



ПРОГНОЗ

Согласно прогнозам, в следующем году расходы на медицинское страхование в мире снова вырастут более чем на 10 %, поскольку инфляция в сфере здравоохранения продолжает расти после резкого увеличения расходов в последние годы, говорится в обзоре глобальных медицинских тенденций на 2026 год. Опрос медицинских страховщиков показал, что в следующем году средняя стоимость медицинских страховок по всему миру увеличится на 10,3 %. Это связано с тем, что, несмотря на различия в предоставлении медицинских услуг в разных странах и регионах по всему миру, рост расходов на медицинское обслуживание является постоянной тенденцией для всех.

ОБСУЖДЕНИЯ

Страховщики обсудили расширение практики выплат страхового возмещения по договорам добровольного страхования транспортных средств (каско) в случаях, когда дорожно-транспортное происшествие зафиксировано в извещении о ДТП.



МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

Делегация Белорусской национальной перестраховочной организации во главе с генеральным директором **Ольгой Тарасевич** при поддержке Программы развития Организации Объединенных Наций в Республике Беларусь приняла участие в 21-й Сингапурской международной конференции по перестрахованию (SIRC).

В рамках конференции рассмотрены текущие тенденции, проблемы и инновации для формирования глобального и регионального ландшафта перестрахования, построения устойчивого будущего.

В ходе конференции государственным предприятием проведены переговоры с представителями более чем 40 страховых и перестраховочных компаний и брокеров из Азии и Африки. Также было подписано три соглашения о дальнейшем сотрудничестве с партнерами из новых регионов.

КОНФЕРЕНЦИЯ

Представители белорусского страхового рынка приняли участие в ежегодных Ноябрьских деловых встречах перестраховщиков в Москве. На пленарной сессии были представлены тренды и обзоры страхового рынка РФ и международных перестраховочных рынков. Также участники познакомились со страховым рынком Ирана и рассмотрели тренды судебной практики по страховым спорам.



Факторы успеха

В КАНУН ДНЯ СТРАХОВЫХ РАБОТНИКОВ НА СТРАНИЦАХ НАШЕГО ЖУРНАЛА МЫ ПРЕДСТАВЛЯЕМ НАИБОЛЕЕ ОТЛИЧИВШИХСЯ УСПЕШНЫХ СОТРУДНИКОВ СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ПО ИТОГАМ УХОДЯЩЕГО ГОДА, КОТОРЫХ ВЫДВИНУЛИ ИХ РУКОВОДИТЕЛИ.



ЕКАТЕРИНА СИВОЛОВА

начальник отдела корпоративного страхования
ЗАСО «ТАСК»

В закрытое акционерное страховое общество «ТАСК» я пришла на работу в феврале 2004 года. И с этого момента компания стала моим вторым домом. В ней пройден большой профессиональный путь от ведущего специалиста до начальника отдела корпоративного страхования.

До работы в ЗАСО «ТАСК» мною была пройдена сильная школа под названием ЗАСО «КЕНТАВР». Во время учебы в университете я никогда не думала, что моя жизнь будет связана со страхованием, мне всегда хотелось работать в банке. Пока в 1998 году я не пришла туда на практику и поняла, что страхование – это прекрасно! На государственном экзамене по гражданскому праву мне достался билет с вопросом по страхованию, и я подумала, что это – судьба.

На первом месте работы я увидела не одностороннее страхование, а всю компанию в комплексе, весь ее часовой механизм: поскольку пришлось заниматься не только страхованием, но и юридическими вопросами, и страховыми резервами, и кассовой дисциплиной. И янисколько не жалею, что пришла в эту сферу деятельности и успешно в ней профессионально развиваюсь уже много лет.

После был опыт работы ведущим контролером-ревизором в Департаменте страхового надзора Министерства финансов Республики Беларусь. Он стал ключевым по формированию моего подхода к работе со страхователями, что, несомненно, сыграло важную роль и в моей работе в ЗАСО «ТАСК» в продажах.

Страховой компании «ТАСК» я благодарна за возможность реализоваться как специалист и как, я надеюсь, успешный руководитель одного из ключевых отделов компании. Приобретенный опыт позволяет мне прекрасно ориентироваться во многих видах страхования, которые непосредственно относятся к компетенции моего отдела, понимать и своевременно реализовывать запросы бизнеса. Принимать важные решения и регулировать страховые случаи.

Несмотря на очень сложный 2025 год, мы с коллегами не перестаем строить перспективные планы дальнейшей работы, направленные на сохранение и преумножение результатов, достигнутых усилиями всего трудового коллектива ЗАСО «ТАСК».

Всех коллег поздравляю с Днем страховых работников, всем нам хочется пожелать благополучия, оптимизма, новых идей и отсутствия страховых случаев у наших страхователей. ■



ЛИДИЯ ЕФИМОВА

исполняющая обязанности директора филиала
«Белэксимгарант-Минск»

2025 год стал для филиала «Белэксимгарант-Минск» проверкой на прочность. В начале года по решению руководства предприятия наш филиал получил специализацию по направлению «Добровольное страхование медицинских расходов». Это был своеобразный вызов как для меня, так как я была назначена исполняющей обязанности директора филиала, так и для всего коллектива. Сегодня можно уверенно сказать, что мы справились и подтвердили, что способны достигать поставленных руководством целей, а также удерживать высокий уровень доверия партнеров. Прошедший год стал для филиала «Белэксимгарант-Минск» годом стабильного роста и укрепления позиций на рынке добровольного медицинского страхования.

Наш главный ориентир – качество обслуживания клиентов. Профессиональная работа колл-центра, внедрение современных средств коммуникации и программного обеспечения позволяют нам быть максимально открытыми и доступными. Для нас важно не только заключить договор страхования, но и сопровождать застрахованных лиц на каждом этапе, обеспечивая комфорт и уверенность. Сегодня более 80 % наших корпоративных клиентов остаются с нами – это лучший показатель качества нашей работы.

Главная сила нашего филиала – команда. Профессиональные, мотивированные, сплоченные коллеги стали источником моего вдохновения и поддержки. Мы работаем как единый организм, где ценятся ответственность, результативность и командный дух. Осуществляя свою деятельность в сфере медицинского страхования, мы помогаем людям сохранять здоровье и качество жизни. Это придает нашей работе особый смысл и ценность.

В преддверии профессионального праздника – Дня страховых работников – хочу выразить благодарность своей команде и поздравить всех коллег отрасли. Пусть 2026 год принесет новые идеи, уверенность в собственных силах, здоровье, поддержку близких и удачу! ■



ЮЛИЯ ХАМЕНКО

начальник отдела международных связей Белорусского
бюро по транспортному страхованию

Для меня работа в Белорусском бюро по транспортному страхованию – это не просто сфера деятельности, прежде всего – это любимое дело и неотъемлемая часть моей жизни.

За более чем 15 лет профессиональной деятельности в Белорусском бюро я поняла, насколько важным и многогранным является страхование, получила колоссальный опыт в области международного страхования, научилась командной работе, конструктивному взаимодействию и персональной ответственности.

Я рада трудиться в нашем дружном и сплоченном коллективе настоящих профессионалов, обладающих огромным потенциалом для эффективного решения поставленных задач, для внедрения инноваций и передовых технологий в целях совершенствования процессов обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств и расширения горизонтов сотрудничества.

Очередной важной вехой в истории данного вида страхования стал запуск с 23 апреля текущего года системы страхования Союзного государства, предоставляющей множество преимуществ для всех ее участников. Прежде всего – это неоспоримое удобство для граждан и организаций Республики Беларусь и Российской Федерации, а также импульс для расширения возможностей деловой и культурной активности.

Кроме того, следуя современным тенденциям, система страхования Союзного государства выступает примером успешного взаимодействия за счет использования современных информационных технологий. Так, заключение договора страхования, проверка наличия и подтверждение его действительности в рамках данной системы осуществляются в электронном виде и, что очень важно, в режиме реального времени. По сути это беспрецедентный для рынка обязательного страхования автогражданской ответственности пример цифровой трансформации, который может быть применен и к другим видам договоров страхования.

Будучи активно вовлеченной в разработку Правил системы страхования Союзного государства, я радуюсь достигнутым результатам на практике. По итогам семи месяцев функционирования данной системы можно с удовлетворением констатировать, что она действительно востребована. Белорусскими автовладельцами заключено уже более 65 тысяч договоров союзного страхования, по которым урегулировано более 150 страховых случаев.

Безусловно, успешная реализация инициативы, направленной на углубление интеграции в рамках Союзного государства, стала возможной, благодаря эффективной и слаженной работе комиссии Парламентского Собрания Союза Беларуси и России, регуляторов, профессиональных объединений страховщиков, уполномоченных страховщиков, проявивших высокий профессионализм и ответственность.

Мы не собираемся останавливаться на достигнутом, впереди нас ждут новые возможности для развития и поиск новых эффективных решений.

По случаю предстоящего Дня страховых работников выражаю искренние слова благодарности руководству Белорусского бюро и коллегам за оказанное доверие, переданный опыт, помощь в решении поставленных задач и желаю здоровья, благополучия и успехов в профессиональной деятельности на благо нашей отрасли! ■



ОЛЕГ ГАВРИЛЮК

заместитель начальника управления внутреннего перестрахования государственного предприятия «Белорусская национальная перестраховочная организация»

В 2026 году исполнится 20 лет единственной специализированной перестраховочной организации в Республике Беларусь, осуществляющей свою успешную деятельность, благодаря высоким стандартам, значительной капитализации, развитой системе управления рисками и, самое главное, команде настоящих профессионалов и единомышленников, с которыми можно решать любые поставленные задачи.

В компанию я пришел в 2008 году, и с того времени начался мой профессиональный путь в страховой отрасли. Работа в перестраховании – это ответственность перед людьми, государством, бизнесом по защите от финансовых последствий при наступлении страховых случаев. Работа в компании предполагает постоянное развитие в динамичной сфере. Подписывая договор перестрахования с нашей организацией, страховщик уверен в надежной защите. Сегодня можно сказать, что Белорусская национальная перестраховочная организация участвует во всех крупных национальных проектах: авиация, космос, атомная отрасль, имущественные, строительно-монтажные, грузовые и прочие риски.

Несмотря на небольшой коллектив, работники нашей организации активно участвуют и добиваются побед и успехов не только в профессиональной деятельности, но и в общественных, культурных, спортивных мероприятиях. Как участнику нашей футбольной команды, мне

приятно, что в сентябре 2025 года удалось в очередной раз завоевать медаль на Республиканской отраслевой спартакиаде Министерства финансов Республики Беларусь, прошедшей в РЦОП «Стайки».

Для меня не только большая честь, но и ответственность трудиться в Белорусской национальной перестраховочной организации. БНПО – это хорошо узнаваемый бренд, знакомый не только участникам страхового рынка Республики Беларусь, но и далеко за его пределами.

Пользуясь случаем, хочу поздравить всех коллег с наступающим профессиональным праздником – Днем страховых работников! Желаю вам крепкого здоровья, финансового благополучия, успехов и новых свершений на вашем пути. Мира и добра вашим семьям! ■



АННА САНИКОВИЧ

агент страховой представительства Белгосстраха
по Копыльскому району

С профессией страховщика, страхового агента я впервые познакомилась в далеком 1980 году, еще будучи школьницей... Именно в 1980 году на работу в Инспекцию Госстраха Копыльского района пришел мой отец **Есман Михаил Николаевич**. В детстве я не только слышала от отца множество историй о его работе, но зачастую и сама просилась с ним. Каждый раз я наблюдала, как отец общается с людьми, старается выслушать каждого, убеждает, что нет большей защиты от внезапных неприятностей, чем страхование своего имущества, своего здоровья и, конечно же, своей жизни. Я видела, что мой отец для людей не просто страховой агент, а терпеливый слушатель и прекрасный собеседник. Для каждого находилось правильное, нужное слово и дельный совет. Я помню, как однажды он рассказал мне о клиенте, который столкнулся с трудностями, когда его дом затопило во время половодья, но все имущество, вместе с домом, не было застраховано, и человек был в панике. Узнав об этом, отец решил помочь. Он объяснил важность страхования имущества и предложил оформить договор страхования. Когда следующей весной снова произошёл небольшой потоп, человек уже не волновался – он знал, что его дом застрахован. Отец быстро организовал помощь с выплатой возмещения, и дом восстановили. Этот человек был очень благодарен за поддержку и делился своей историей с другими, подчеркивая, как важно быть подготовленным к неожиданностям.

Мой отец проработал страховым агентом более 20 лет, и его опыт стал для меня настоящим источником вдохновения. Поэтому, когда пришло время и мне определиться с выбором профессии, ответ был очевиден. Ведь уже со школьной скамьи я понимала, насколько важна работа страхового агента, и как она может повлиять на жизни людей. Ведь уже в детстве, когда я представляла себя в роли страхового агента, я видела перед собой не просто человека, который продает полисы, я видела человека, который помогает людям защитить свои мечты и финансовое благополучие. Ведь мой отец всегда говорил мне, что основная задача агента – быть надежным партнером для клиентов, уметь слушать, понимать их потребности и предлагать решения, которые действительно помогут. И в июле 1995 года я пришла работать страховым агентом в Копыльское отделение Белгосстраха.

Мой вклад в развитие нашей организации, в ее становление и процветание составил уже 30 лет. А сейчас, когда вспоминаю эти события, я осознаю: ведь на двоих с отцом мы отдали этой профессии пятьдесят лет, полвека.

Что было за эти тридцать лет? Менялись названия, менялись люди, но желание работать именно в этой сфере, именно страховым агентом никогда не покидало меня. Сколько километров пройдено, сколько истоптано дорог... В любую погоду, в мороз и жару, в осеннюю слякоть и майское цветение садов, в метель и дождь, пешком и на

велосипеде – я всегда спешила к своим страхователям. За эти годы многие из них стали не просто клиентами Белгосстраха, моими страхователями, они стали близкими людьми, хорошими приятелями и надежными друзьями. И оборачиваясь на пройденный путь, с уверенностью могу сказать, что работа страхового агента, это не просто сухие цифры и документы, это умение услышать каждого человека, умение почувствовать его душу. Ведь приходя в его дом, никогда заранее не знаешь, как именно сегодня сложится ваш разговор, что именно его тревожит сегодня – личные проблемы или радости, тревога за окружающий мир или неотремонтрованная дорога к деревне. Нужно быть готовым ко всему: посочувствовать или порадоваться вместе, успокоить или пообещать позвонить в сельский совет с просьбой о помощи, привезти необходимые лекарства. При этом необходимо убедить человека, что именно с Белгосстрахом он сможет чувствовать себя более защищенным и уверенным в завтрашнем дне. И что совершенно не напрасно наша организация выбрала слоган «Оберегаем счастье».

Счастлива ли я сама в этой профессии? Однозначно – да. Я люблю наш коллектив, я люблю своих страхователей, мне нравится общаться с людьми, нравится, что они звонят именно мне, чтобы расспросить о новых продуктах страхования, нравится, что люди встречают меня с улыбкой, нравится, что каждый день я работаю над тем, чтобы люди знали: в трудные времена они не одни, и всегда есть кто-то, кто готов прийти на помощь, нравится, что, несмотря на почтенный возраст, наша организация стремительно развивается, это позволяет и мне не стоять на месте. Необходимо изучать новые продукты страхования, учиться работать в современном ритме. Приходится много читать и совершенствовать свои знания, пришлось вновь, как в школе, «сесть за парту» и научиться работать на компьютере, пришлось даже в пятьдесят четыре года окончить курсы вождения и сменить велосипед на автомобиль, чтобы быть более мобильной. Но все это меня не страшит, а наоборот, позволяет чувствовать себя частью большой компании единомышленников, быть полезной людям, развиваться профессионально, позволяет с гордостью сказать: «Я – АГЕНТ БЕЛГОССТРАХА!». ■



ВИКТОРИЯ ПТАШНИК

страховой агент филиала ЗАО «Белнефтестрах»
в г. Гомеле

С 2008 года я работаю в ЗАО «Белнефтестрах» страховым агентом. Имея педагогическое образование, я с удовольствием и большим интересом проходила обучение у высококвалифицированных специалистов гомельского филиала. Руководство предложило мне развивать страхование физических лиц, работников предприятий концерна «Белнефтехим». Год за годом вот уже 17 лет я встречаюсь со своими клиентами в разных подразделениях предприятий «Белнефтехима», предлагаю самые лучшие варианты по страхованию – то, что имеет ценность для моих клиентов. Основным направлением моей страховой деятельности является развитие добровольных видов страхования.

Моя рабочая позиция – надежная защита с человеческим отношением. Мой педагогический подход и 17-летний опыт помогают клиентам не просто купить полис, а понять страхование и выбрать именно ту защиту, которая нужна. Я не продаю полисы – я помогаю в сложных ситуациях.

Работа в компании ЗАО «Белнефтестрах» – часть моей жизни, коллеги – моя опора, клиенты – мой опыт и профессионализм. Я благодарна всем. ■



АЛЕСЯ ШЕЛЕНКОВА

начальник отдела корпоративного страхования
филиала ЗАО «Белнефтестрах» в г. Бресте

От цифр – к корпоративным высотам.

Мой путь в компании «Белнефтестрах» начался 13 лет назад с цифр и бухгалтерских отчетов. Мир страхования тогда казался загадочным и необъятным. Но судьба распорядилась так, что я получила возможность освоить уникальную профессию – страховщик.

Бухгалтерия дала фундамент, научила видеть детали и анализировать. Затем работа в рознице – слышать, помогать и быть опорой. Именно этот опыт привел меня к должности начальника отдела.

Десять лет работы в корпоративном сегменте – это уже другая история. Работа с крупными компаниями, с серьезными рисками, выстраивание долгосрочных отношений, поиск оптимальных решений. И для меня как руководителя самое большое достижение – не количество проданных договоров, не размер страховой премии, а сильный отдел и люди в нем, которые не просто выполняют свою работу, а вкладывают в нее душу. Вместе решаем сложные задачи, находим нестандартные решения и всегда стремимся быть, на шаг опережая случай. Я горжусь своей командой, своими коллегами, всеми, кто помогает двигаться нашей компании вперед.

Моя история – не просто история о карьерном росте, это история о вере в себя, о стремлении к новым знаниям, о желании помогать людям. Ведь страхование – это не только полисы, но и человеческие судьбы, и каждый страховщик, от агента до руководителя, как многорукий Бог Шива, умело жонглирует ролями и выполняет важную задачу в современном мире: защищает от рисков, создает условия для стабильности, развития и уверенности в завтрашнем дне!

Я счастлива быть частью этой истории, частью команды Белнефтестрах! ■



СВЕТЛАНА ЯКУТИНА

начальник управления медицинского страхования
СООО «Асоба»

Работа в сфере страхования более 12 лет, постепенное погружение в процессы урегулирования и страхования личных видов, изучение международного опыта – все это привело к пониманию важности и необходимости дополнительной медицинской и финансовой поддержки граждан в сложных ситуациях, касающихся их здоровья. Это и стало для меня главным драйвером для роста и развития.

Хочется выразить искреннюю благодарность людям, которые наставляли и поддерживали на всех этапах профессионального становления, давали возможности для личностного и карьерного роста, руководителям – за доверие, амбициозные цели и ресурсы для их реализации. Я горжусь каждым сотрудником управления, уверена в их профессионализме и преданности общему делу.

2025, как и каждый год в страховании, был непростым и сопровождался реформированием в части правового регулирования. Уверена, что в ближайшие годы страховому рынку предстоят еще более глобальные изменения, в том числе в медицинском страховании. Тем интереснее быть непосредственным участником этих процессов.

В преддверии нашего общего праздника поздравляю всех коллег и желаю мира, стабильности и профессиональных успехов, непременно сопровождающихся неуклонным ростом финансового благополучия! ■



АНЖЕЛИКА ДЕСЯТНИК

начальник центра оказания страховых услуг № 1
представительства ЗАСО «Промтрансинвест»
в г. Минске № 1

Я работаю в страховании более 11 лет, 7 из которых – в ЗАСО «Промтрансинвест».

2025 год стал годом изменений и инноваций для страхового рынка Республики Беларусь вообще и для нашего центра оказания страховых услуг в частности. При этом те трудности, которые преподнес уходящий год, позволили мне осуществить личностный профессиональный рост и укрепить сплоченность коллектива. Нам удалось заложить основу для развития новых страховых продуктов, улучшив показатели по розничным продажам, тем самым обеспечив клиентов ЗАСО «Промтрансинвест» качественной страховой защитой.

Работа в страховании позволяет постоянно развиваться и идти в ногу с технологиями. В своей профессии я чувствую себя полезной для общества и благодарна тому, что условия страхования ЗАСО «Промтрансинвест» позволяют удовлетворять потребности клиентов.

Пользуясь возможностью, хочу выразить благодарность всем своим коллегам за оказываемую поддержку и помощь в возникающих сложных ситуациях, ведь именно слаженная и сплоченная работа всего коллектива позволяет достигать самых высоких результатов и ежегодно их улучшать.

Поздравляю всех работников страхования с профессиональным праздником! ■

Основные показатели деятельности страховых организаций Республики Беларусь за январь–октябрь 2025 года

За январь–октябрь 2025 года взносы страховых организаций республики по прямому страхованию и сострахованию составили 2 351,7 млн руб. Темп роста страховых взносов за январь–октябрь 2025 года по сравнению с аналогичным периодом 2024 года составил 108,6 %.

По добровольным видам страхования (включая вмененное страхование) за январь–октябрь 2025 года страховые взносы составили 1 556,7 млн руб., что на 103,1 млн руб. больше, чем в аналогичном периоде 2024 года.

Страховые взносы по обязательным видам страхования за январь–октябрь 2025 года – 795,0 млн руб., что на 82,5 млн руб. больше, чем в аналогичном периоде 2024 года.

Удельный вес добровольных видов страхования (включая вмененное страхование) в общей сумме страховых взносов составляет 66,2 % (за январь–октябрь 2024 года – 67,1 %).

За январь–октябрь 2025 года выплаты страхового возмещения и страхового обеспечения в целом по республике составили 1 350,8 млн руб., что на 148,0 млн руб. больше, чем в аналогичном периоде 2024 года. Уровень страховых выплат в общей сумме страховых взносов за январь–октябрь 2025 года составил 57,4 % (за январь–октябрь 2024 года – 55,5 %).

Источник: Министерство финансов Республики Беларусь

2024: автострахование в регионах бывшего СССР



РЕГИОНАЛЬНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В АВТОСТРАХОВАНИИ

В 2024 году рынок автострахования на постсоветском пространстве продемонстрировал значительный рост: объем премий в евро увеличился более чем на 22 %, достигнув 17,57 млрд евро в первой половине года, согласно статистике *XPRIMM*. Этот рост обусловлен сочетанием ряда факторов, включая возросший спрос на автострахование и рост страховых тарифов, обусловленный такими факторами, как инфляция расходов на урегулирование страховых случаев и укрепление рынка перестрахования. На рынке наблюдался заметный рост как объемов премий, так и объемов выплат по страховым случаям во всех рассматриваемых странах.

В целом ОСАГО продолжало доминировать в портфелях автострахования в регионе, особенно на таких рынках, как Армения, Молдова и Украина. Однако этот сегмент оказался под давлением из-за ухудшения убыточности, вызванного ростом расходов на урегулирование страховых случаев и проблемами безопасности дорожного движения. Например, в Армении убыточность по ОСАГО выросла до

82 %, в то время как в Украине количество урегулированных претензий выросло на 25 %. Это давление усилилось продолжающейся либерализацией тарифов, изменившей конкурентную среду в Армении, Молдове и Украине. Хотя либерализация повысила прозрачность рынка и конкуренцию, она также привела к новой волатильности ценообразования.

В то же время страхование автокаско значительно расширилось благодаря росту продаж автомобилей на нескольких рынках. В России и Грузии зафиксирован двузначный рост премий по автокаско, что отражает спрос как со стороны частных лиц, так и со стороны корпоративных автопарков. В Казахстане ситуация была противоположной: общий объем премий по автокаско снизился после корректировки тарифов, однако спрос на автокаско достиг рекордных значений, что подчеркивает растущую актуальность и потенциал прибыльности этого вида страхования.

Заметной тенденцией в регионе стало ускорение цифровизации. Лидером стала Украина, где в начале 2025 года почти 100 % договоров ОСАГО были заключены в электронном виде. В Армении также доля электронных полисов ОСАГО выросла до 31 % от общего числа, а в Молдове

были введены цифровые сертификаты «Зеленая карта». Эти изменения свидетельствуют о решительном переходе к более эффективным и удобным для клиентов процессам.

Реформы нормативно-правового регулирования продолжали менять ситуацию. Грузия планирует ввести обязательное страхование автогражданской ответственности к 2026 году, Кыргызстан готовится к его запуску в 2025 году, а Узбекистан удвоит лимиты покрытия ОСАГО с 2026 года. Тем временем Беларусь и Россия предприняли шаги к региональной интеграции, внедрив единый договор трансграничного страхования, что позволило сократить дублирование страхового покрытия для автомобилистов. В основе этих структурных изменений лежат сохраняющиеся проблемы безопасности дорожного движения: рост числа аварий в Казахстане и Грузии создает дополнительную нагрузку на страховщиков из-за увеличения объемов страховых случаев. В то же время развиваются трансграничные страховые решения: цифровые сертификаты «Зеленая карта» Украины получили признание в странах – членах ЕС в 2025 году, а интеграция Беларуси и России последовательно развивается. Наконец, 2024 год также ознаменовался появлением страхования электромобилей в регионе: Беларусь сообщила о примерно 7 200 застрахованных электромобилях, что означает трехкратное увеличение числа договоров, что свидетельствует о первой значительной волне электрификации портфелей страховщиков.

АВТОСТРАХОВАНИЕ В ОТДЕЛЬНЫХ СТРАНАХ

Армения

В 2024 году в рыночном страховом портфеле доминирующую долю сохранило ОСАГО – 41 %. Этот сегмент также доминировал по урегулированным страховым случаям – 49,2 %. При этом, согласно данным Бюро автостраховщиков Армении, убыточность по ОСАГО в Армении выросла с 71,7 % до 81,8 %, что обусловлено ухудшением годовой динамики количества активных договоров – с роста на 11,7 % годом ранее до спада на 0,7 %, умеренным ростом валового внутреннего продукта и двузначным ростом убытков. По данным Бюро, количество транспортных средств с полисами ОСАГО в 2024 году увеличилось всего на 1,1 %, тогда

как годом ранее рост составлял 10 %. Отмечается, что в общем количестве договоров ОСАГО доля электронных полисов за год выросла с 25 % до 31 %.

По итогам 2024 года объем собранных страховых премий по действующим договорам превысил 29,7 млрд драмов (75 млн долл. США), а объем урегулированных случаев достиг 21,9 млрд драмов (55,1 млн долл. США). В первом квартале 2025 года лидером в портфеле рынка является ОСАГО (доля 37,31 %). В этом сегменте страховщики собрали 7,80 млрд драмов. Убыточность по ОСАГО на страховом рынке Армении снижается с начала 2025 года, составив 73,2 % в январе–мае (против 79,7 % годом ранее). Переход к либерализации тарифов ОСАГО в Армении начался в апреле 2023 года, и в течение квартала убыточность в сегменте начала расти. Эта тенденция сохранялась до 2025 года.

Азербайджан

В 2024 году среди видов страхования, не связанных со страхованием жизни, только автострахование имело двузначную долю на рынке, хотя его рост по итогам года был весьма скромным (+3,52 %). По словам главного менеджера по информации Бюро обязательного страхования **Анара Самедова**, в 2024 году в Азербайджане было зарегистрировано 468 страховых случаев по «Зеленой карте», а общая сумма выплат достигла 2,5 млн манатов (~1,41 млн евро). Он отметил, что общее количество договоров «Зеленой карты» в прошлом году составило 50 207, а сумма выплат достигла 7,2 млн манатов (~4,06 млн евро).

Объем добровольного страхования автотранспортных средств в Азербайджане за январь–октябрь 2024 года составил 50,69 млн манатов (~27,55 млн евро), что на 19 % больше, чем годом ранее. За этот период страховые выплаты по данному виду страхования составили 18,37 млн манатов (~9,98 млн евро), что на 12 % больше, чем в прошлом году. При этом убыточность составила 36 %, снизившись на 3 п. п. по сравнению с прошлым отчетным периодом.

В 1 квартале 2025 года по большинству видов страхования, кроме страхования жизни, зафиксировано снижение по сравнению с аналогичным периодом 2024 года. Однако в автокаско сохранился двузначный рост выплат (+44,46 %).

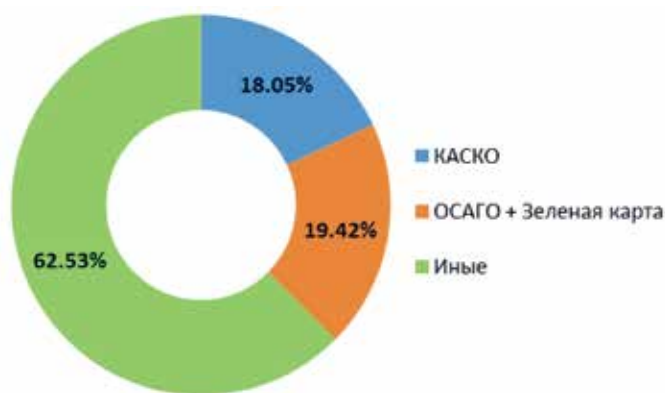


Рис. 1. Структура взносов по страхованию не-жизни в регионе бывшего СССР за 2024 г.

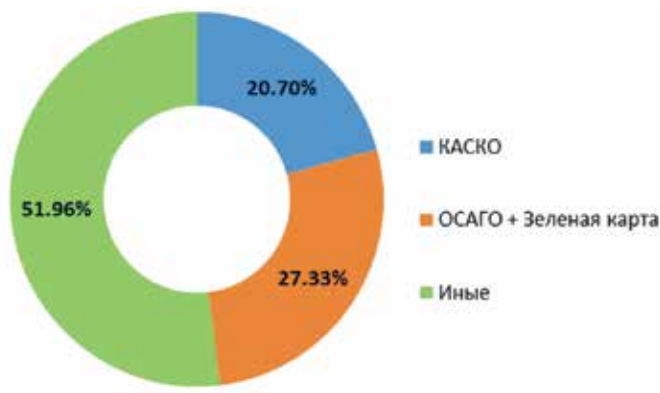


Рис. 2. Структура выплат по страхованию не-жизни в регионе бывшего СССР за 2024 г.



Грузия

В 2024 году среди основных видов страхования наибольший рост ВВП был зафиксирован в медицинском и автостраховании. Премии по каско (без учета железнодорожного транспорта) составили 256,25 млн лари, что на 24,96 % больше, чем в предыдущем году. Согласно Обзору рынка страхования, «20 % населения Грузии имеют медицинскую страховку, а 7 % зарегистрированных транспортных средств застрахованы». По словам председателя Службы государственного надзора за страховой деятельностью Грузии **Давида Онопришвили**, владельцы транспортных средств в Грузии могут быть обязаны приобретать страхование гражданской ответственности. «На фоне динамично растущего числа транспортных средств растет и число дорожно-транспортных происшествий. Ежегодно на дорогах Грузии регистрируются сотни смертей, и тысячи людей получают серьезные травмы», – говорится в документе. Правительство считает, что обязательное страхование будет способствовать развитию страхового сектора, укреплению социально-экономической стабильности и поможет разрешить споры, связанные с несчастными случаями в Грузии.

В последние годы в Грузии обсуждается вопрос введения новых правил страхования, которые сделают автострахование более удобным. Поскольку страхование транспортных средств является обязательным только для въезжающих в Грузию иностранцев, для граждан Грузии страхование является добровольным. В первом квартале 2025 года вторым по величине сегментом рынка стало автострахование, темпы его роста достигли 19 % (каска и ОСАГО).

Казахстан

В 2024 году доля автострахования за год снизилась более чем на 6 %, а его годовой результат оказался отрицательным. При этом стоит отметить, что автокаска по-прежнему охватывает не более 5 % автопарка страны. Валовая начисленная страховая премия в автостраховании (-12 %) значительно снизилась после введения гибких тарифов. В январе–апреле 2025 года в Казахстане зарегистрировано 9,2 тыс. дорожно-транспортных происшествий, что на 51,5 % больше, чем годом ранее. Число пострадавших увеличилось на 62,1 % и достигло 13,1 тыс. человек, сообщает Комитет по правовой статистике и специальным учетам Генеральной прокуратуры Республики Казахстан. Как отмечает *Allinsurance.kz*, ситуация на дорогах в 2025 году вызывает серьезные опасения. Наблюдается стремительный рост числа дорожно-транспортных происшествий, а также рост цен как на автомобили, так и на ремонт. За последний год стоимость технического обслуживания и ремонта автомобилей выросла на 13,3 %, что выше годового уровня инфляции в 10,7 %. По сравнению с декабрем 2020 года услуги СТО подорожали почти на 60 %, стоимость автомобилей за эти годы выросла на 10,9 %.

В то же время страхование демонстрирует относительно сдержанный рост. По состоянию на конец апреля 2025 года тарифы на автострахование выросли всего на 6,5 %, а средняя цена автокаска даже снизилась на 12,2 %. Это делает добровольное автострахование все более актуальным. В 2023–2024 годах сумма страховых взносов в этом сегменте достигла рекордных 226,2 млрд тенге (~0,41 млрд евро), что превышает общий объем взносов за предыду-

щие восемь лет. В 2025 году рост продолжается: за первые четыре месяца премии по автокасکو составили 27,9 млрд тенге (~48,09 млн евро). Это означает, что все больше водителей приобретают страховую защиту.

Кыргызстан

По данным Службы по регулированию и надзору за финансовым рынком Кыргызской Республики, в 2023 году в стране было зарегистрировано 6 945 дорожно-транспортных происшествий, в 2024 году – более 7 тысяч ДТП. С 1 января 2025 года по июнь произошло более 1 500 дорожно-транспортных происшествий.

Сумма выплат по ОСАГО за 2024 год составила 33,2 млн сомов (~0,37 млн евро). В то же время, сумма выплат по ОСАГО за период с 01.01.2025 по 01.06.2025 (первые пять месяцев) достигла 60,3 млн сомов (~0,61 млн евро), что свидетельствует о стремительном росте выплат. В конце 2024 года было предложено отложить введение штрафов за отсутствие полиса ОСАГО в Кыргызстане на шесть месяцев. На тот момент в Кыргызстане было зарегистрировано 1,6 млн транспортных средств. При этом ОСАГО приобрели всего 108,6 тыс. автовладельцев, из которых 43,5 тыс. – для иностранных автомобилей, 22,5 тыс. – для юридических лиц и 41,8 тыс. – для физических лиц.

Молдова

На страхование, не связанное со страхованием жизни, пришлось 97 % от общего объема страховых взносов в 2024 году. Автострахование, как и прежде, оставалось

ведущим сегментом в портфеле рынка (70,97 %). Положительная динамика в 2024 году наблюдалась по всем видам страхования. ОСАГО и каско занимают наибольший вес в общем объеме выплат по страхованию, не связанному со страхованием жизни, – более 80 %. В январе 2025 года на страховом рынке Молдовы планировалась либерализация стоимости ОСАГО и «Зеленой карты». Новые правила расчета базовых тарифов и применения корректирующих коэффициентов, разработанные по инициативе Национальной комиссии по финансовому рынку (НКФР) Республики Молдова, должны были напрямую повлиять на конечную стоимость страховых полисов, обеспечивая большую прозрачность рынка.

Ранее цены строго регулировались, и все страховые компании применяли единые тарифы, установленные законодательно. Изменение направлено на усиление конкуренции между страховщиками, что может привести к улучшению обслуживания и снижению тарифов для клиентов. Новые правила снижают базовые тарифы по полисам «Зеленая карта». В 1 квартале 2025 года общий объем премий снизился во многих сегментах страхования, даже в автостраховании, которое занимает более 64 % от общего портфеля.

Россия

Рост взносов и урегулированных убытков по автострахованию в 2024 году обусловлен ростом продаж новых автомобилей, а также ростом стоимости автомобилей и запасных частей. Средние выплаты по ОСАГО и каско также растут в соответствии с инфляцией. Сумма премий по автокасکو в 2024 году достигла 323,2 млрд рублей (+19,4 %). Более





половины страховых премий приходится на физические лица. Количество заключенных договоров в 2024 году увеличилось почти на 1,2 млн единиц и достигло 7,9 млн. Продажи новых автомобилей по итогам 2024 года выросли более чем на треть по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, при этом объем выданных автокредитов увеличился более чем вдвое, объемы лизинга автомобилей также выросли. В 2024 году каждый пятый автовладелец, чья ответственность была застрахована по ОСАГО, также имел полис каско. Средний размер премии по каско по договорам, заключенным с физическими лицами в 2024 году, остался низким, что свидетельствует о сохраняющейся популярности недорогих программ автострахования с ограниченным набором рисков и договоров с франшизой.

Объем выплат по автокасco в 2024 году рос быстрее, чем объем премий – на 27,7 %. Этому способствовал рост стоимости ремонтных работ на фоне роста цен на запасные части. Согласно отчетности страховщиков, общий объем страховых выплат по ОСАГО в 2024 году достиг 331,9 млрд рублей (+2,3 %). Количество заключенных в 2024 году договоров ОСАГО увеличилось на 7,7 % по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Согласно данным автоматизированной страховой информационной системы, в 2024 году было заключено 37 млн договоров ОСАГО классического типа (со стандартной продолжительностью) и 1,1 млн полисов краткосрочного типа со средней продолжительностью 5 дней. Общий объем выплат по ОСАГО в 2024 году увеличился на четверть – до 202,1 млрд руб. При этом средний размер страховой выплаты увеличился на 15,5 %.

Украина

В 2024 году страховые взносы по ОСАГО значительно выросли – на 26 % по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и превысили 11 млрд грн (~0,25 млрд евро).

Страховые компании – члены Моторного страхового бюро Украины заключили более 8 млн договоров ОСАГО в 2024 году, что на 5 % больше, чем годом ранее. При этом значительная часть договоров была заключена в электронном виде. Общее количество электронных полисов ОСАГО превысило 6 млн единиц, что свидетельствует о росте на 17 %. Бюро отмечает, что по электронным договорам было получено более 9 млрд грн (+37,5 %). Общий объем выплат по внутренним полисам ОСАГО увеличился на 25 % и составил почти 5 млрд грн (~0,11 млрд евро). Моторное бюро также сообщает об увеличении количества урегулированных убытков: в 2024 году урегулировано 142 тыс. претензий, что на 11 % больше, чем в 2023 году.

В 1 квартале 2025 года в Украине было заключено более 1,5 млн договоров ОСАГО, что на 8,83 % меньше, чем годом ранее. Объем продаж в сегменте превысил 4,5 млрд грн (~0,10 млрд евро), что демонстрирует рост на 114,81 %. Этому в основном способствовало внедрение механизма свободного ценообразования, который полностью изменил подход к формированию цен на полисы. Цифровая трансформация рынка также продолжает набирать обороты. В январе–марте 2025 года 99,3 % договоров ОСАГО были заключены в электронном формате, тогда как в 1 квартале 2024 года этот показатель составил 73,8 %. По данным Моторного бюро, в первом квартале 2025 года общая сумма урегулированных страховых случаев по ДТП составила 1,4 млрд грн (~0,03 млрд евро), что на 18,67 % больше, чем в предыдущем году. Особенно активно используется Европротокол. В 2024 году 38,5 % ДТП в Украине были урегулированы с использованием Европротокола, что на 6,5 % больше, чем в предыдущем году. В первом квартале 2025 года по этой процедуре было урегулировано 15 926 страховых случаев, что на 20,6 % больше, чем в предыдущем году. Сегодня практически каждое второе урегулирование осуществляется с использованием Европротокола.

Таблица 1. Структура страховых премий по страхованию не-жизни в 2024 г.

Страна	Премии по страхованию не-жизни, млн евро				Доля премий по страхованию не-жизни, %			
	Всего	Все виды моторного страхования	КАСКО	ОСАГО	Все виды моторного страхования	КАСКО	ОСАГО	Иные
Армения	174,86	85,51	13,66	71,86	48,90	7,81	41,09	51,10
Азербайджан	349,34	131,88	37,26	94,62	37,75	10,66	27,09	62,25
Беларусь	644,33	104,97	-	104,97	16,29	-	16,29	83,71
Грузия	392,50	115,37	87,44	27,93	29,39	22,28	7,12	70,61
Казахстан	1 797,87	407,45	194,02	213,42	22,66	10,79	11,87	77,34
Молдова	162,81	119,50	32,48	87,02	73,40	19,95	53,45	26,60
Кыргызстан	-	-	-	-	-	-	-	-
Россия	15 898,77	6 174,19	3 045,70	3 128,48	38,83	19,16	19,68	61,17
Таджикистан	-	-	-	-	-	-	-	-
Туркменистан	-	-	-	-	-	-	-	-
Украина	1 106,21	689,15	316,60	372,55	62,30	28,62	33,68	37,70
Узбекистан	709,36	129,10	105,93	23,17	18,20	14,93	3,27	81,80
Всего	21 236,06	7 957,12	3 833,10	4 124,02	37,47	18,05	19,42	62,53

Таблица 2. Структура страховых выплат по страхованию не-жизни в 2024 году

Страна	Выплаты по страхованию не-жизни, млн евро				Доля выплат по страхованию не-жизни, %			
	Всего	Все виды моторного страхования	КАСКО	ОСАГО	Все виды моторного страхования	КАСКО	ОСАГО	Иные
Армения	105,97	57,36	5,18	52,18	54,12	4,89	49,24	45,88
Азербайджан	152,03	86,49	13,14	73,35	56,89	8,65	48,24	43,11
Беларусь	352,20	60,96	-	60,96	17,31	-	17,31	82,69
Грузия	248,08	68,10	56,96	11,14	27,45	22,96	4,49	72,55
Казахстан	519,52	198,71	52,29	146,42	38,25	10,06	28,18	61,75
Кыргызстан	-	-	-	-	-	-	-	-
Молдова	63,57	49,51	16,78	32,74	77,88	26,39	51,49	22,12
Россия	6 941,40	3 463,34	1 558,57	1 904,77	49,89	22,45	27,44	50,11
Таджикистан	-	-	-	-	-	-	-	-
Туркменистан	-	-	-	-	-	-	-	-
Украина	441,71	300,28	143,82	156,46	67,98	32,56	35,42	32,02
Узбекистан	155,87	29,15	12,52	16,63	18,70	8,03	10,67	81,30
Всего	8 980,36	4 313,89	1 859,26	2 454,63	48,04	20,70	27,33	51,96

Что касается полисов «Зеленой карты», то в 1 квартале 2025 года их количество сократилось на 12,51 %. Это снижение в первую очередь связано с изменением условий пребывания украинских автомобилей в некоторых европейских странах: владельцы были вынуждены перерегистрировать свои автомобили и оформлять страхование через иностранные компании. Однако, несмотря на сокращение количества договоров, взносы, собранные в этом сегменте, увеличились на 2,83 % и превысили 1,2 млрд грн (~0,02 млрд евро). Количество убытков по полисам «Зеленой карты» за ДТП, совершенные украинскими водителями за рубежом, также сократилось – на 8,8 %. Общая сумма выплаченных убытков составила 12,4 млн евро, что на 2,89 % меньше, чем в прошлом году. Важным нововведением в этом сегменте стало введение электронного страхового полиса. С 1 января 2025 года цифровая версия полисов «Зеленой карты» официально признана всеми странами – членами международной системы.

Узбекистан

В сегменте страхования не-жизни в 2024 году значительный рост (+24 %) продемонстрировало добровольное страхование, основными драйверами которого стали кредитное страхование и автокасco. На добровольное страхование не-жизни пришлось почти 91 % от общего объема рынка. При этом обязательное страхование выросло всего на 5 %. С 1 января 2026 года максимальная сумма страхового покрытия по обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев транспортных средств в Узбекистане увеличится вдвое – с нынешних 40 млн сумов до 80 млн сумов. Кроме того, с 1 апреля 2026 года будет внедрена Единая система расчета страховых взносов.

Перевод статьи **Марины Магнавал**,
XPRIMM

Рецепт бесплатного страхования от Минского взаимного общества

Среди существовавших в царский период в Беларуси 20 городских обществ взаимного страхования (ОВС) выделялось Минское. Хотя оно и не было старейшим (раньше возникло в Двинске) и крупнейшим по страховой сумме (его в два раза опережало Белостокское), но его деятельность имела несколько важных отличий.

Устав Минского ОВС был утвержден министром внутренних дел 13 февраля 1882 г. Несколько месяцев ушло на организационные процедуры. Открыть свои операции общество могло после того, как подадут заявления на страхование владельцы недвижимости на общую сумму 500 тыс. руб. Причем они должны были согласно уставу предварительно внести вступительный взнос в размере 1/4 % от страховой суммы их имущества, из которого формировался основной капитал. С началом 1883 г. общество приступило к работе, но оказалось, что некоторые домовладельцы передумали. Не остановила их даже потеря внесенных задатков. В результате по итогам первого года работы членами общества стали 129 домовладельцев со страховой суммой 427 тыс. руб. Также был заключен один договор страхования движимого имущества. Судьба благоволила только что образованному страховщику, и за весь год в застрахованных имуществах не было ни одного пожара, поэтому вся прибыль пошла в запасный капитал.

Хотя Минское ОВС возникло по инициативе городского самоуправления, и во главе его стоял городской голова, все важные решения из жизни общества принимались на общих собраниях его членов. Обычно в ОВС все члены име-



Большая страховая доска
(21,5 x 15 x 0,4 см, цинк, литьё,
ручная раскраска,
1883-1900 гг., фабричное
клеймо - М. Шимкевич)



Большая страховая доска
(21,5 x 15 см, жёсть,
штамповка, хромофотография,
1900-1914 гг. Штмп
изготовителя - Фаб. метал.
изделий Г.А. Хаймовичъ. С.П.Б.
В.О. 5л. 66)

ли равные права, но в Минске был введен имущественный ценз. Согласно постановлению общего собрания от 26 марта 1886 г. правом одного голоса пользовались страховавшие недвижимое имущество на сумму от 1 до 5 тыс. руб., двумя голосами – от 5 до 10 тыс., свыше 10 тыс. – три голоса. Владельцы малоценных строений могли объединяться с

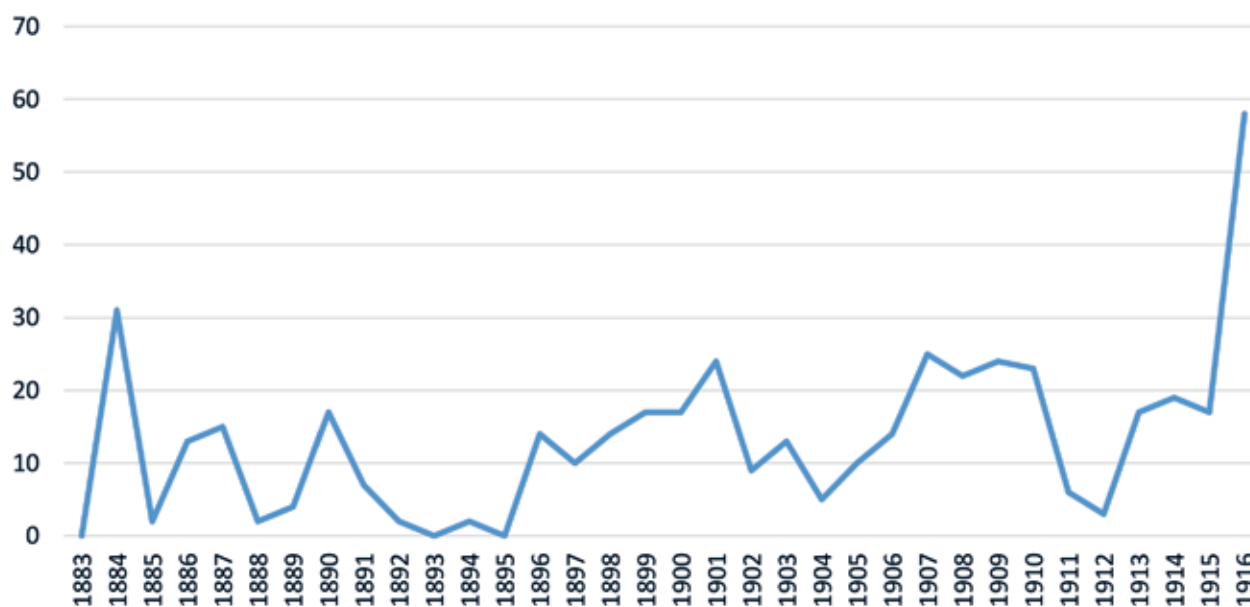


Рис. 1. Коэффициент выплат (страховая премия к пожарным убыткам), %.

целью получить право голоса, но в основном делами ОВС заправляли богатые собственники.

В последующие пять лет Минское ОВС развивалось постепенно, прирастая за год в среднем на 40 членов. По итогам 1888 г. общая страховая сумма достигла почти 900 тыс. руб., а затем действующие в Минске акционерные компании понизили свой тариф, и расширение дел взаимного общества застопорилось почти на десятилетие. Негативно сказался и введенный запрет на принятие на страхование имущества дороже 20 тыс. руб. из-за опасения крупного убытка. Попытка защитить себя, заключив в 1889 г. договор перестрахования с обществом «Москва», оказалась тщетной, поскольку через два года оно обанкротилось. Условия возникшего в 1890 г. Пензенского союза городских ОВС Минское считало невыгодными для себя и в него не вступало.

Однако привлечению новых членов способствовала система скидок: каждые три года премия уменьшалась на 10 % от ее первоначального размера, а на тринадцатом году следовало снижение еще на 20 %. Сложившийся в 1890-е гг. страховой портфель был чрезвычайно надежный. Так, за 15 лет произошло пожарных убытков всего на 10,9 тыс. руб., что позволяло ежегодно откладывать в запасный капитал по 10 тыс. руб. и даже более. В результате к 1898 г. он достиг 140 тыс. руб. Одних процентов от его размещения было достаточно, чтобы покрывать расходы на ведение дела и оплату пожарных убытков. Решением общего собрания членам, непрерывно страховавшим свое имущество 15 лет, с 1898 г. стали выдаваться бесплатные полисы. Хотя страховая премия с этих домовладельцев перестала взиматься, но они обязаны были уплачивать казенную пошлину в размере 75 коп. с каждой тысячи рублей страховой суммы. Вместо поощрения предусмотрительных граждан, застраховавших свое имущество, государство взимало с них весьма чувствительный налог!

В 1903 г. общим собранием было принято решение об отмене вступительных взносов в размере 0,25 % от страхо-



Отчет за 1892 г. (отпечатано типо-литогр. Тасьмана и Левина, Минск, Губернаторская, д. Мощинского, 1893)

вой суммы. Тогда же вместо бесплатных стали выдавать полисы со скидкой 99,5 %, что позволило экономить на уплате казенных пошлин. По итогам 1904 г. бесплатно страховались 243 члена общества (41 % от общей численности), но в основном это были малоценные имущества, их страховая сумма составляла 201 тыс. руб., или всего 8 % от

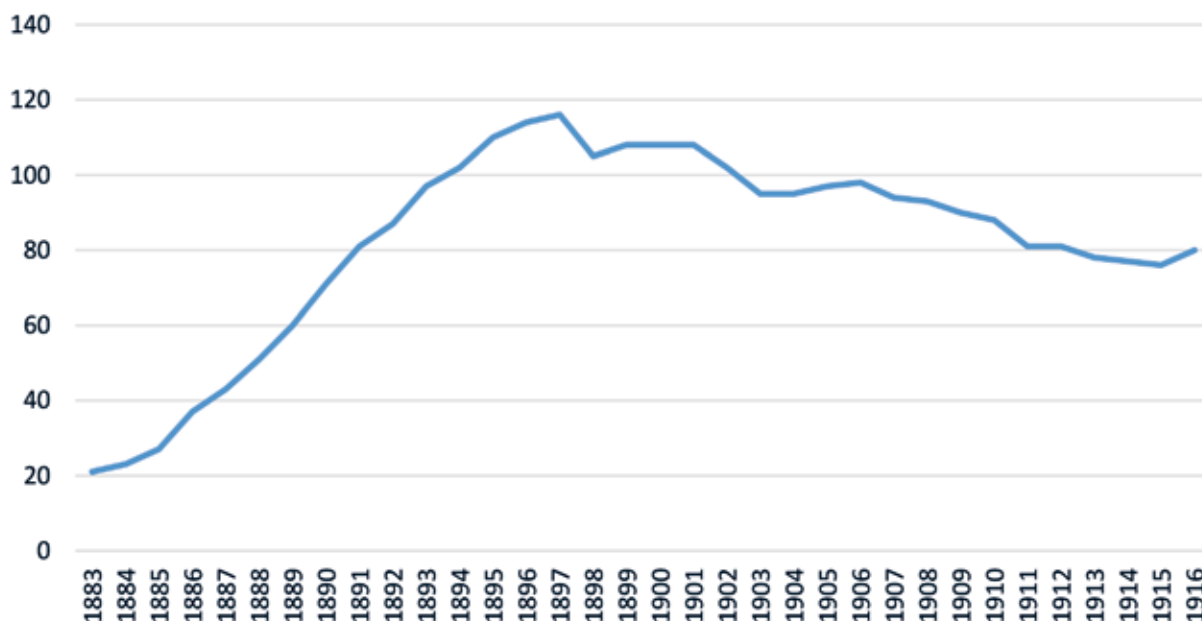


Рис. 2. Обеспеченность рисков, запасный капитал в руб. на 1 тыс. руб. страховой суммы.



пожаротушения. Регулярно ассигновались деньги на поддержание местной пожарной команды. Как правило, это были безвозвратные пособия в размере 500 руб. или немного более. В 1911 г. решением общего собрания членов общества городскому вольно-пожарному обществу была выдана ссуда в 3 тыс. руб. на улучшение технического обеспечения обоза.

Минское ОВС так и не включило в круг своих операций страхование товаров, хотя спрос на него был. Поэтому в 1913 г. местные торговцы и промышленники выступили с инициативой создания второго минского общества со

совокупной. К концу 1909 г. стоимость «бесплатных страховок» достигла 550 тыс. руб., или 16 % портфеля. Минское общество стало одним из немногих ОВС в России, что выдавали своим членам даровые полисы.

В 1910 г. Минское общество занялось распространением среди своих членов огнестойкого строительства. Для изготовления пустотелого бетонного камня были закуплены на выделенные 1 200 руб. специальные машины. Их могли арендовать только члены общества для возведения цементно-бетонных строений. В 1912 г. на эти цели общество выделило еще 500 руб. Таким способом страховщик делал городскую среду более безопасной в пожарном отношении. Не забывало Минское общество и о средствах

специализацией на страховании товаров в магазинах и на складах. Однако данная инициатива не реализовалась. В том же 1913 г. Минское общество отметило 30-летие своей деятельности. Пышных торжеств не устраивали, а приняли решение о ежегодном выделении 300 руб. для выдачи стипендий в местных учебных заведениях. К этому моменту Минское общество являлось одним из лидеров по надежности среди почти двухсот городских обществ: на каждую тысячу рублей страховой суммы приходилось 80 руб. обеспечения запасным капиталом. Впрочем, на рубеже веков этот показатель был существенно выше.

В принципе, финансовые возможности позволяли Минскому ОВС приобрести собственное здание, но все годы своей

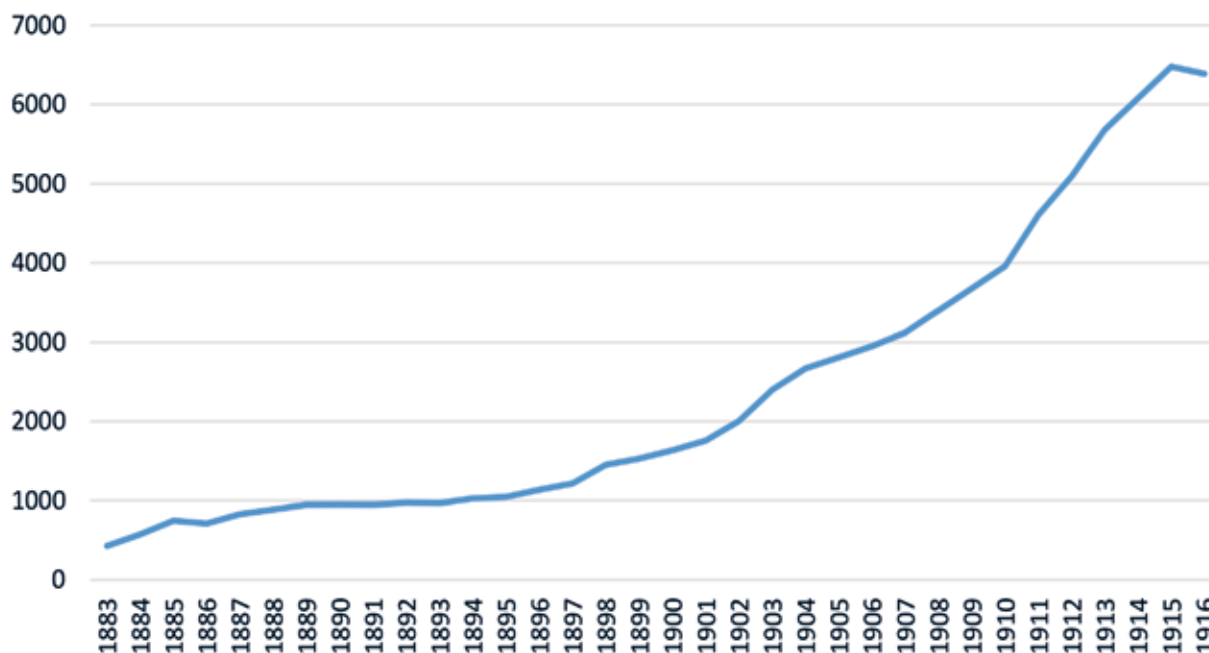


Рис. 3. Страховая сумма, тыс. руб.

деятельности оно размещалось в арендованном доме на главной улице города – Захарьевской, № 93. Поскольку в Минске проживало значительное количество поляков, то неудивительно, что наружная вывеска городского ОВС помимо русского языка была продублирована на польском. Более того, на нем же выдавались и страховые документы, а вот страховых досок с надписью по-польски пока не выявлено.

Текущее руководство обществом осуществляло правление из трех человек. В первые годы только председатель получал оплату в виде 10 % от собранной страховой премии, остальные два члена исполняли свои обязанности бесплатно. С 1887 г. каждый член правления стал получать по 300 руб. в год. В дальнейшем эта сумма значительно выросла: в 1903 г. председатель правления имел оклад 900 руб., его заместитель – 720 и третий член правления – 480 руб. До 1889 г. во главе общества стоял городской голова Николай Николаевич Голиневич. Затем 14 лет этот пост занимал действительный статский советник, доктор Сигизмунд Карлович Свенцицкий. В знак его заслуг в правлении был «поставлен» его портрет. В 1903-1904 гг. руководителем был Казимир Людвигович Плавский, до этого почти 20 лет являвшийся членом правления. После него председателем правления полтора десятилетия служил Юльян Иванович Пекарский.

Нельзя не отметить весьма редкий факт положительной семейственности в правлении общества. На очень ответственной должности делопроизводителя, правда, с весьма скромным окладом в 20 руб. в месяц, в Минском обществе с 1892 г. служил Иосиф (Осип) Гержазиевич Василевский. После кончины в 1899 г. его сменила дочь Стефания (с 1907 г. в замужестве взявшая фамилию Карчевская). На этом посту она проработала два десятилетия, что является уникальным случаем для страховой отрасли того периода.

В сметах Минского общества много лет подряд была необычная статья расходов под названием «Музеальная коллекция». Ежегодно на нее выделялось 50 руб., правда, не всегда они полностью тратились. Можно предположить, что в правлении откладывались образцы различных документов, страховых досок и прочих атрибутов деятельности общества в целях сохранения его истории.

Приближение боевых действий к Минску в ходе Первой мировой войны негативно отразилось на жизни города. Началась эвакуация предприятий и населения из прифронтовой полосы. Практически прекратился приток в городское ОВС новых членов. При этом ежегодно скидки с премии в связи с ростом числа бесплатных страхований только росли, и на конец 1916 г. действовало 389 золотых полисов на сумму 1,015 млн руб., что составляло 1/6 часть портфеля. В результате собранная премия оказалась ниже, чем четыре года назад, снизилась и совокупная страховая сумма. Все это говорило о застое в делах общества. Однако счастливое стечение обстоятельств в виде малого числа пожаров и явно завышенные страховые тарифы позволили ему накопить к тому времени значительный запасный капитал. Но при этом страховой портфель его совершенно не был защищен перестрахованием, поскольку Минское общество не стало сотрудни-



Полис № 21080 от 9 октября 1917 г. (бумага, бланк отпечатан в типографии Я.А. Гринблота, Минск)



Полис № 24700 от 12 марта 1920 г. на польском языке (бумага, бланк отпечатан в типографии Я.А. Гринблота, Минск)

чать и с созданным в 1910 г. Российским союзом ОВС, в который накануне революции 1917 г. вступило подавляющее большинство действовавших тогда в стране городских ОВС.

Минск был занят германскими войсками 25 февраля 1918 г. Тем не менее деятельность городского ОВС продолжилась. Не прекратилась она и после освобождения в конце года и создания независимой Белорусской социалистической советской республики. Очередная оккупация весной 1919 г. – на этот раз польская – также не помешала работе ОВС. Только с восстановлением БССР с 1 августа 1920 г. на этой территории стали действовать нормы Декрета Совета народных комиссаров от 28 ноября 1918 г., согласно которым частные страховые общества, в том числе городские ОВС, подлежали ликвидации, а их имущество – национализации.

Дмитрий СУЕТИН,
историк страхового дела (Москва)

Особенности оказания медицинской помощи во Вьетнаме



ВЬЕТНАМ ДАВНО ПЕРЕСТАЛ БЫТЬ ЭКЗОТИЧЕСКОЙ РЕДКОСТЬЮ НА ТУРИСТИЧЕСКОЙ КАРТЕ МИРА. СЕГОДНЯ ЭТО ОДНО ИЗ ПОПУЛЯРНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ, МАНЯЩЕЕ МИЛЛИОНЫ ПУТЕШЕСТВЕННИКОВ БУЙСТВОМ КРАСОК ХАНОЯ, ШУМОМ ХОШИМИНА И ПРИРОДОЙ БУХТЫ ХАЛОНГ. ОДНАКО ЗА ЭТИМ ГОСТЕПРИИМНЫМ ФАСАДОМ СКРЫВАЮТСЯ РИСКИ, О КОТОРЫХ РЕДКО ЗАДУМЫВАЕТСЯ ТУРИСТ, ПОКУПАЮЩИЙ ПУТЕВКУ. ПИЩЕВЫЕ ОТРАВЛЕНИЯ, ДОРОЖНО-ТРАНСПОРТНЫЕ ПРОИСШЕСТВИЯ, НЕОБХОДИМОСТЬ ЭВАКУАЦИИ ИЗ-ЗА СТИХИЙНЫХ БЕДСТВИЙ ИЛИ ВНЕЗАПНОЙ БОЛЕЗНИ – ЭТО ЛИШЬ КРАТКИЙ СПИСОК ПРОБЛЕМ, С КОТОРЫМИ МОЖЕТ СТОЛКНУТЬСЯ ПУТЕШЕСТВУЮЩИЙ.

Как и у многих направлений с тропическим климатом, туристическая активность во Вьетнаме подвержена ярко выраженной сезонности. Понимание этих циклов позволяет ассистирующей компании всегда быть подготовленными к новому сезону, а именно:

- в преддверии сезона связаться со всеми партнерами для обновления данных и внесения их в базу данных провайдеров ассистанса;
- обновить регламенты и провести мероприятия по дообучению сотрудников;
- при необходимости заблаговременно направить представителя в регион для расширения партнерской сети, изучения специфики региона и оценки оснащенности медицинских учреждений.

Высокий туристический сезон во Вьетнаме приходится на период с декабря по апрель. Согласно статистическим данным количество обращений начинает плавно увеличиваться в ноябре, к декабрю возрастает примерно вдвое в сравнении с летними месяцами, а к марту увеличивается в четверо относительно летних месяцев.

Основная причина резкого увеличения числа туристов с декабря по апрель – это благоприятные погодные условия во Вьетнаме, именно в этот период начинается сухой сезон, когда нет дождей и сильных ветров. В то время как в Европе и Северной Америке царят холода, Вьетнам предлагает комфортный сезон для «зимовки».

В преддверии нового сезона 2025-2026 *Balt Assistance* направил во Вьетнам представителя, который посетил не только самые популярные туристические места, но и на-

бирающие популярность удаленные регионы. Поездка длилась месяц, в течение которого был проделан маршрут: Дананг – Хойан – Ханой – Нячанг – Хошимин – курорт Муйне – остров Фукок.

Целью поездки являлось повышение качества и скорости оказания медицинской помощи застрахованным лицам.

Вьетнам является сложным регионом для работы ассистанса по следующим причинам:

- местные медицинские учреждения больше настроены на наличную оплату пациентом на месте;
- у медицинских учреждений низкий уровень доверия к иностранным компаниям, и более надежным вариантом работы для них является работа только с зарегистрированными на территории Вьетнама юридическими лицами;
- для работы с иностранными компаниями зачастую требуется размещение депозитных средств ассистанса на счете медицинских учреждений.

Были поставлены следующие задачи:

1. Проведение переговоров с ведущими медицинскими учреждениями Вьетнама с целью:
 - заключения новых прямых договоров о сотрудничестве и поддержания текущего сотрудничества с партнерами;
 - внедрения механизма приема гарантий оплаты без депозитов и удержания паспортов у пациентов (это очень распространенная практика для Юго-Восточной Азии).
2. Изучение возможностей расширения обслуживания на всей территории Вьетнама.
3. Инспектирование оснащенности медицинских учреждений разных сегментов (от «эконом» до VIP).



Во Вьетнаме высокий процент частных медицинских учреждений, которые и являются главными партнерами в оказании медицинской помощи застрахованным лицам. *Balt Assistance* нацелен на сотрудничество именно с частными клиниками, а не с государственными, по ряду причин:

- Уровень бытовой инфраструктуры в государственных клиниках зачастую низкий, и для застрахованных лиц с территории СНГ разница с привычным уровнем медицинского обслуживания на родине ощутимая, что вызывает ожидаемую негативную реакцию и жалобы со стороны застрахованных лиц.
- В государственных учреждениях крайне низкий, а иногда и нулевой уровень владения иностранными языками среди персонала. Отсутствуют в государственных учреждениях также и англоговорящие или русскоговорящие координаторы, задача которых сопровождать иностранных пациентов на всех этапах оказания помощи. При таком сочетании возможность качественной коммуникации практически отсутствует, что делает оказание помощи туристам сложным или невозможным.
- Государственные больницы зачастую работают исключительно с местными вьетнамскими юридическими лицами и не имеют возможности производить расчеты в иностранной валюте.

В рамках поездки были заключены новые договоры с медицинскими учреждениями разных сегментов – от *VIP* до «эконом». При заключении договоров *Balt Assistance* размещает свой логотип в холле медицинских учреждений, чтобы застрахованные лица сразу могли сориентироваться даже при самостоятельных обращениях и в экстренных ситуациях.

Особое внимание было уделено проработке горных районов на севере Вьетнама. Поскольку северная часть Вьетнама является труднодоступной, было важно наладить сотрудничество с транспортными компаниями для возможности эвакуации застрахованных лиц на машине скорой помощи или вертолете до медицинских учреждений.

Для более полного понимания особенностей региона обратимся к аналитическим данным. Согласно статистике за 2024-2025 годы, классификация обращений за медицинской помощью во Вьетнаме распределяется следующим образом:

- 57 % – амбулаторные визиты;

ВО ВЬЕТНАМЕ ВЫСОКИЙ ПРОЦЕНТ ЧАСТНЫХ МЕДИЦИНСКИХ УЧРЕЖДЕНИЙ, КОТОРЫЕ И ЯВЛЯЮТСЯ ГЛАВНЫМИ ПАРТНЕРАМИ В ОКАЗАНИИ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ ЗАСТРАХОВАННЫМ ЛИЦАМ.

ОДНОЙ ИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ ЯВЛЯЕТСЯ ТЕНДЕНЦИЯ БРАТЬ У ПАЦИЕНТОВ ДЕПОЗИТ ИЛИ ЗАЛОГ ДО ПОЛУЧЕНИЯ ОТ АССИСТАНСА ГАРАНТИЙНОГО ПИСЬМА НА ПОЛНУЮ СУММУ СЧЕТА ИЛИ ДО ПОЛУЧЕННАЯ ФАКТИЧЕСКОЙ ОПЛАТЫ

- 41 % – телемедицинские консультации;
- 2 % – стационарные случаи;
- менее 1 % – репатриации и транспортировки.

Таким образом, доля телемедицинских обращений большая и с каждым годом увеличивается – такова тенденция не только во Вьетнаме, но и во всех странах мира. В последнее время все больше застрахованных лиц предпочитают онлайн-консультации очным визитам при симптомах простых заболеваний.

Средняя стоимость страхового случая по классификации следующая:

- амбулаторный визит – 160 евро;
- телемедицинская консультация – 36 евро;
- стационарный случай – 1 320 евро;
- репатриация – 6 500 евро.

Одной из особенностей Юго-Восточной Азии является тенденция брать у пациентов депозит или залог до получения от ассистанса гарантийного письма на полную сумму счета или до полученная фактической оплаты (от пациента или ассистанса). В качестве залога могут выступать личные документы (паспорт, водительские права и пр.), а в качестве депозита – наличные денежные средства или блокировка суммы на карте. Во Вьетнаме депозитная система также практикуется, однако *Balt Assistance* имеет большой опыт работы с такими случаями и успешно их урегулирует.

В ассистирующей компании разработаны специальные регламенты и налажена система мгновенной обработки документов по депозитным случаям. Особые регламенты позволяют рассматривать обращения с залогами в приоритетном порядке и предоставлять гарантийные письма в кратчайшие сроки. Средний срок (имеются ввиду как амбулаторные, так и стационарные обращения) обработки подобного страхового случая – 30 минут (это время от момента получения документов до отправки в медицинское учреждение гарантийного письма).

Значительным достижением поездки стало решение вопроса банковской логистики. Были найдены пути совершения прямых банковских переводов в национальной валюте Вьетнама – вьетнамских донгах. Подобный перевод поступает получателю в кратчайшие сроки, что позволяет урегулировать сложные случаи даже в непартнерских медицинских центрах, не допуская оплаты со стороны застрахованных лиц.

Вьетнам также имеет свои особенности в процентном распределении причин обращений за медицинской помощью.

Статистические данные демонстрируют следующую картину:

- 37 % – инфекции верхних и нижних дыхательных путей;
- 20 % – расстройства пищеварения;
- 13 % – травмы (ушибы, порезы, переломы);
- 11 % – кожные заболевания (аллергические реакции, воспалительные заболевания кожи);
- 5 % – обострения хронических заболеваний;
- 5 % – заболевания мочеполовой системы;
- 3 % – раны от укусов животных и насекомых;
- 3 % – острые заболевания непредвиденного характера (например, аппендициты);
- 3 % – стоматологические заболевания.

Такое распределение причин обращений сразу дает представление о характере медицинских процедур и количестве визитов, которые могут потребоваться. Например, 3 % от всех обращений по причине ран после контакта с животными и насекомыми (что является обычным показателем для Юго-Восточной Азии, но повышенным для других регионов) сразу показывает, что каждый страховой случай, скорее всего, потребовал нескольких визитов для курса вакцинаций от бешенства.

Вторым примером можно привести классический для Вьетнама (и других стран Юго-Восточной Азии) и повышенный для остальных стран мира процент обращений по причине травм (13 %). В наибольшем количестве страховых случаев потребовалось несколько перевязок, так как в жарком климате раны плохо заживают, и в процессе заживления может присоединиться инфекция, зачастую требуется пройти курс антибиотиков.

Таким образом, в рамках поездки удалось не только заключить новые договоры, найти новые пути оплаты, но и провести живые тестовые кейсы в партнерских госпиталях и проверить документационный оборот.

Подобные поездки являются регулярной практикой, так как личное знакомство с руководством клиник и изучение особенностей региона на месте очень продуктивны и положительно сказываются на качестве обслуживания застрахованных лиц.

Составлено специалистами
Balt Assistance



Добровольное страхование от несчастных случаев и болезней на время поездки за границу

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к 9 месяцам 2024 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во застрахованных лиц		Рост кол-ва застрахованных лиц
		9 месяцев 2025 г.	9 месяцев 2024 г.			по договорам, заключенным за 9 месяцев 2025 г.	по договорам, заключенным за 9 месяцев 2024 г.	
1	Белгосстрах	8 107,4	7 670,4	105,7	23,0	263 807	250 725	13 082
2	Купала	5 064,9	5 501,4	92,1	14,4	127 264	146 305	-19 041
3	Белнефтестрах	4 909,5	6 056,4	81,1	13,9	120 033	111 813	8 220
4	Промтрансинвест	4 254,0	4 705,9	90,4	12,1	110 262	117 919	-7 657
5	ТАСК	3 570,2	4 193,2	85,1	10,1	78 570	82 143	-3 573
6	Имклива Иншуранс	3 279,0	3 134,1	104,6	9,3	105 849	100 301	5 548
7	Асоба	2 317,3	2 332,0	99,4	6,6	68 597	60 130	8 467
8	Евроинс	1 619,6	1 852,1	87,4	4,6	47 179	51 166	-3 987
9	Белэксимгарант	949,2	1 135,1	83,6	2,7	14 029	15 585	-1 556
10	Белросстрах	897,2	1 040,0	86,3	2,5	18 486	19 755	-1 269
11	КЕНТАВР	211,9	360,2	58,8	0,6	7 047	11 361	-4 314
12	Ингосстрах	108,7	86,7	125,2	0,3	3 361	2 295	1 066
13	БелВЭБ Страхование	0,0	0,0	-	0,0	0	0	0
ИТОГО		35 288,8	38 067,6	92,7	100,0	964 484	969 498	-5 014

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к 9 месяцам 2024 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		9 месяцев 2025 г.	9 месяцев 2024 г.		9 месяцев 2025 г.	9 месяцев 2024 г.		9 месяцев 2025 г.	9 месяцев 2024 г.
1	Белгосстрах	2 778,6	2 718,8	102,2	2 465	2 537	-72	34,3	35,4
2	Купала	1 644,6	1 746,9	94,1	2 050	2 264	-214	32,5	31,8
3	Белнефтестрах	1 568,0	1 743,7	89,9	1 425	1 922	-497	31,9	28,8
4	Промтрансинвест	1 647,7	1 347,8	122,3	1 470	1 746	-276	38,7	28,6
5	ТАСК	1 277,0	1 122,6	113,8	768	878	-110	35,8	26,8
6	Имклива Иншуранс	1 826,0	1 015,5	179,8	1 835	1 040	795	55,7	32,4
7	Асоба	699,6	473,8	147,7	639	533	106	30,2	20,3
8	Евроинс	879,2	746,8	117,7	600	523	77	54,3	40,3
9	Белэксимгарант	301,2	244,9	123,0	139	139	0	31,7	21,6
10	Белросстрах	299,1	374,0	80,0	183	306	-123	33,3	36,0
11	КЕНТАВР	76,2	77,3	98,6	74	93	-19	35,9	21,5
12	Ингосстрах	34,9	4,7	742,0	25	14	11	32,1	5,4
13	БелВЭБ Страхование	0,0	0,5	0,0	0	1	-1	-	-
ИТОГО		13 032,1	11 617,2	112,2	11 673	11 996	-323	36,9	30,5

Добровольное страхование расходов выезжающих (в связи с отменой или изменением сроков поездки, страхование багажа, страхование риска задержки или отмены авиарейса, ГО физических лиц, выезжающих за границу)

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к 9 месяцам 2024 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во застрахованных лиц		Рост кол-ва застрахованных лиц
		9 месяцев 2025 г.	9 месяцев 2024 г.			по договорам, заключенным за 9 месяцев 2025 г.	по договорам, заключенным за 9 месяцев 2024 г.	
1	Имклива Иншуранс	925,0	753,0	122,8	36,5	15 493	12 971	2 522
2	Купала	605,6	574,7	105,4	23,9	7 164	10 144	-2 980
3	Белгосстрах	583,0	614,8	94,8	23,0	7 044	7 715	-671
4	Асоба	153,7	106,7	144,0	6,1	1 957	1 257	700
5	Евроинс	117,7	124,1	94,8	4,6	4 114	4 288	-174
6	Ингосстрах	107,4	3,1	многокр.	4,2	2 686	31	2 655
7	Промтрансинвест	19,0	24,1	78,8	0,8	69	168	-99
8	Белнефтестрах	17,8	19,6	90,8	0,7	200	202	-2
9	КЕНТАВР	3,3	10,6	30,9	0,1	48	164	-116
ИТОГО		2 532,5	2 230,9	113,5	100,0	38 775	36 940	1 835

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к 9 месяцам 2024 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		9 месяцев 2025 г.	9 месяцев 2024 г.		9 месяцев 2025 г.	9 месяцев 2024 г.		9 месяцев 2025 г.	9 месяцев 2024 г.
1	Имклива Иншуранс	169,0	58,6	288,3	52	21	31	18,3	7,8
2	Купала	48,3	30,4	158,9	51	14	37	8,0	5,3
3	Белгосстрах	46,2	60,2	76,9	18	18	0	7,9	9,8
4	Асоба	7,3	9,6	75,8	2	3	-1	4,7	9,0
5	Евроинс	16,4	28,5	57,6	15	25	-10	13,9	23,0
6	Ингосстрах	19,8	0,0	-	8	0	8	18,4	0,0
7	Промтрансинвест	0,0	6,1	0,0	0	1	-1	0,0	25,3
8	Белнефтестрах	4,2	4,0	103,7	9	2	7	23,6	20,6
9	КЕНТАВР	8,3	10,7	77,1	12	22	-10	253,1	101,4
ИТОГО		319,4	208,1	153,5	167	106	61	12,6	9,3

Добровольное комплексное страхование туристов, комплексное страхование авиапассажиров

№	Страховая организация	Начислено взносов, тыс. руб.		Темпы роста к 9 месяцам 2024 г., %	Доля на рынке, %	Кол-во застрахованных лиц		Рост кол-ва застрахованных лиц
		9 месяцев 2025 г.	9 месяцев 2024 г.			по договорам, заключенным за 9 месяцев 2025 г.	по договорам, заключенным за 9 месяцев 2024 г.	
1	Купала	813,4	799,9	101,7	68,6	6 505	6 270	235
2	Белгосстрах	370,7	410,4	90,3	31,3	15 190	16 897	-1 707
3	Промтрансинвест	2,2	1,9	115,8	0,2	58	58	0
ИТОГО		1 186,3	1 212,1	97,9	100,0	21 753	23 225	-1 472

№	Страховая организация	Выплачено страхового возмещения, тыс. руб.		Темпы роста к 9 месяцам 2024 г., %	Кол-во выплат, ед.		Рост кол-ва выплат, ед.	Уровень выплат, %	
		9 месяцев 2025 г.	9 месяцев 2024 г.		9 месяцев 2025 г.	9 месяцев 2024 г.		9 месяцев 2025 г.	9 месяцев 2024 г.
1	Купала	0,0	0,0	-	0	0	0	0,0	0,0
2	Белгосстрах	124,2	36,6	339,7	83	87	-4	33,5	8,9
3	Промтрансинвест	0,0	0,0	-	0	1	-1	0,0	0,1
ИТОГО		124,2	36,6	339,7	83	88	-5	10,5	3,0

По данным страховых организаций

Структура страховых взносов и страховых выплат на 30 сентября 2025 года

руб.

Вид страхования	Страховые взносы (премии)	В % к	
		общей сумме взносов	соответствующему периоду прошлого года
ВСЕГО	2 100 468 105	100,00	108,86
Добровольное страхование (включая вмененное страхование), всего	1 401 919 213	66,74	107,64
в том числе:			
1) личное страхование:	599 924 680	28,56	114,44
• страхование жизни	112 238 859	5,34	97,42
• страхование дополнительной пенсии	62 823 850	2,99	102,36
• страхование дополнительной накопительной пенсии	56 800 876	2,70	197,10
• страхование медицинских расходов	284 847 694	13,56	118,46
• прочие (страхование от несчастных случаев и др.)	83 213 401	3,96	106,18
2) имущественное страхование:	656 071 475	31,23	98,16
• страхование имущества, имущественных прав и расходов	585 508 182	27,88	107,44
• страхование предпринимательских рисков	70 563 293	3,36	57,18
3) страхование ответственности	60 458 224	2,88	106,49
4) комбинированное страхование	85 464 834	4,07	161,02
Обязательное страхование, всего	698 548 892	33,26	111,40
в том числе:			
1) имущественное страхование:	33 555 804	1,60	78,71
• страхование строений, принадлежащих гражданам	23 810 569	1,13	110,51
• страхование с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы	9 745 235	0,46	46,21
2) личное страхование:	340 343 007	16,20	118,05
• медицинское страхование иностранных граждан и лиц без гражданства, временно пребывающих или временно проживающих в РБ	17 201 022	0,82	125,43
• страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний	322 532 389	15,36	117,72
• государственное страхование (предусмотренное в законодательстве обязательное страхование жизни, здоровья и (или) имущества граждан за счет средств соответствующего бюджета)	609 596	0,03	99,95
3) страхование ответственности:	324 650 081	15,46	109,63
• страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств	314 648 722	14,98	109,72
• страхование гражданской ответственности перевозчика перед пассажирами	5 015 340	0,24	110,76
• страхование ответственности коммерческих организаций, осуществляющих риэлтерскую деятельность, за причинение вреда в связи с ее осуществлением	367 021	0,02	102,06
• страхование гражданской ответственности временных (антикризисных) управляющих в производстве по делу о несостоятельности или банкротстве	138 254	0,01	93,83
• страхование гражданской ответственности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей за вред, причиненный деятельностью, связанной с эксплуатацией отдельных объектов	4 286 680	0,20	104,23
• страхование гражданской ответственности перевозчика при перевозке опасных грузов	194 064	0,01	95,19

Вид страхования	Страховые выплаты	В % к	
		общей сумме выплат	соответствующему периоду прошлого года
ВСЕГО	1 203 063 708	100,00	112,71
Добровольное страхование (включая вмененное страхование), всего	805 034 693	66,92	111,15
в том числе:			
1) личное страхование:	400 631 905	33,30	107,22
• страхование жизни	99 305 788	8,25	79,83
• страхование дополнительной пенсии	55 639 442	4,62	108,35
• страхование дополнительной накопительной пенсии	76 834	0,01	237,47
• страхование медицинских расходов	216 359 352	17,98	126,32
• прочие (страхование от несчастных случаев и др.)	29 250 489	2,43	109,97
2) имущественное страхование:	366 736 789	30,48	115,05
• страхование имущества, имущественных прав и расходов	313 611 278	26,07	111,26
• страхование предпринимательских рисков	53 125 511	4,42	144,01
3) страхование ответственности	12 374 131	1,03	87,11
4) комбинированное страхование	25 291 868	2,10	143,27
Обязательное страхование, всего	398 029 015	33,08	116,00
в том числе:			
1) имущественное страхование:	35 421 646	2,94	126,37
• страхование строений, принадлежащих гражданам	10 342 528	0,86	101,74
• страхование с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы	25 079 118	2,08	140,39
2) личное страхование:	180 198 801	14,98	115,65
• медицинское страхование иностранных граждан и лиц без гражданства, временно пребывающих или временно проживающих в РБ	3 126 460	0,26	120,60
• страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний	176 536 953	14,67	115,65
• государственное страхование (предусмотренное в законодательстве обязательное страхование жизни, здоровья и (или) имущества граждан за счет средств соответствующего бюджета)	535 388	0,04	92,94
3) страхование ответственности:	182 408 568	15,16	114,52
• страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств	181 240 154	15,06	114,75
• страхование гражданской ответственности перевозчика перед пассажирами	1 121 190	0,09	86,91
• страхование ответственности коммерческих организаций, осуществляющих риэлтерскую деятельность, за причинение вреда в связи с ее осуществлением	—	—	—
• страхование гражданской ответственности временных (антикризисных) управляющих в производстве по делу о несостоятельности или банкротстве	—	—	—
• страхование гражданской ответственности юридических лиц и индивидуальных предпринимателей за вред, причиненный деятельностью, связанной с эксплуатацией отдельных объектов	28 980	—	162,64
• страхование гражданской ответственности перевозчика при перевозке опасных грузов	18 244	—	11 124,39

Сведения о суммах поступлений страховых взносов через банки Республики Беларусь за январь–сентябрь 2025 года

Наименование показателя	ИТОГО
Обязательное страхование, всего	4 952 218
в том числе :	4 948 951
обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств	
Добровольное страхование (включая вмененное страхование), всего	57 947 042
в том числе:	23 489 823
имущественное страхование:	
из него:	1 194 322
• страхование имущества предприятий	
• страхование имущества граждан	18 291 611
• прочие виды имущественного страхования	4 003 890
личное страхование:	32 243 752
из него:	3 982 980
• страхование медицинских расходов	
• страхование жизни	11 181 689
• страхование дополнительной пенсии	4 464 755
• прочие виды личного страхования	12 614 328
страхование ответственности	10 920
комбинированное страхование	2 202 547
ИТОГО	62 899 260

Источник: Министерство финансов Республики Беларусь

Прозрачность, ответственность, взаимодействие

5 ноября 2025 года Белорусской ассоциацией страховщиков на базе Центра повышения квалификации руководящих работников и специалистов финансовой системы проведен семинар, посвященный актуальным вопросам противодействия коррупции и распространению идеологии экстремизма. Мероприятие собрало как руководителей, так и специалистов страховых организаций. Целью семинара стало углубленное рассмотрение теоретических основ и практических подходов к обнаружению, профилактике и расследованию коррупционных правонарушений, а также к раннему выявлению и нейтрализации попыток распространения идеологии экстремизма.

Представитель Генеральной прокуратуры Республики Беларусь по борьбе с коррупцией и организованной преступностью озвучил перечень нормативно-правовых документов, регулирующих антикоррупционную деятельность.

Эксперт дал современное определение коррупции и роли субъектов в ее осуществлении. Были рассмотрены основные категории субъектов: государственные должностные лица, лица, претендующие на занятие должности государственного должностного лица, лица, приравненные к государственным должностным лицам, супруг (супруга), близкие родственники или свойственники государственного должностного или приравненного к нему лица, лица, уполномоченные в установленном порядке на совершение юридически значимых действий, иностранное должностное лицо.

В ходе семинара прозвучали примеры из судебной практики и аналитических материалов, иллюстрирующие как

внутренние нарушения в организациях, так и межрегиональные схемы.

Отдельный блок семинара был посвящен принципам, системам и мерам противодействия коррупции в организациях. Были представлены современные подходы к разработке антикоррупционных кодексов и регламентов, а также инструментам мониторинга и аудита.

В рамках второй секции сотрудник Следственного комитета по г. Минску рассказал о современных подходах к предотвращению распространения экстремистской идеологии и радикализации. Лектор проинформировал участников семинара о методиках раннего выявления и профилактики, роли образовательных и просветительских программ, а также важности взаимодействия и сотрудничества с правоохранительными органами. Кроме того, обсуждались вопросы цифровой безопасности, модерации контента и противодействия онлайн-угрозам, разбирались примеры эффективной координации между государственными органами, организациями и их сотрудниками для снижения рисков распространения экстремистских материалов и пропаганды.

Важной частью стала практическая направленность обсуждений: были сформированы конкретные рекомендации по внедрению антикоррупционных процедур, развитию мер профилактики, а также по усилению сотрудничества между организациями и правоохранителями.

Примите наши поздравления

ПОЗДРАВЛЯЕМ АНДРЕЯ КУЛАКОВСКОГО С 50-ЛЕТНИМ ЮБИЛЕЕМ!

Уважаемый Андрей Александрович, от имени Белорусской ассоциации страховщиков примите самые искренние поздравления по случаю Вашего 50-летия!

Этот знаменательный день – прекрасный повод оглянуться на пройденный путь и с гордостью отметить все достижения и успехи.

Андрей Александрович, Вас знают, как человека принципиального, ответственного, грамотного и порядочного.

Ваш вклад в страховую компанию «Купала» неоценим. Благодаря Вашему профессионализму, стратегическому видению и лидерским качествам, компания уверенно движется вперед, достигая новых высот.

И именно сочетание прекрасных человеческих качеств и глубокое знание дела позволяют Вам достигать высоких результатов на благо компании, формируя профессиональные стандарты и продвигая лучшие практики в страховой сфере.

Желаем Вам крепкого здоровья, неиссякаемой энергии и новых профессиональных успехов! Пусть каждый день приносит радость, гармонию и благополучие в личной жизни, а также новые возможности для реализации всех задуманных планов.

Пусть Вас окружают надежные друзья, преданные коллеги и любящие близкие. Пусть все Ваши мечты сбываются, а жизнь будет наполнена яркими событиями и приятными сюрпризами.

С юбилеем!



Андрей Кулаковский,
первый заместитель
генерального директора
СБА ЗАСО «Купала»

19 ноября 2025 г.

ПОЗДРАВЛЯЕМ ЛЕОНИДА СУРУСА С 45-ЛЕТИЕМ!



Леонид Сурус,
заместитель генерального
директора Государственного
предприятия «Стравита»

ного идеолога Государственного предприятия «Стравита» способствует формированию профессиональной и сплоченной команды, которая уверенно движется к новым вершинам.

Быть заместителем руководителя почетно, и Вы справляетесь с этой работой умело и профессионально. Энергия, лидерство и активная позиция в жизни коллектива, целеустремленность, знания, личное обаяние, умение видеть главное в любом деле, решать многочисленные проблемы и задачи снискали Вам заслуженное уважение коллег и являются на сегодняшний день ориентирами для многих. Ваша роль главного

Так пусть все задуманное осуществится самым наилучшим образом!

Пусть в деятельности не предвидится проблем и недостатков, пусть на Вашем пути всегда встречаются только хорошие люди, только большие возможности, только радостные новости. Пусть каждый новый день будет увлекательным путешествием по просторам гармонии, красоты, радости и счастья, а любимая работа не перестает вдохновлять.

Желаем Вам крепкого здоровья, счастья, благополучия и новых успехов в личной жизни и профессиональной деятельности!

И пусть на протяжении всей жизни Вас сопровождают удача, успех и признание!

30 ноября 2025 г.

